缘梦项目笔记

收集整理当下热门网赚项目

帮助您开拓营销思维

少走弯路，早日掘起第一桶金

20190930

《缘梦项目笔记》电子书历史版本下载：

1. 网盘下载：

① 百度网盘：>>>点击

2. 缘梦项目笔记创业群下载：

QQ 群号：955532533 >>点击加入

备注： 创业群主要分享免费落地实战项目，想做项目的同学请加入。

3.公众号扫码关注下载：

或加微信号 ym80739513

目录

引言 1

免责声明 3

获取更多优质赚钱项目——加入缘梦项目笔记 VIP 4

【必看】要想网赚项目赚钱，离不开营销引流技巧的学习 13

“茅台酒”信息流广告，如何实现暴利赚钱的？ 16

b 站傻瓜式引流变现，轻松日赚 500+ 24

百度推出新的赚钱利器“度小麦”，简单 5 步就可上手！ 27

百度网盘，靠这个兼职日赚 100+的小项目！ 35

百度网盘账号出租，小项目也能日入 100+！ 39

备案域名赚钱项目，轻松月入数万元！ 42

本地公众号推广，线下获取粉丝的方法。 45

比较火的创业领域，知识付费！ 51

表情包变现赚钱项目，零门槛，小白可操作！ 62

操盘本地粉丝变现端+流量端，轻松月赚 6 千的项目 72

出售国外苹果 id 账号，月入上万的项目！ 81

传统生意不好做，试试这 6 种服装生意另类做法！ 87

电视剧《盗墓笔记之怒海潜沙》上线，给你一个赚钱的商机！ 91

抖音赚钱如此简单，20 天的新号竟卖了 4200！ 93

二手车贷中的暴利套路，空手套白狼的项目！ 97

福利来了，抖音“找达人拍视频”功能即将上线 102

关于“鸟”的赚钱项目，本是兼职，却靠这个买了别墅奔驰！ 110

黄晓明带来的商机，“明言明语”来赚钱！ 114

婚礼开场片头小视频也能赚钱，25 一单，月入过万！ 128

教你操作全民小视频，轻松日入 500+ 131

教你操作一个长期的网赚项目，截流明星粉丝！ 141

教你产出 10 倍利润的“不死域名”！ 144

教你抖音模仿秀赚钱，这项目任何人都可操作！ 146

教你如何出售站群友链，日赚 1000+的项目！ 156

教你如何用裂变思维来赚钱，这些小工具要会用！ 160

教你这样操作抖音项目，7 天竟赚了 8 万！ 163

教你做单价 10 元的个性签名项目，一个月入 60000+ 167

可兼职做的几个新奇副业，月入 1w+！ 171

可兼职做的两个项目，轻松月入 30000+！ 177

垃圾分类处理，蕴藏着一大波赚钱商机！ 181

利用短视频做宝宝辅食项目，看完立马可上手！ 184

利用共享经济租赁账号，月入 20000+的项目！ 192

利用淘宝客零成本操作按摩椅项目，稳定暴利！ 195

利用信息差卖石磨茶具，一个月竟赚了 50000+ 200

利用一技之长来操作抖音？轻松月入 10000+ 203

流量新风口+老项目，赚钱就是如此简单！ 216

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

卖公务员面试辅导教程，拥有 500 万用户的刚需行业！ 219

年入 50 万的代运营项目，告诉你赚钱的套路！ 223

努力做项目吧少年！不然你就到凌晨 3 点的街上走走！ 226

拼多多上传如何突破限制，利用信息差赚钱！ 232

苹果软件账号共享赚钱方法，日赚 600+！ 235

普通人 2019 网络赚钱方向，微信群如何裂变和成交！ 248

起跑线上的暴利生意，儿童早教课程项目 263

汽车安全驾驶延伸出的细分领域，年入 30 万的项目！ 268

情感问题新玩法，在刚需市场赚钱并不难！ 272

热播剧的另类引流变现方式，大学生上班族宝妈都适合做！ 277

如何靠网站赚钱？兼职全职都可操作！ 292

如何利用 CPA 电影网站赚钱，教你几个套路？ 296

如何利用 QQ 群排名，做一个日赚 100 的网赚项目！ 299

如何利用大学生兼职创业资源，做一个稳赚的项目！ 303

如何能在网上赚到钱？找对产品，只做唯一！ 307

如何通过蹭热点获取大量流量，以《蜘蛛侠》影片为例！ 310

如何通过美柚 APP 精准引流，多种方式变现每月多赚 10000+ 317

如何赚快钱？教你几个快速赚钱的方法 323

上传图片就能赚钱，让你后期实现真正的躺赚！ 327

实战减肥产品赚钱，做了一个月竟日入 20000+！ 334

适合 90%网赚人操作的项目，助眠产品！ 337

引言

当你打开这本电子书的时候，网赚的大门已经向你打开！此电子书是言成利用业余时间精心整理，电子书按月更新。里面包含了各式各样精挑细选出来的项目，其中包括某些团队曾经收费的项目，某些团队用来赚钱的灰色项目，一些空手套白狼的项目，一些低成本就可以操做的暴利项目.....可以说你只要把下面的这些项目看明白了，或者把思路弄明白了，你就可以去套项目做了，也许都不用来成为缘梦网赚项目群的 VIP！（>>点击加入 VIP）

要提高操作项目的能力，首先要提高眼界，有句古诗说：欲穷千里目，更上一层楼。理解下就是想要看的更远，就要再上一个台阶。所以要想提高操作项目的能力，必须要上一个台阶，提高眼界。提升我们看待事物的思维，你的思维如果不改变，你的能力就不会变，能力不变，现在你的收入是多少，将来还会是多少，终究不会改变。

做项目一定要有做项目的思维，如果你没有，就要培养出这种思维。培养这种思维要从细节入手，比如加入正在路上创业人的 QQ 群，最好是一些高端群体，高端群体的思维和低端的一些圈子是不能相比较的。

自己购买现有的成型项目是新手都要经历的一个阶段，因为只有购买，才能够了解，了解才能掌握。在网赚中，这是最基本，也是最不需要付出的环节。但新手朋友注意，如果只是出很少金钱就可以购买到的项目，这种项目大多都没什么价值。能够赚到钱，但是不能够长久的赚钱。

几乎所有的网赚高手都经历过这一步，有些人悟性不高，接触的类似培训也较少，没什么经验，直到现在还在从事着购买一些便宜低价项目，靠苦力赚钱。而另一些人则不一样，这类人做一段时间会反问自己，这是我要的吗？他在询问中逐渐开悟，渐渐养成了独立操作，独立思考的习惯。做事的风格也与第一种人不同，所以这类朋友更容易在网络成功。

做项目之前一定先学会被项目做，也就是要让别人营销你一把。

只有你加入他的会员，你才能够分析，他是怎么做的？你加的多了之后，自然的就找出来一些做项目的共性，然后加入你自己的元素，找到差异与他人不同的地方。（想要了解更多赚钱项目，>>点击加入 VIP）

研究别人，成就自己。这就是一个从新手走向老手的过程，在网赚这个圈子里，大大小小的项目非常多，可不管怎么包装，总体的营销思维不变，做网赚的过程就是从自己做，借力到别人帮你做的过程。做好这个过程需要你有自己的定位，有你自己的营销理念，你独特的不同于他人的地方，也可以说是要有你的个性吧，这样更容易成功。

朋友，在您阅读以下网赚项目之前，请务必查看以下免责声明。

免责声明

1、本书所整理的文章，其版权均归原作者所有，如其他媒体、网站或个人使用，请在使用相关文章时务必尊重该文章的著作权，保留本网注明的“文章来源”，并自负版权等法律责任。

如果我们整理的文章不符合原作者的版权声明或者不想让我们传播分享您的文章的话，请即时告知：QQ：80739513。

2.本书所整理的文章，如若未标明文章来源，一律默认来源于“互联网”，如您是该文章版权所有人，请提供相关版权证明，即时告知：QQ：80739513。

我们将会在第一时间给您加上“文章来源”等版权信息。

3、本书所整理文章仅为传播更多信息为目的。 凡在本书出现的信息，均仅供参考。本书将尽力确保所提供信息的准确性及可靠性，但不保证信息的正确性和完整性，且不对因信息的不正确或遗漏导致的任何损失或损害承担责任。

获取更多优质赚钱项目——加入缘梦项目笔记 VIP

加入缘梦项目笔记 VIP，轻松月入 10000 甚至更多！

怎样在最短时间内，获得最好的网赚项目？获得最快的赚钱方法？

每天到处寻找项目，还不尽人意，为何不加入缘梦项目笔记 VIP 会员？

选好项目踏踏实实去操作，万一操作就赚了呢？

一网打尽各大培训机构内部优质网赚教程！

◆2017 年 VIP 增加了“ 秦王会”“微博商学院”“灯火内训”“嗨推学院”“财神大咖会”“大熊会”“雨果会”“黄岛主精英会”“海涛分享会”“宝妈微商特训”“利为汇”等等社群高端课程，而这一切你需要 398 元加入 VIP 就学习到。

◆2018 年新增“淘宝店群”“抖音”等热门赚钱课程

◆2019 年新增课程更多的精品课程:唯库，得到，喜马拉雅，混沌大学，喜马拉雅，知乎，十点课程，千聊，荔枝，网易云课程等等

详细点击查看网赚项目列表

>>http://vip.weishowzy.com/forum.php?mod=forumdisplay&fid=2

后期缘梦将增加更多有价值的项目课程内容，打造优质的网赚项目分享平台。

VIP会员套餐

	终身VIP
会员价格	398元 一天不到1分钱
使用期限	终身
每日更新VIP内容	✔
网赚/短视频/自媒体等技术	✔
最新电商，店群培训课程等	✔
各种爆粉引流工具免费使用	✔
缘梦项目笔记电子书 一万个赚钱项目	✔
缘梦营销软件站 www.xianbao168.com	赠送价值498元黄金VIP代理 免费协助搭建营销软件站，可招募会员、代理赚钱
客服1V1在线指导	✔
微信和QQ专属会员群	✔
缘梦圈子内部赚钱项目培训	✔

特别说明：会员价格不定期上涨，机不可失失不再来！

声明：资源属于虚拟商品，账号一旦开通，不支持任何理由退款！

不收其他任何费用！小小的投入，大大的回报！

付款成功后支付的截图发给客服微信：ymxm8073 QQ：80739513 开通会员

支付宝 ALIPAY

支付就用支付宝

打开支付宝[扫一扫]

微信支付

推荐使用微信支付

缘梦

大家都知道，网上赚钱是最暴利的，赚钱也是最轻松了，玩玩电脑就可以赚钱。

但是！想在网上赚钱，方法和思维很重要！

我们操作网赚项目坚决不能盲目的去做，我们要找好方法，思维要清晰，

要去考虑如何操作才能更简单，更轻松，更赚钱！

有好的方法和商业的头脑思维，必定事半功倍！

我们要以老板的思维操作网赚，”轻松创造财富之路“

现在 请给您一个 机会与执行力 把握机会 创造网络创业的辉煌

加入缘梦项目笔记 VIP，互联网创业赚钱，轻轻松松月入万元！

那么加入我们有那些优势？

1、每天提供大量收费资源，更新的资源以最新的为主，任何一个资源都比会员费值钱，同时还一网打尽各大网校培训课程！

2、项目我们严格筛选测试效果之后发布至 VIP 板块，以保证项目的操作性和可行性

3、我们会将简单快速赚钱的项目分享给大家去免费的学习操作

4、操作项目所遇到的问题，第一时间联系我们客服探讨交流

5、项目我们会一直测试更新，以保证学员能一直学习更多的知识和项目

6、不限下载，不收其他任何费用！小小的投入，大大的回报！

vip 资源和免费资源有什么区别？

VIP 资源都是精挑细选网赚名家新出且还没有流传开的精品项目。

“方向不对，努力白费！” 好的教程，好的项目能让你少走弯路！

vip 项目多久更新？

每天都有更新，但 vip 项目追求的是质量不是数量！

最后附上几张已经加入 VIP 会员的聊天反馈截图做个见证吧，毕竟金杯银杯，不如大家的口碑，得到大家的认可才是我们前进的最有力的动力。这些图片是最近众多会员反馈中的其中一部分，由于篇幅关系，稍微放几张就好了，其余的可以加我们 QQ80739513 查看历史：

2019年5月28日 10:55

不好意思老大，今天花了一整天时间看光你分享的资料

执行力到位

里面的思路让我大开眼界

能学到东西就好

不过不要图快，一次性看完。关键要消化这些做项目的思路，才能活学活用，让自己赚的更多

这次会员买的值，谢谢老大 晚上我再看下

有问题随时留言，一起交流探讨

好的

你好，我是你们的粉丝，看了你们的网赚项目觉得很不错，我有个朋友推荐我的

你好，感谢认可

我朋友下载了几个你们的VIp项目发给我，有几个操作起来确实能赚点钱，不过老是问他不好意思，索性到你这里买一个会员好了

你看能否便宜点，我那朋友是你的客户，到时我也给你们介绍客户啊

价格都是统一的，随着资料的完善，后续价格只会往上调整

¥398.00

微信转账

这个项目我也没法确定，我没操作过。

刚刚看了一会儿论坛分享的项目，网赚这块我也了解了挺多的，看了挺多项目的，主要你们的项目都挺前沿的，做这行就要消息灵通，赚第一波钱，这398值了，我是真心的，哈哈

正因如此，说花一顿饭钱，赚N顿饭钱，让自己生活过得更好。用心去学习，挑选个合适项目去做

感谢老师带我度过小白期

经验是自己摸索和总结出来的，要感谢的是自己

我现在每天都会去论坛学习老师每天的课程，很有收获

嗯，那就好

是的，以前觉得自己太过浮躁，没有静下心来学习

昨天 12:58

从16年起，一直关注您的博客，18年5月份购买您的VIP，您那天分享的闲鱼站群操作淘客项目，我现在每天都有500以上的收益，感谢遇到您

最终项目执行靠自己，首先谢的是自己，加油同学

实在话，老大分享在项目成长群的项目，比那些花上万参加学习的培训班都要厉害

夸张了，同学

真的，资料很值。对我感触挺深的

营销软件站的账号发我，给你开通VIP

稍等

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

2019年8月22日 08:50

刚刚看了一下

资料真心值

说实话，看你的文章比参加某些上万的培训班都能学东西。

2019年8月22日 10:09

我们不说假话，也不忽悠，实打实，加入VIP的都这么说

支持

其实网赚项目还是有很多骗子的，真正像你这么好的兄弟还是很少的

希望你们多赚点

昨天 15:27

取其精华去其糟粕

几个项目自己整合下

就是你自己独创的全新创新项目

网红就是前期的铺垫，这一环节起最初的作用，就像昨天教程中说的，必须先将流量引过来，而且主动权要在自己手里，有流量，这样以后做事就方便喽

流量是项目成功的关键一环，之后就是运营，可别忽视

感谢！昨晚花时间看了下，的确令我思路开阔许多

嗯，那就好！学了就要用，变成自己的才是重点

好的，谢谢老师

帮忙拉下线，是食物链最低层，没有资源，玩不转

看了论坛分享的项目，配合老大详细的项目分析解说，大开眼界

2019年9月2日 17:04

嗯，能学到东西就不枉398元的付出

但有一点，APP拉新也是不错的项目，不能贬低，任何项目的根本是执行力，其次是项目群中提到的网赚思维，两者是相辅相成缺一不可

谢谢老大，受教

接下来，静心学习挑选一个适合自己的项目进行练手，不懂的地方，一起探讨交流

昨天 15:10

加入VIP有一段时间了，基本都有看你们每天更新的资料，学习后收获很大。大部分都可以操作，有些即是自己做不了但是也提升了自己的眼界和格局！

没有刻意套路我们，这一点很关键，更多的是引导我们学习网赚基础，让我们多赚钱，这是王道

我们团队不说假话，也不忽悠，实打实做项目分享，加入的人都这么说

两个字:靠谱，哈哈

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

那个项目要周六发布，还在整理中

好的

2019年4月15日 18:03

现在网赚项目骗子真的很多

真正像你这么认真做项目分享的挺少的

我去年底就被骗了3000多

做项目心不要贪，平常心对待

做项目图的是想多赚钱

静下心来，找一个适合自己的项目去操作，前期没赚钱不要浮躁，用心耕耘，总会有回报

缘梦你挺细心的，比网上卖项目做培训的强多了，他们开口就是钱，问个问题，爱理不理，不耐烦的回答，不会细心给我们分析项目

上周发的项目，我都去操作了一遍

效果怎么样

必须滴，不是假大空项目，小赚几百莫问题

呵呵

那就放大操作，增加收入

你好，网上看到你们的论坛，是不是加入会员可以看全部

2019年8月20日 17:30

是的，加入我们VIP就可以

多少门槛

原价398，现在加入赠送营销软件站终身VIP

好的，老大，带我飞

¥398.00

微信转账

给我开通下VIP

2019年8月25日 09:24

想好了？

2019年8月25日 09:35

咨询了你这么多遍了，也关注了你这么久了，也看了其他做项目的，感觉还是你们专业一些

而且你们的价格也是比较合理的

问了几家价格都好高啊，对于我们这种刚做项目的投入有点大了，而且看你们论坛的觉得都差不多

感谢选择与认可

¥398.00

微信转账

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

昨天 15:45

按群里分享的思路，撸了一把挂赚，现在每天躺赚收入50+ QQ群分享的项目确实厉害👍

不错，挂机项目纯当兼职，其他项目搞起来

缘梦创业圈子 加入超值

嗯嗯，你是我遇到最负责任的老师了，感谢您🙏

做项目切记心浮气躁，先找准自身定位，然后针对性学习技能，最后坚持去执行。没准现在所做的项目，就是明天能赚钱的项目

2019年9月12日 12:40

大佬，告诉你个事情

2019年9月12日 13:25

？？

2019年9月12日 14:00

我还要感谢你，之前在你这里买对了资料，现在找了个项目做，赚了点钱

感谢！感谢！

微信红包

不用的，你们能赚到钱我也高兴的

收吧，不多的，一点心意

不用

引流效果非常给力，谢谢老大分享

闲鱼的那个路子吗？

对滴

恭喜 我说了你有做网赚的潜质

变现转化效果怎么样？

饭钱赚到啦

自从跟老大学习后，思维慢慢转变了，原来也看到广告都是不理的，或者直接删掉，现在开始会去想他们广告背后的原理了

哦，好的 谢谢，我看了你的文章之后，主营做咸鱼，目前一个月3000左右，开始有点收益了，好开心努力没有白费，非常感谢

不错，继续努力 如果是单号操作，那就矩阵布局放大做

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

掌握网赚技巧，实现致富理想，小小的投入大大的回报！

----------赶快行动吧!网赚达人！----------

少一分迟疑的犹豫，多一分成功的机会

多一分执行的决心，少一分错过的良机

【必看】要想网赚项目赚钱，离不开营销引流技巧的学习

要知道网赚大神推广项目总是事办功倍除了依靠个人 IP 的大流量之外，还有自己几年积累的大量粉丝群，多个个人微信几万人好友。那么我们没有这样的资源该怎么办呢？如何快速上手项目去推广，只要掌握以下技巧你也可以实现网赚的躺赚模式。

最近躺赚模式好像是我经常提到的话题，这也是网赚的最高境界，同时也是大家最喜欢的。然而又有多少人实现呢？若实现又得付出多少的努力和艰辛？没有人在没有收入的情况下去坚持一个月，两个月甚至一年的，但若没有前期的积累，怎么最终尝到收获的喜悦？

做网赚者必须得有一项目基本的技能，就是营销引流，早就有得流量者得天下，得粉丝者得天下，事实就是这样。想要赚钱，其实可以用 6 个字概括，引流成交变现。除了做网赚，做其它任何项目都可以，所以引流才是重中之重。那么如何营销引流？

市面上相关教程繁杂，导致大部分朋友迷茫，不知从哪方面下手。为了大家方便学习，缘梦项目笔记运营团队，花数月时间开发 APP，整理相关营销引流资料以及教程，免费分享给大家学习。

平台主要从“行业动态”、“引流技巧”、“营销策划”、“资源分享” 五个方面着手，打造一个分享营销引流技巧的学习平台。

学会引流，让您获得源源不断的用户

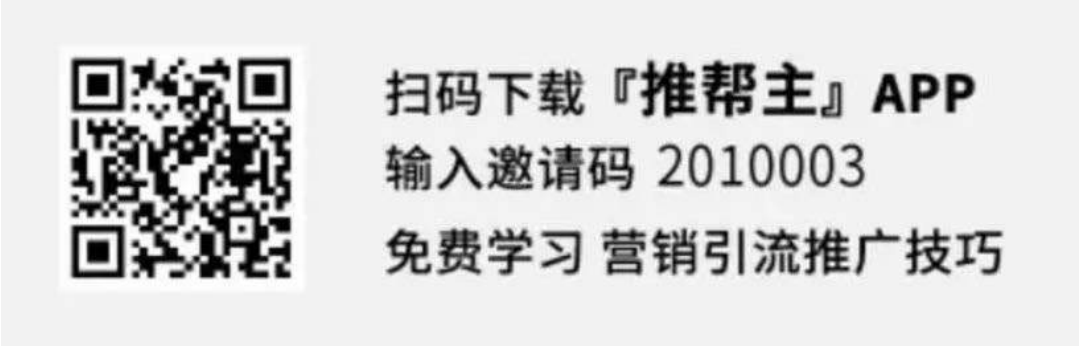
学会营销，让您轻松实现流量的变现

废话不多说，相信您也等不及啦。

我们直接分享 APP 下载地址：

点击链接：https://tbz8.fun/d 或者 长按下方图片扫码下载。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客



备注：安卓手机用户可以直接下载使用，苹果手机 APP 还在上架审核中，只能以网页版形式访问，具体见下载引导说明。

如有疑问，加 QQ 80739513

“茅台酒”信息流广告，如何实现暴利赚钱的？

这几天比较热门的话题就是上海开了一家 costco，据说开业前三天差点把超市都挤爆了，排队结账都要 3 个小时，而在这个话题里面毫无疑问商品的价格是非常吸引人的核心。其中最引人注目的就是原价 1499 的飞天茅台，售价比官方价格低了 1 块钱，瞬间就被疯抢了。

对于不喝酒的人来说可能还没什么感觉，也就比官方价格便宜了 1 块，至于会引起疯抢这种行为吗？

而对于喝酒的人应该就很清楚这代表了什么，代表了抢到一瓶就纯赚接近 1000 块，1498 的价格买过来，转手 2400 的价格卖给茅台贩子，而现在茅台市场价格已经卖到了接近 3000 一瓶，而且还不一定买的到，买得到的也不一定是真的。

假货茅台在网上是非常非常之多的，今天要跟大家说的项目，其实说白了就是假货茅台，但是有意思的是，就这样假的不能再假的产品居然光明正大的进入到了网易信息流广告的平台，明目张胆的展现给了用户。

不知道这个广告的背后又是多少万营收的黑产生意。

前几天，我一如既往的在网易新闻里面去阅读一些文章，突然发现这样的一则广告：

本来小编对这类的广告一点兴趣都没有，基本上都是坑。

因为一般像网易这种信息流的广告，价格都不便宜，要么就是大公司有钱烧的起，而小公司基本上付出的广告费全部都要在消费者身上赚回来，羊毛出在羊身上，那么产品无论是质量和价格，基本上都不敢恭维了。

对于这则茅台的广告广告，我却点进去看了一下，没想到却发现了一个超级暴利的黑产项目。

我点进去的看的原因是：

1、我本来准备过段时间请大家吃饭，所以看到茅台有促销的信息，本来打算觉得如果价格可以就买几瓶回来。

2、左下角的广告旁边写的是酒仙，而在右边的图片右上角也隐隐约约看到酒仙网的 logo。酒仙网还业界还是比较有名的，我想酒仙网投放的广告，而且又是在网易平台投放的，应该不太可能会是假货。

这两点促成了我阅读了这则广告。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

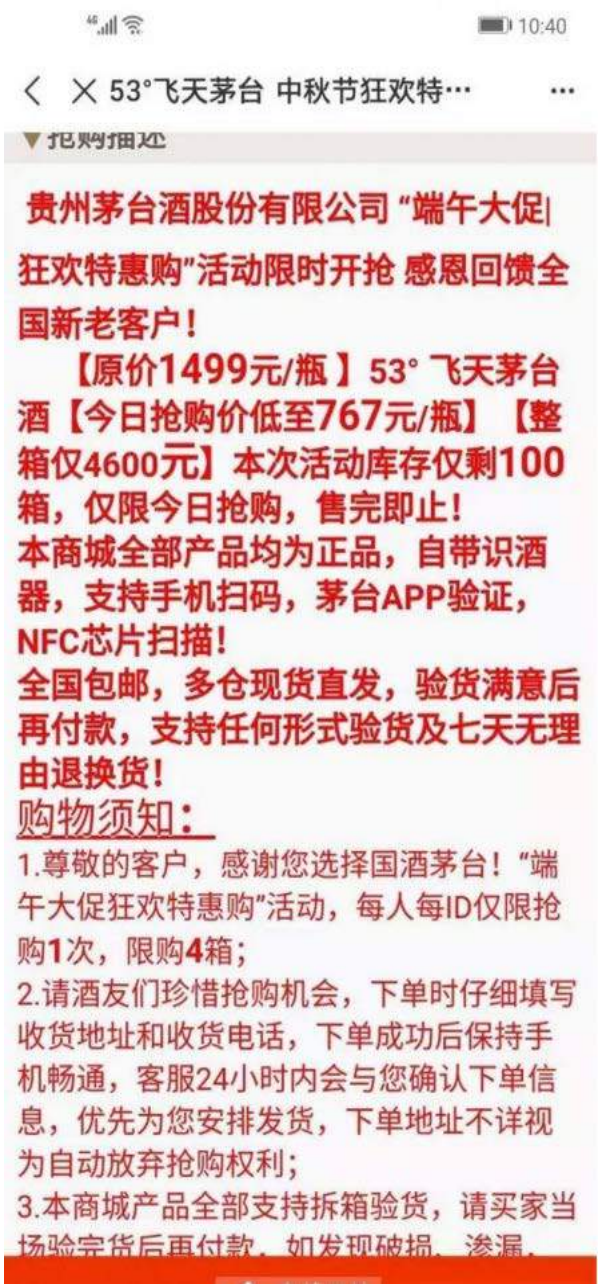
10:40
53°飞天茅台 中秋节狂欢特…
MOUTAI
限时促销
特价抢购
不忘初心 牢记使命
贵州茅台集团直售
迎建党九十八周年
MOUTAI
官方直营 正品保证 限量500箱
¥767
原价
¥1499
折扣
5.1
节省
¥732
立即购买

当我进入到这则广告以后，第一个反应就是：骗子、假货。

基于两点理由：

1、landpage 的页面做的非常粗糙，一看就是做竞价页的人弄出来的垃圾页面，而且还是菜鸟级别的。

2、767 的售价，如果是真的，那他何必还要花广告费去投放广告，直接让贩子回收就好了，贩子回收价可是 2000 多一瓶呢，你说是卖家傻逼呢还是买家傻逼。



注意，跟其他的卖酒的竞价页里面不同的是，这个页面里面无论是图片还是文字描述，都是正儿八经的写的飞天茅台，很多其他的如经常在汽车 fm 频道里面听到的那些都是茅台其他各种品类的酒，并不是飞天茅台。

茅台酒的品类太多了，从几十到几千各个价格都有。

又是熟悉的货到付款订单系统。熟悉的味道、熟悉的 low 比。

到这里，我产生了一个巨大的疑问：

网易信息流广告肯定的是真的了，那么这个打着酒仙网的旗号，到底是真的还是假的？案例来说酒仙网不可能会干这种黑产的行为的。那么只有一个可能，那就是打着酒仙网的旗号上的网易信息流，背地里干的却是黑产的勾当。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

所以，我要看一下，这个页面的地址，到底是什么？

直接在网易新闻跳转到这个页面，我们是看不到页面地址的，其实只要把这个页面分享出去，再次点击就能发现了。

于是，我把这个页面分享到了朋友圈，如上图，然后再直接点击进去之后，就看到了这个 landpage 的页面地址，如下图：

得到了一个二级域名地址：

通过对于数据分析可以发现这是深圳一家做推广的网络公司，而且域名注册年龄也只有一年多的时间。

到这里整个项目的套路就很清楚了。

在整个项目里面，landpage 也好、货源也好、网易信息流广告投放也好，都是很容易的事情。只有一个难点：这家公司是怎么能够把这个不是酒仙网的广告以酒仙网的名义上到网易平台里面去的。

当然了，这里应该还是打了一个擦边，广告上写的是：酒仙，并不是酒仙网，算是碰瓷或者是借品牌吧，相信这个也跟网易新闻广告部的那边也脱不开关系的。

像这种暴利产品竞价的项目，相信大家应该不算陌生了，产品本身的价格基本上可以忽略不计的，不过想飞天茅台这种想要做的好一点的话，还是要花个 100 多一瓶的成本的。

很多人可能会担心，难道不怕买家发现了以后投诉或者要退货吗？

这个就是暴利产品竞价一直以来最强大的特点所在了：货到付款，只要货寄给你，你把款子一付之后，landpage 页面直接删除，你压根都不知道是谁卖给你的东西，你连投诉谁都不知道。你全程只是看到了一个竞价页，最多再多一个 400 的电话，其他什么信息都没有。

都是营销套路，都是坑。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

b 站傻瓜式引流变现，轻松日赚 500+

以前做项目的操盘手，都讲究短平快。现在做项目的操盘手，都讲究长稳赚。

不同形式下的做事态度，能够反映出互联网的发展变迁。

b 站，我估计很多人都了解，缘梦项目笔记上之前也发布过很多相关文章，它是粘度非常高的一个平台，号称年轻人的直播平台。最近上市之后，劲头更加旺盛，不断的广告宣传，实力圈粉。

我平时没事，也会到那里去逛一下，主要喜欢看下面的评论，因为，我觉得很多技巧，很多玩法，很多引流套路，都会在评论里面呈现出来。

最近我发现，很多人开始开账号，发视频进行投稿，咨询了几个好友，他们说，这个平台的用户付费率比较高，而且有钱的年轻人比较多。

这个理由，我蛮能够接受，有钱的地方，有消费能力的地方，往往意味着进去捞一笔并不困难。毕竟混迹在互联网的人，各种套路，各种玩法，都比较熟悉，规则虽然一直在变，但是不变的依旧是层层升级的玩法。

但是这个平台，对账号的要求，对版权的要求，近乎苛刻，很多人都很难成功注册到账号，即使注册成功，也需要转正期，或者通过回答问题来完成转正。

没办法，只能通过一些渠道购买账号，替代自己的操作，总有专业的人，玩的比我们溜。

我们的目的自然进去不是赚收益，而是进去想办法引流。

但是，对于版权很注重的平台，自然不能够随意的上传视频，这样的话，封号几率特别大，不过有个好处就是封号之后，这些视频还能继续展示播放，这对于其他平台来讲，也是一个宽容之处。

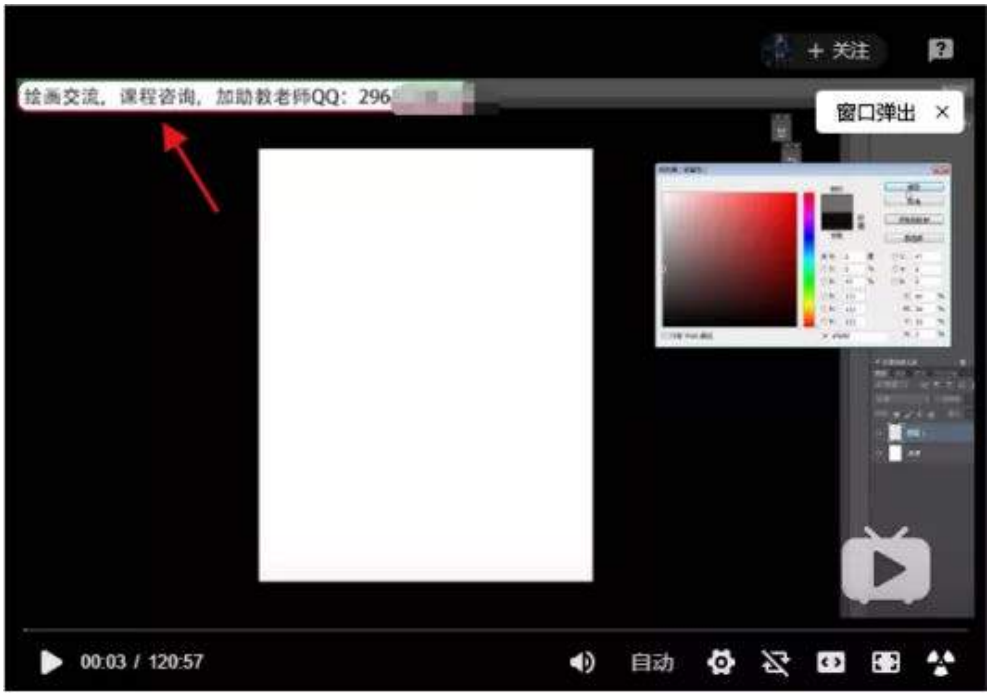
但是究竟如何引流呢，通过我这三四天的调研，我发现很多人都采用诱饵引流。

大家都知道，B 站的各类动漫，教程，二次元，以及国外的电影素材，是比较多的，而且有许多忠实粉丝。而经过我观察里面比较火爆的教程，就是各种图画教程。

这些人没事就呆在 B 站上看各种教程，非常过瘾，一边能够学习，两者就兼顾了。而一般这样的教程有一个代名词，叫做 CG 教程。意思就是电脑图形图像教程。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

而 B 站的视频有一个特点，那就是允许你留联系方式，或许这也是对作者的一种尊重吧。于是，有人就开始利用这一点，卖教程。一般是这样的。



可以非常明目张胆的把水印直接打到视频上，而且随着播放量的增长，效果非常不错。上面这张图片上，就是一个绘画视频。

如果你注意观察，会发现，这个视频长达 120 分钟。我看了一下播放量，达到了二三十万。看来，B 站也有很多奋进青年，都嗷嗷待哺的等待学习。

二三十万的播放量意味着什么？

意味着，你如果组建一个交流群，能够在很短的时间内爆满，如果你卖一份课程，有可能在很短的时间内受到欢迎。

当然，这只不过是常规的玩法。还不够诱惑。真正诱惑的教程类视频，还是那些对营销知识懂的多一点的人。

他们的玩法，是通过教程引流，然后讲到一半之后，提示加 QQ 群，才能够继续观看下一部分，或者直接能够得到全套教程。

这个玩法，叫做利诱。我通过了解发现，有人靠此方法，短短一月 30 块的门槛费，2000 人的群都满了。果真爱学习的年轻人，非常多。

当然，很多人会有疑问了，我不会各种技术，如何录制视频呢。还有哪些教程比较受欢迎呢？

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

这里我提供三个方向：

1、插画教程

2、动漫教程

3、PS 教程

这三个教程，在这个平台普及度是非常高的，很多人可能因为某种小因素，导致想要学习此类教程，比如，自己做 UP 主，自己设计动漫动画，等因素。

但是，对于我们来讲，亲自去学习教程，在去学习制作方式，显然很费时间。最快的办法，就是专业的事情，交给专业的人来做。

找兼职群体，录制视频，按小时收费，只要自己定主题，比如一些能够快速上手的教程，很容易搞定。

我身边一个朋友，找了一个插画师小姐姐，每天录制视频，一节 1 小时左右，150 块的费用。他觉得很划算。

而且，承诺小姐姐，做一套完成课程出来，给的更多。只要内容扎实，声音甜美，很容易短时间内就赚到钱。目前他也弄了一个群，每天大概有 400 左右的收入，能够进群十来个。

而且他比较擅长写标题，很吸引人。比如，零基础自学画画方案，纯干货！类似这样的标题，非常受欢迎。

当然，很多人依然觉得很难，觉得各种问题，难以解决，难以上手。

其实，互联网能够赚钱的人，无一不是爱好专研，资源整合能力强，如果光靠自己一个人搞定，个人能力在强，也很难面面俱到，解决很多问题。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

百度推出新的赚钱利器“度小麦”，简单 5 步就可上手！

内容创业的大机遇自从“点燃”之后，今日头条以飞速发展的态势抢占先机，百度也推出了自己的百家号。

最近，百度网盘悄悄有了新的动作，推出了新的赚钱利器，那就是“度小麦”。

度小麦是百度推出的一款个人就能够发布个人数据资产的平台。

所谓个人数据资产，其实就是内容资产，比如文档、图片、音频、视频等等。度小麦就相当于一个内容资产的售卖中介商城。

它的口号很有意思是：“给你的一技之长标个价！”

只要你有擅长的，你都可以借此赚钱。比如，你有考验备考的学霸笔记？你唱 KTV 唱的好，将其整理出一套方法？你有健身或是美妆护肤的技巧？你会做 PPT？你懂得如何交朋友？你会做饭，整理出一套新手做菜攻略？……都可以，这些都是你的特长，那么你就可以将其整理成一套微课或是一个文档，然后上传到度小麦中销售来赚钱。

在内容创业的时代，内容既能够直接赚钱，也能够间接赚钱。而内容的盈利能力则不容低估。比如，《好好说话》是由马东创作的一套教人在人际交往中学会说话的音频课程，每天 6-8 分钟的音频，每周五天，一年的订阅费要 198 元。上架一天就销量破五百万，不到十天，销售额突破一千万。

肯定会有人说："人家那是名人！普通人怎么可能赚这么多呢？"是的，普通人也许没办法上来就赚一千多万，但靠电子书赚个上万块，甚至十万、几十万，还是可以实现的。比如，我之前在某平台分享了一个主题技巧，一共一万多字的分享。创作完我就没有管过它，这次小小的分享给我带来了一万多块钱的收入。这还是在我没有真正去推广宣传的基础上呢。

累计收入 ￥11537.92

内容付费靠什么来赚钱？其实就是将知识或是技能通过有偿分享的模式来进行赚钱。

很多人都会觉得："我不行，我什么都不会，我没有什么擅长的。"

这是很多人对自己的一个认知误区。

这个世界是不对称的。正是因为不对称，所以产生了各种需求，由此产生了各种赚钱的机会。这种不对称，分为：

资源不对称

信息不对称

认知不对称

资源不对称就是你有的，别人没有。这样，你就可以将你有的，通过售卖或是租用的形式来赚钱。比如，你有一套房或是有一个单反等等，平时闲置着，那么你就可以将其销售或是租给别人使用，将原本闲置的东西换成灵活的钱。

信息不对称就是你知道的，别人不知道。比如，几年前，有个人制作了一本电子书，教大家在美国亚马逊网站上传电子书来赚钱。这本电子书也就是 40 多页，其实就是将在亚马逊网站上传电子书的流程截图说明而已，很多内容都是官网中就有了。他将这本书的售价定位 49 元，轻松销售几千乃至上万套。他就是利用了信息不对称来赚钱。

认知不对称就是你会的，别人不会。比如，你在 KTV 唱歌挺好听，虽然没有达到歌手的级别，仅仅只是在 KTV 唱歌好听的行列。但这也没有关系，要知道，有多少人羡慕你呢？有多少人因为在 KTV 唱歌难听，不敢张嘴唱歌而苦恼呢？你可以将自己如何练习的方法整理出来，可以是文章，也可以录制成视频或是音频。你制作这套课程也许花费了 1 个礼拜的时间，定价 19 元。这样，这套课程就能为你持续赚钱，不用再需要反复的重新制作了，更不用再去占用你的时间了。

有 10 个人买，你能赚 190 元。

有 100 个买，你能赚 1900 元。

有 1000 个买，你能赚 19000 元。

有 10000 个买，你能赚 190000 元。

……

去年底，我国的互联网网络用户数量已经达到 8.3 亿人，市场何其之大，需求何其之广啊！

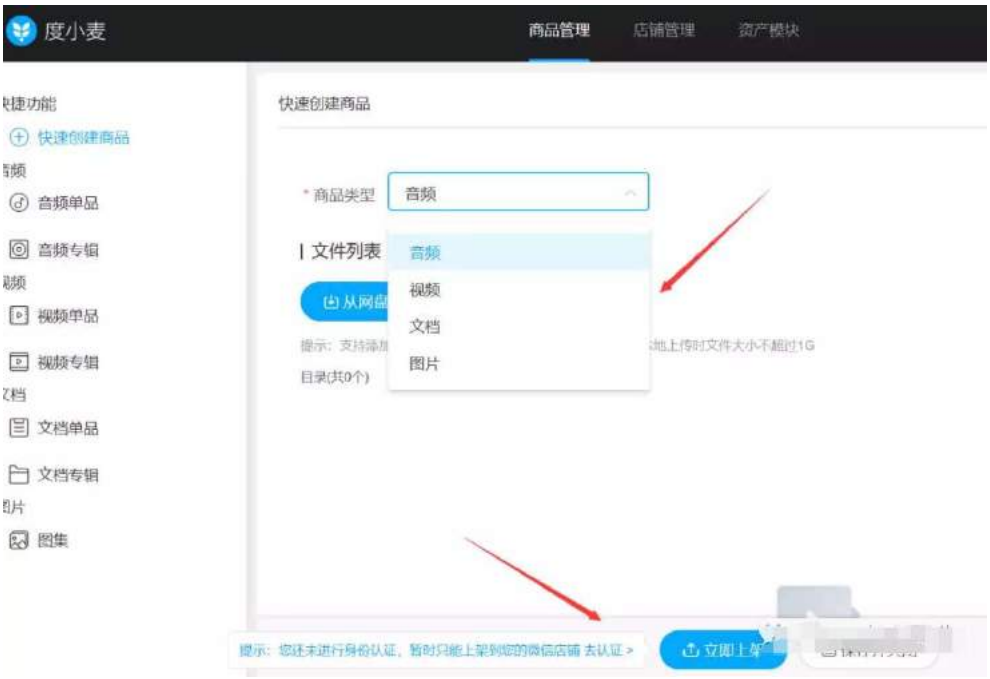
讲了这么多，那么，我们应该如何利用百度网盘的度小麦功能来赚钱呢？具体如何操作呢？

第一步：注册百度账号，登陆度小麦平台进行实名认证

首先，打开百度网盘（网页版），然后点击“找资源”，进入内容商城。

点击右上角的“卖资源”

点击“立即创建”



然后就进入了上架内容产品的页面了。

网页的下面就会有提示认证的字样。点击进入即可。

认证分为个人实名认证和企业认证。一般，我们选择个人实名认证就可以了。个人的实名认证十分简单，就需要身份证信息和手持身份证的照片。

我建议先不要着急上传内容产品，先去实名认证。

第二步：寻找自己的知识或能力优势

要想靠知识付费来赚钱，有一个原则就是：尊重版权。千万不要当伸手党、搬运党和抄袭党。从网上随便整合资源，拿来就用，看似轻松自在，但这既是一种不尊重版权的行为，也是一种给自己的内容创业之路“埋雷”的作死行为。

要么自己做原创，要么就是找到资源版权方，正规授权后再去销售。

我更建议大家去学着做原创，因为内容创业的机会实在是太大了，谁会创作，谁会运营推广，谁就能享受该机遇的红利。

任何事情都是从零开始，一步步练习的。别觉得做原创很难，只要找到自己的知识或是能力优势，输出就变得容易了。

当然了，退一万步来讲，如果你真的什么都不会呢？也没有关系。这就好比销售产品，没有产品可以花钱进货购买产品，再去销售一样。

内容创业，也可以先去花钱学习知识，然后学会了再去生产该领域的知识，再去销售。这就是花钱买知识的好处。你花了钱，既能够学到宝贵的知识技能，又能够靠这个来赚钱。

关于个人的定位，我建议不要盲目操作，我的 VIP 有相应的手把手指导，小伙伴可以找我来定位，根据个人情况确定执行路线。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

第三步：选择展示知识技能的方式并完成创作

找到了自己的擅长领域之后，我们就要开始内容创作了。

商品的类型，可以是音频、图片、文档、视频。形式需要根据你教授的内容来选择。一般情况下，文档是大多数领域都可以选择的。当然，一些需要强调展示的，最好选择视频。比如，你的字写得好看，你会化妆等等，这些就是需要强调步骤展示的，就可以通过拍摄视频的方式来创作内容。

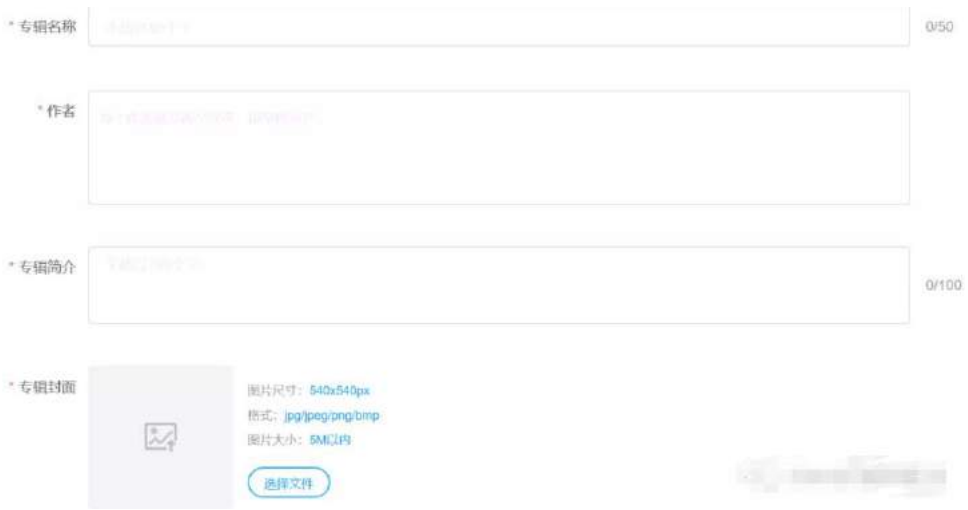
创作之前，最好写个目录和大纲，确定好你大概用几节内容来讲解，就像是老师上课一样，将你讲解的要点总结出来。这样创作时，思路会很清晰，不会出现“在家七天，憋出三个字”的情况。

第四步，填写内容介绍，上架内容

打开度小麦的“快速创建商品”按钮，你就进入了商品编辑页面

选择商品类型，是视频，就选择视频，是文档，就选择文档。文件可以直接本地上传，也可以上传到网盘，然后从网盘中导入。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客



然后填写内容商品的基本信息即可。需要注意的是，专辑封面当中的图片，一定要注意版权。可以选择无版权图片，不用选择那些从网上随便搜索的图片，那些图片很有可能是不能够免费商用的。

如果你想要全部创作完毕之后再去销售，那么就在上架页面当中选择完结，然后定价。

如果你想要一边创作，一边销售赚钱，也可以，只需要点击“未完结”，然后按照固定的更新频率去更新即可。

第五步，精准推广，销售赚钱

不管你是通过微信渠道销售，还是通过百度的内容商城，都要学会主动出击去进行精准推广，让更多的人知道你的课程。

推广，并不是向没头苍蝇那样，群发的广告链接，那样只会让更多的人反感，不仅平台会屏蔽，用户也不会认真看的，这样的推广效果是十分有限的。

推广并没有那么难，对于个人来讲，最好的推广就是先去免费分享，做内容赢营销。

舍得舍得，先有舍，才有得。

并不是将你的课程免费分享出来，而是先去分享一些和课程内容相关的知识。比如，你的课程是小学数学的学习笔记，那么，你免费分享的就可以是关于小学数学的学习方法啊，或是单个习题的讲解。

免费内容，很像是一个诱饵，吸引的是对于小学数学学习有需求的用户，他们往往家长，孩子正好处于这个阶段。

你提供的免费内容，是和他们的需求对口，通过你的内容，能够看到你的价值，这不仅是一个吸引粉丝的过程，更是一个构建信任的过程。

将免费的内容发表到论坛，贴吧，育儿网站等地方，留下你的版权信息。有需要的用户就会关注你，成为你的粉丝。

这样，你再去推出付费产品，其中愿意付费的就会选择购买。

即便不购买的用户，也会成为你的粉丝，日后我们也可以通过接软广等形式变现。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

百度网盘，靠这个兼职日赚 100+的小项目！

【重点推荐】2019 年优质项目，轻松月入 10000+,点击这里加入

【免费分享】《缘梦项目笔记》一万个赚钱实操项目电子书

【赚钱项目】分享简单易操作的落地项目，让您每天多赚 100+

赚钱这事，说简单也简单，说难也难。

主要取决于你的思维，方法，格局，眼界。你的思维在什么层次，你的格局有多大，你就能赚多少。

如果你的思维超前，但是格局不够，那也注定赚不到大钱，现在是共享经济，分享经济的年代。

如果一个赚钱的机遇，你肯与别人分享，那你得到的将是更多，如果你想一个人吃独食，而这个机遇总有一天也会被别人发现，而别人分享了，就会收获不尽的资源和人脉，而你，依然还是一个人，蛋糕分完了，又回到原点，而愿意分享的人，因为结识了更多的人脉，走的更远。

所以说，为什么穷人越穷，富人越富，区别不在于智商，而在于格局，眼界。

穷人的圈子基本上都是互相嫉妒，互损，见不得别人好的圈子。

而富人的的圈子则是互相合作，互相鼓励，互相扶持，共享资源，到处都是正能量。

但事实是，现在 90%的人都认为赚钱的东西一定得藏着，想着要是那么赚钱，你不自己去偷偷的赚，还干嘛分享出来，这类人根本不知道什么叫做合作共赢，也就注定了难成大器。

开文说多了，今天说个小项目，市场很大，我们平常的工作中总会用到网盘，而这个网盘，怎么说呢，好是好，就是不开会员那下载跟龟速一样。

不过好在有困难，只要想办法去解决，总能找到方法的。

你需要的，别人都有卖。

所以你也可以去看，看付款人数就可以看出来，需求还是很大的。

不过单价很低，而这个产品呢，就是一个软件，是 0 成本的，一个加速器，很好用。

但是呢，赚钱，也并不是那么简单的

先说货源，这个简单，花钱买个就行，几块钱。

难的是推广，

主要是怎么卖出去，去哪里卖？

1，电商平台，学别人那样卖，不过赚的不多，一天也就赚个几块钱，毕竟单价低。

2，贴吧，对资源吧等等，卖个 2 块，还是没问题的，先引流。

3，万能的群霸屏，今年开始，群霸屏效果还是可以的，虽然难度加大了，但是做好了，排名不易掉。因为难度大，淘汰的是小白，真正操作这一行的，还是很简单的。

把一个个难点列出来，然后一个个去解决，会发现也不过如此。

这个世界上不存在没有门槛的赚钱项目。

越是门槛低的项目越是难做，因为没有竞争壁垒，人人好像都可以上手，很难形成核心竞争力，自然也就很难盈利。

一开始可以用免费送的方法先引流，然后慢慢做大，好的项目贵在积累，下载类资源是可以一直去操作的，当然了，赚大钱很难，不过兼职操作赚点零花钱，还是没毛病的。

今天项目就分享到这里了，如果你想下载速度快一点，又不想花几十块开会员，可以去买个软件操作，如果你想操作这个项目，也可以买个软件去无限转卖。

只要拥有一颗赚钱的心，就没有什么是不可能的！

您可以关注下 缘梦项目笔记博客 （www.weishowzy.com）或者微信

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

公众号 缘梦项目笔记（ym80739513），每天分享网络创业赚钱项目，以及相关的营销推广经验，旨在帮助朋友们少走弯路，找到自己合适的网赚项目，缘梦未来。

有什么疑问可以加言成的微信/QQ 80739513 咨询！

百度网盘账号出租，小项目也能日入 100+！

这个项目呢，以前好象写过，具体什么时候写的忘记了。

不过这几天一直在寻找一些资料，也买了一些资料，但是这些资料别人都是用网盘的形式发给我的，需要下载到自己的电脑上。

如果用网盘下载过文件的朋友应该明白，如果不开会员，那下载速度比蜗牛还慢，但是超级会员一开，那是比火箭还要快。

而我自己是花 30 元开的一个月的会员，后来想到，肯定会有账号出租，于是去查了一下，还真的有，为自己又浪费 30 元默哀一下。

总体来说，有优惠的时候是 25 一个月，说贵不贵，说便宜不便宜，而我们下载资料，也就用几小时的事，完全没必要花 25 元开通，花几块钱租一个账号用完就行了。

所以找到放号的资料很重要

很多自动发卡平台都有账号出租，我在这个平台上买了一个，是可以正常使用的。

所以信息差的优势就体现出来了，你知道的，别人不知道，就可以卖钱。

那资源问题解决后，怎么卖出去呢，毕竟只有卖出去了，才能赚到钱。

1，自己开店卖，某宝是不能卖的，不让卖，不过闲鱼，转转是没问题的， 直接挂上去，比别人贵个 1 块，2 块，我去闲鱼搜索了一下，销量很可观，有兴趣的朋友不妨自己去搜索一下看看数据。

2，因为某宝禁止出售，说明这类产品还是需求很大的，任何一个不让出售的产品都是刚需。可以利用 Q 群出售，利用群霸屏模式。

3，对应资源的论坛，贴吧发贴引流，充分利用免费送的模式前期引流，后期变现。

基本上就这些模式，如果有其它渠道的也可以同时操作。

不过这种属于小项目，赚取的利润并不多，差价主要是靠量，量起来了，才能赚的更多，前期一天赚个几十，后期流量稳定，可以自己搭建一个分销平台，然后招代理，对接资源，收入自然就跟滚雪球一样越来越大。

这个项目呢，看起来还是很简单的，左手买进，右手卖出，还不用先买，别人给你钱你，你在花低价买个账号给别人就行了。并且买来的账号是可以多次出售的，就看个人怎么理解了。

当一个人碰到问题，想要去解决问题的时候，他就会花精力去找能解决问题的人，这就是需求，而我们要做的，就是能帮别人解决问题。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

备案域名赚钱项目，轻松月入数万元！

虽说目前域名备案政策放宽，但是备案域名项目仍有利可图。

先简单说一下目前的备案规则，目前，一个备案号对应一个网站，一个网站只能提交一个域名，部分省份，如福建、广东、上海、河南、北京等地，单次最多可以备案一个域名，所以，这些省份没有利润空间。

从全国来看，相对宽松一些的省份有这么几个，辽宁、山东、内蒙古、黑龙江等，可以一次备案 3 至 5 个网站。

各地区管局备案规则

KB: 50270 · 更新时间：2019-04-30 10:42:23

编辑

管局备案规则规定了 ICP 备案信息填写要求、所需提交的资料、备案信息变更规则和备案转移规则。

以下为各省管局备案规则文档链接，您可根据自己备案的省、自治区、直辖市查看对应规则。

- 东北各省管局规则
  黑龙江、吉林、辽宁
- 华北各省管局规则
  北京、河北、内蒙古、山西、天津
- 华东各省管局规则
  安徽、福建、江苏、山东、上海、浙江、江西
- 华南各省管局规则
  广东、广西、海南
- 华中各省管局规则
  河南、湖北、湖南
- 西北各省管局规则
  甘肃、宁夏、青海、陕西、新疆
- 西南各省管局规则
  重庆、贵州、四川、西藏、云南

此外，还需注意部分省市对备案资料的特殊要求：

- 北京市用户请参见 北京市公安局计算机信息网络国际联网单位备案表（样例）。
- 天津市用户请参见 天津地区备案网站注意事项。
- 广东省用户请参见 广东备案承诺书（金融）、网站建设方案书。

如果需要跨省备案，则需要省份所在地的手机号即可。

现在，备案域名价格水涨船高，备案 CN 域名价格在 150 左右，备案 COM 价格在 200 以上，相比 18 年 CN90、COM130 的价格，成本在 30 至 50 元左右，目前的价格利润空间还是很大的。

备案速度根据不同省份决定，快的话一周，慢的话两周左右，平均一个月可以备案 2 到 3 批，大概 10 至 12 个域名左右，除去域名购买的成本，以及阿里云备案服务号 15 块的成本，单人去备案每个月至少也有 2000 左右的利润。

域名备案具体流程，可以自行阿里云备案系统中了解一下，我不在这里过多赘述，网上也有很多教程，这里推荐阿里云或腾讯云做为服务商，审核速度上会更有优势。

因为，目前备案政策的问题，任何人都不能像以前大批量备案，所以，只能往利润方面努力。

目前，备案域名分为两种，一种是普通备案，一种是老备案，普通备案也就是我们之前所说的普通注册的域名或二手市场买的域名去备案，而老备案的价格在 220 元至 240 元间。

所谓老备案域名，也就是将域名注册时间 1 年以上，曾有过备案记录的域名拿去重新备案，但前提是**微信、QQ、360 不拦截**，在不同的域名市场，如西部数码、阿里云、聚名网、爱名网都会定期有一些在出售。

很多网络工作室老板会认为现在备案域名价格很高，每个月都要投入不少的钱在这上面，实则备案的优质域名存量越来越少，备案域名商人也不会为了谈某一单生意将价格压的太低出售，因为，备案域名市场从不缺客户，你嫌价格贵，总有做裂变、淘客、营销等业务的工作室等着买。

备案域名生意，其实是微信大生态下的一个衍生品，只要继续有依赖微信大生态存活的公司，便会有备案域名生意的存在，这行至少可以做 10 年。

虽然，备案域名的坏消息是限制单次提交域名数量，但是个人备案域名数量却没有设上限，所以，从这角度我们可以无限制去备案，这是好消息。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

个人想要做备案域名生意，无非两条路，一条是自行备案域名，或自己组织人备案域名，备案下来的域名可自己拓展客户，或直接出售给渠道商，在 A5 站长论坛及贴吧、QQ 群等都可以找到客户。

现在最新的玩法，除了做普通备案外，就是去抢注老域名做老备案域名，然后再去培养一些人去定期备案域名，和以前的玩法变化并不大。

备案域名项目细节，我认为最需要注意的一点，是不要在初审上浪费太多时间，很多人因为不熟悉初审提交资料流程，便把时间浪费在了驳回重新提交的过程上，流程问题自己多摸索，多试探阿里云初审客服便能总结出细节。

这个项目，目前来看，还算是一个轻松月入数万元的项目，毕竟域名利润比以前有近一倍的提升。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

本地公众号推广，线下获取粉丝的方法。

一个项目能不能做的通，测试的时候，一定要用新粉丝去测试，如果项目想放大，最终都是要靠新粉丝，如果用新粉丝测试都是赢利的，那未来才有机会投广告，把收入成倍放大。

○○……

本地公众号推广，有一个线下获取粉丝的方法。

大热天，在人流大的商业区，免费送一杯酸梅汤，或者其他饮料也行。

淘宝上买大袋的酸梅汤粉，很便宜，用水一冲。

领取条件是关注公众号，或者分享朋友圈，即可领取。

很容易就做起一个本地公众号的基础粉丝，而且粉丝精准度非常高。

最后把这些人全部聚集到群里面，为以后的裂变活动做准备。

今天正好路过卖食品添加剂的商店，去看了看，每家都有冲饮料的东西，各种口味很全。

○○……

我们都很在乎成功，却不太在意成长。

成功永远都只有少数人中奖，成长才是人人都可以做到的事情。

如何成长？

就是做可积累的事。

○○……

在沉思录上看到一句话：“绝不要去猜测别人的心里在想什么，琢磨别人的心思的人从来都不是幸福的人。”

我觉得他说的有道理，我们做营销，研究人心，研究人性，研究得多了，看到的都是人身上的贪婪和虚荣。想再像普通人那样单纯的看待人，获得简单的幸福，很难了。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

○○……

还有一句是："所有你听见的都只是观点，不是事实；所有你看见的都只是视角，而不是真相。"

这句话也很有意思，如果大家看到的都是自己的视角，那什么才是真相呢？

我觉得与我而言，我的视角就是我的真相，真正的真相根本不重要。我能看懂的项目，就是适合我的项目。

○○……

做自己最擅长的事，做到全村最擅长、全行业最擅长。

只挣一种钱，别人擅长的事让别人做，别人的钱让别人挣。

○○……

朋友圈里看到一个微商团队免费送水杯和女包做粉丝裂变，随手加了微信学习一下！

以下是最近消息

免费送的包怎么领啊？

17:45

你好

你好

我发4种领取包的方式 您选择适合你的方式哈

好

免费参与领取欧美大牌明星同款包包□钻石 水杯方式 免费!!□免费!!□免费!!□

1 推荐：推荐12位女性好友，人满即可免费领取包包或水杯，包邮送到家哟 □

免费参与领取欧美大牌明星同款包包□钻石 水杯方式 免费!!□免费!!□免费!!□

1 推荐：推荐12位女性好友，人满即可免费领取包包或水杯，包邮送到家哟 □

2 □转发:转发我的二维码到朋友圈（我已经领取到了，超级喜欢哟 。只需支付15邮费就可以啦

3 □群发：群发我的二维码（100好友人以上）只需支付15元邮费哟

4 □拉群：拉我进两个200人以上的微信群
只需支付15邮费哟

以上就是免费参与领取欧美大牌明星同款包包和钻石 水杯免费领取啦。老板娘都在赔本送福利 感谢朋友圈的你们对安娜的关注和认可 感恩 □

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

套路不新，但是他们执行的到位，效果还是很好。

现在的微商，其实就是做复读机。所有代理都用一样的网名、一样的头像，发一样的朋友圈。

○○……

再给新手普及一下，免费送会不会赔钱？

杯子成本 3 元左右，邮费 4-6 元，他邮费要收 15，所以只赚不赔，还能获得粉丝。

包包的成本稍微高一点，但也还是有得赚。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

被动流量操作流程为：通过好友——发送话术转发群——截图审核——审核成功——发放礼物——流量循环。

主动流量操作流程为：通过好友——发送话术——邀请助力（转发或邀请）——截图审核——审核成功——发放礼物——流量循环。

○○……

只要努力，就没有解决不了的问题。

扯淡！

我们解决不了的问题太多了。

遇到问题，第一反应不应该是怎么解决，而是能不能不解决，能不能绕过去。

成功是靠抓住机会，不是靠解决问题。

○○……

学会旁观自己，一旦你拥有了旁观自己的能力，人生会跨入新的境界！

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

比较火的创业领域，知识付费！

不知道大家电脑死机过没有？我记得我刚上大学的时候，电脑突然死机了，不管是扣电池还是给它时间冷静，都没用，最后找了一个学计算机的大神帮忙重装了系统。

当时说要给他钱，他拒绝了，不过还是请他吃了顿饭作为感谢，差不多花了 50 元重装了一个电脑系统。当时感觉还挺划算，后来自己懂得多了之后，自己也能动手操作。

其实很多人面临电脑死机、系统崩溃的情况，一般都会跟当时的我一样，不知所措，只能求助别人。

我去了解了一下我们这边实体店重装系统的价格，win 7 系统 50 元，win 10 系统 80 元，win xp 系统 100 元，苹果电脑的系统安装都是 200 元一次。

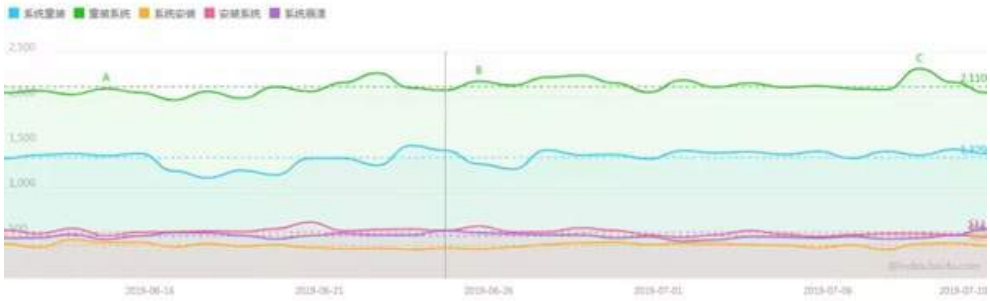
但其实在网上下一个系统，自己就能安装。就算网上找不到，去淘宝店铺买一个系统，也就十几二十左右，而且还能一直使用，可见这个行业的商机之大。

项目分析

如今电脑已经是家家户户必不可少的电子设备了，电脑的种类逐渐增多，电脑的系统也有很多种，各有各的特点。

如果突然出了故障，没有这方面技术的人很难自己解决问题，所以就会选择求助他人或直接去维修店。而且有时感觉系统不好用了，不稳定了，也会想着换个系统。

我搜索了一下系统重装的百度指数，对比了重装系统、安装系统、系统安装、系统崩溃等词，可以发现，系统重装的日百度指数平均维持在 2110，足以看出大家对这方面关注度还是很高的。



不仅如此，我在淘宝搜索了系统安装，发现了好多淘宝店铺，而且每家店铺的销量都很高。充分说明了，这个项目的市场有多么庞大。

项目操作

1. 重装系统的方法

（1）远程安装

我上面提到的那些淘宝店铺，一般都是进行远程安装，但是一般重装系统的时候，如何进行远程控制呢？而且大部分企业或单位出于对工作的保密，往往需要使用内网，又该如何解决呢？

这应该是大多数人想问的问题吧，其实市面上已经出现了一些能够远程控制的硬件。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

该类产品利用的是硬件层面上的远程控制，自身内嵌远程控制软件，而且同时支持多种联网方式，除了有线网络和 WiFi 之外，还支持 4G 网卡联网。

因此，即便是办公电脑在处于内网的环境下，只需要搭载一张 4G 网卡，工程师也可以随时穿透内网，远程解决问题。

这类远程控制产品的使用方法非常简单，根据说明书一步一步操作，很容易学会。

（2）U 盘、光盘安装

除了利用远程控制电脑来重装系统，还可以通过 U 盘和光盘进行安装。这种方法可以直接售卖存有电脑系统的 U 盘或光盘，用户需要自己动手安装，远程电话或视频指导。

如果稍微懂一点电脑的人，应该更愿意选择这种方式，既有了系统的资源，又能够自己动手操作。如果以后再出现类似的情况，就能够自己解决了。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

当然，如果有人想做这个项目，但是苦于没有系统资源，或者对安装系统方面不熟悉。就可以使用这种方式，既能寻找系统资源，还能学习技术。当自己做项目的时候，就能轻车熟路。

这种方式也非常适合实体店铺操作，而且实体店的收费会更高一点，利润更丰厚一些。

2. 变现

（1）公众号

在微信上搜索系统重装，缘梦项目笔记发现了很多关于这方面的公众号，我选了一个比较顺眼的关注了。关注他们时自动回复的消息中说回复关键数字，可以获取安装系统的教程。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

我点进去了解了一下，他的教程是完全免费的，但是他开通了流量主功能，以此来获取收益。因为他给的教程对大家有帮助，所以领取了他的教程就会帮忙点击广告。

而且该公众号不止分享安装系统方面的文章，他们还分享一些关于文件备份与还原、常见黑屏问题等方面的解决方法。

这算是一个实用型的公众号，他们分享的东西能给大家带来便利，所以大家愿意帮他点击文章底部的广告。

（2）短视频

很多短视频平台都有关于系统安装的用户，他们拍摄一分钟以内的短视频，告诉大家系统崩溃不要急，自己动手不求他人。

他们会在视频中给大家展示一些关于关于系统重装的步骤，但由于时间的关系，

很多细节的步骤一闪而过，他们在主页留下自己的微信号，引导用户添加。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

如果用户愿意添加你的微信，这对于你来说就是精准流量了。而且，他们添加你的微信，说明他们对这方面有一定的需求。无非是要安装系统的教程，或是需要帮忙安装系统。

如果是找你帮忙安装系统，就可以直接变现，根据用户需要的系统进行定价；如果是想要学习安装系统，可以建立微信群，进行统一的课程讲解或课程分销。

当然，建立了微信群之后，也可以利用其他的方式进行变现，在群里分享一些关于电脑其他方面的教程，或者一些相关的电子产品。多了解他们的需求，尽量做到精准推荐。

（3）知识付费

安装系统也算是计算机方面比较专业的问题了，录制相关的课程进行售卖也是非常不错的选择，而且知识付费也是最近比较火的创业领域。

像知乎、得到、千聊、今日头条等平台，都可以售卖这方面课程。而且活跃在这些平台的用户，对电脑系统方面的知识也是非常感兴趣的。

我在知乎专栏搜索了重装系统，发现了很多做这方面专栏的用户，他们经常在专栏里分享一些系统安装的教程。知乎变现的方式是靠 live 来实现的，可以进行语音、视频等方式教授课程。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

这位用户就是针对网络安全方面开设了一门课程，26 分钟，3 堂课程，19.99 元钱。能了解 8 个方面的网络安全知识，听起来还是比较划算。

下图是我在千聊上看到的关于电脑系统重装的课程，93 节课 900 元，原价是 5000 元。苹果系列的电脑相关课程，10 节课 998 元，原价是 1998 元，不得不说这行业真暴利！

如果你的语言表达能力或镜头感没有那么强，你可以选择像头条这样的平台，可以做文章的付费专栏。既不用真人出镜也不用口才表达，就能做付费专栏进行赚钱 powerwz.com。而且头条的付费专栏是平台大力扶持的对象，大家有想法可以往这个方向发展。

项目总结

根据官方对系统重装行业的调研，系统重装的前景还是非常大的。而且电脑越来越普及，但是懂装系统的人却不多。就连在学校里帮忙修电脑的计算机宅男也能由此找到女朋友。

当然，除了电脑的系统可以重装，手机的系统也可以重装，有时候手机中了木马病毒，可以进行刷机操作。当手机需要刷机，又有重要的文件、图片或资料时，

这就是盈利点所在。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

还有苹果手机的系统升级、更新比较复杂，就连今日头条上也有很多关于这方面的文章和教学视频。其实这些都可以融进项目之中。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

这两个项目的门槛都不高，不管是大学生还是上班族，都可以进行操作。

就算你现在还不懂系统重装，我们文章中也介绍了很多获取系统资源和学习操作步骤的方法，都是比较容易上手的。

说这么多，也是希望能够给大家提供更多的思路，也希望能给大家带来一些思考和启发。如果大家有其他的想法，欢迎在评论区留言，跟我们一起交流。

表情包变现赚钱项目，零门槛，小白可操作！

我算是发现了，没点表情包聊天很吃亏。跟朋友聊天，他们总爱发一些表情包，没有表情包的我，只能眼睁睁看着他们斗图。

其实有时候逛微博就能看到很多表情包，很多专门制作表情包或情侣头像的博主，还有一些公众号也经常更新一些搞笑的图片。

不止年轻人聊天喜欢用表情包，叔叔阿姨们也喜欢用表情包，逢年过节就能在群里看到很多祝福类的表情包，各有千秋。

其实表情包不仅可以用来聊天、斗图，还能用来赚钱。

如何赚钱？

1. 赞赏赚钱

我关注了一个写搞笑文章的公众号，他们每天都会推送一篇全是表情包的文章。他们更新的表情包有一个好处，就是能供读者进行二次编辑。

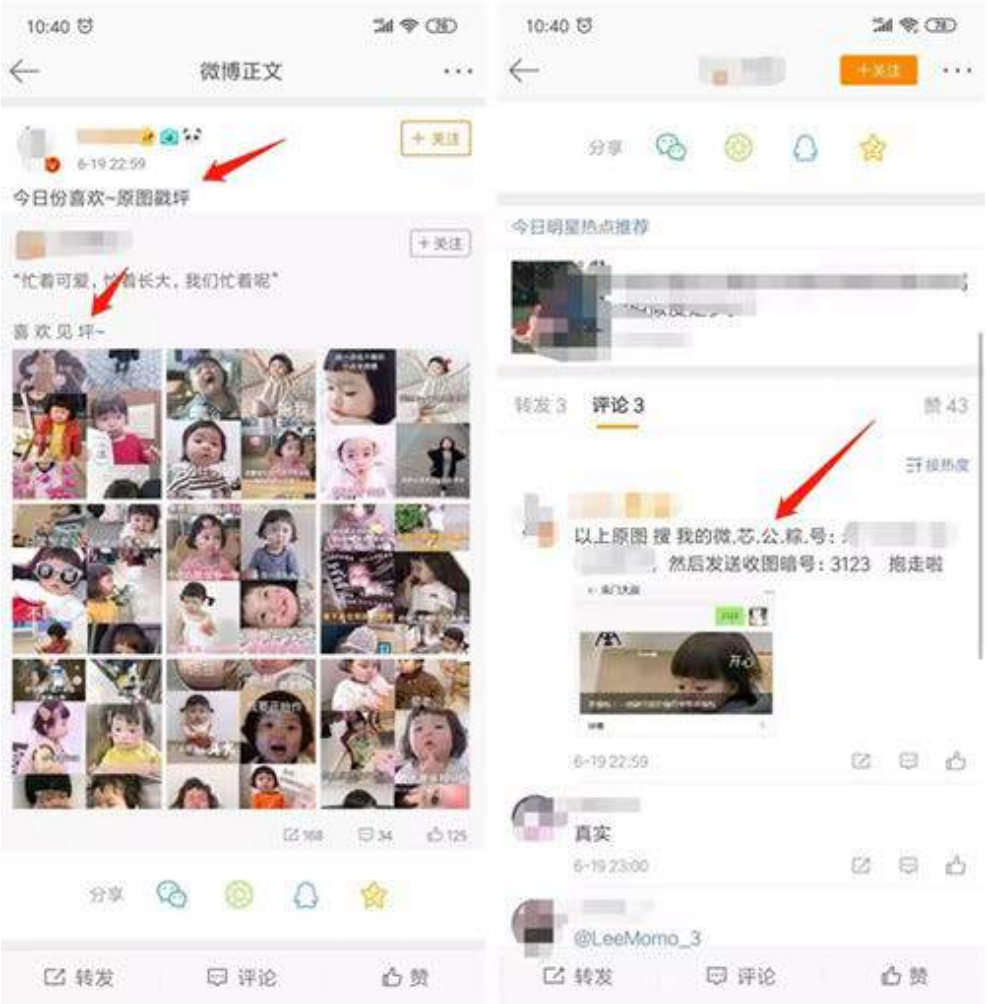
在编辑的界面有“捐助”的按钮，每次“捐助”的金额在 1 元到几百元不等。这样的收益可能并不算高，但一个月也能赚点零花钱。

他们还不定期更新一些小说，每次都卡在很精彩的地方，在文末放上小说的来源公众号二维码。这与我们之前说的小说推广的方法是一样的。

2. 引流

很多在微博分享表情包的博主，他们将多个表情包拼到一起再发出来。或者在表情包上打上非常明显的水印，然后在评论区留言：想要高清的表情包原图，请关注某某公众号。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客



这就是将微博上的粉丝引流到微信公众号，之后就可以进行其他的营销行为。

还有人在抖音、快手上分享表情包，因为抖音和快手上不能直接保存图片，所以表情包是进行引流的好项目。

而且，抖音和快手的个人主页都能留下自己的微信号或 QQ 号，就能把在抖音和快手上的流量引到微信或 QQ 上。

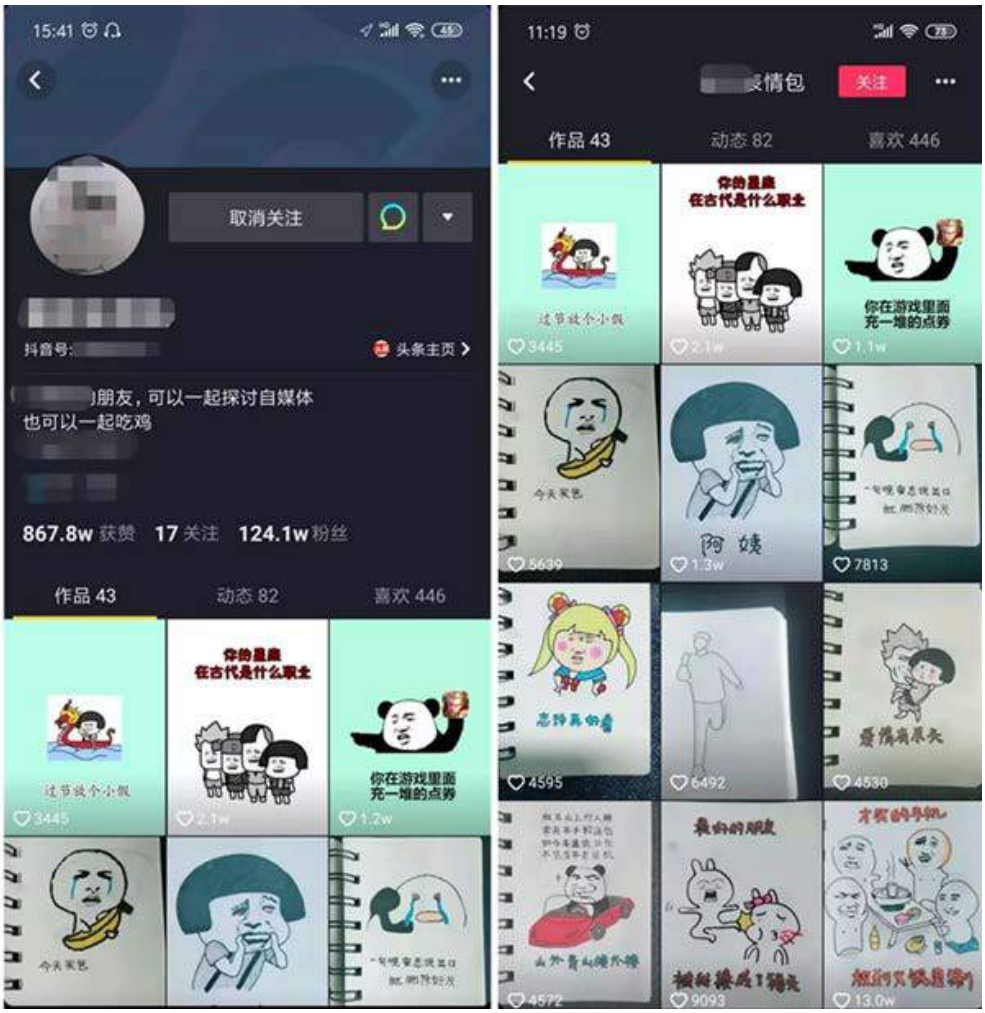
加完微信或 QQ，对淘客来说就可以直接拉群，微商也能获得更多的潜在客户。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

3. 粉丝变现

今天在抖音找素材的时候发现了一个宝藏男孩，不仅能够手绘表情包，而且吹拉弹唱样样精通。

他重新给一些特别火的歌曲填上词，没有原词那么文艺，但是十分贴近生活。吐槽自己醉酒后的状态、自黑身材或嘲笑自己还是单身狗等等，然后不同的歌词配上不同的表情包（他自己手绘的），看他的视频简直停不下来啊。

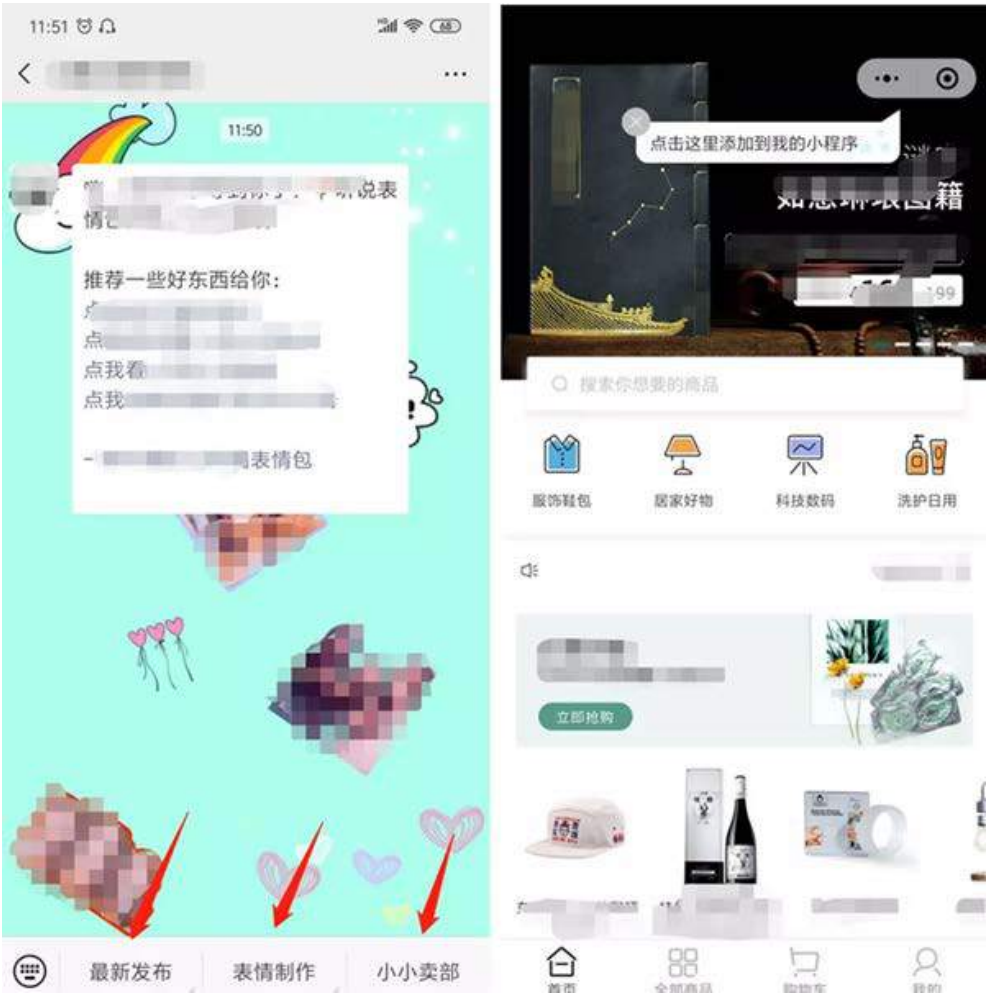


他目前已经有 124 万+粉丝了，而且他的视频被很多人喜欢，很多人在评论区叫他发专辑。他在简介里写到想交一些能讨论自媒体的朋友。

如果他开通抖音的商品店铺，卖一些他手绘的表情包册，或者将他重新填过词的歌曲录好音制作成歌单，应该也会受到很多人的喜爱。

而且我上面提到的那个公众号还有自己的小程序商城，里面卖的东西种类非常多。粉丝发现好东西也能直接下单，这也是一种粉丝变现的方式。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客



具体操作

在这个社交软件发达的时代，斗图、发表情包是聊天中必不可少的部分，有些话用表情包说出来，显得人更加幽默风趣，就可以不用文字说明了。

因为一般的人不会 PS 做图，只是在看到好看的、好玩的表情包时收藏下来，有时候还会通过百度、微博等平台获取，而你就可以直接给他们提供一个获取表情包的入口。

1. 素材来源

说起素材的来源可以简单的分为两类，一是自己制作，二是下载别人的。

如果是自己制作表情包的话，可能在技术方面要求较高，有绘画或使用工具的能力。但是我上面提到过有进行二次编辑的表情包公众号，可以随便添加、修改文字也能成为一个新的表情包。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

如果是下载别人的就比较简单了，但是你可能需要花费一定的精力去关注那些发布表情包的微博或公众号，不过某宝上有很多卖全套表情包的店铺，价格也不贵。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

15:58
200个民国动态表情包
持续更新ing...
1/3
¥1.3-1.5
了 宋民国动态表情包微信聊天搞笑可爱萌小男孩
分享
发货
月销1
服务 7天无理由
选择 选择 颜色分类
wuli民咕表情130个
共3种颜色分类可选
参数 网络设备类型 品牌...
店铺
客服
收藏
加入购物车
立即购买

客

2. 素材内容

这个素材内容也是需要考虑的点，不同的群体对表情包的喜好不同，中老年就比较喜欢花花绿绿的，年轻人就更喜欢恶搞、软萌一类的。

有几类比较受欢迎的素材内容，萌娃类、明星类、撩妹类等。

（1）萌娃类

经常发表情包的小伙伴都应该见过下图里的几个小孩，他们可是表情包界的扛把子。因为太萌了，收获了很多姐姐粉、妈妈粉，还有很多男生也喜欢这样的萌娃。

（2）明星类

不知道大家听过这么一句话没有，“爱到深处自然黑”，这就是很多明星的粉丝，因为喜欢自己家的爱豆，把爱豆一些照片做成表情包。

这一类的表情包也十分受欢迎，特别是粉丝的使用率最高，还有的粉丝将自己制作的表情包贴到爱豆的微博下面求夸奖。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

（3）撩妹类

前段时间特别火的“土味情话”就向大家展示了各种各样的撩妹大法，就有很多人把土味情话和表情包结合了，这样的表情包一时间出现在各个群里。

而且一个表情包可能代替无数句话，一个表情发过去，对方心领神会，即达到了撩妹的效果又避免了直白的尴尬。

适合哪些人做？

像这个项目，如果想要自己制作表情包就比较适合那些有绘画功底或会 PS 的人，相关专业的大学生等。

要是直接下载别人的表情包，谁都可以尝试来做。而且你可以只利用表情包进行引流操作，利用微博、抖音、快手等平台都可以。

在聊天中表情包一直都是比较重要的话题，特别是年轻的群体对表情包的需求更大，而且不管是哪一类的表情包都有不少的人喜欢。

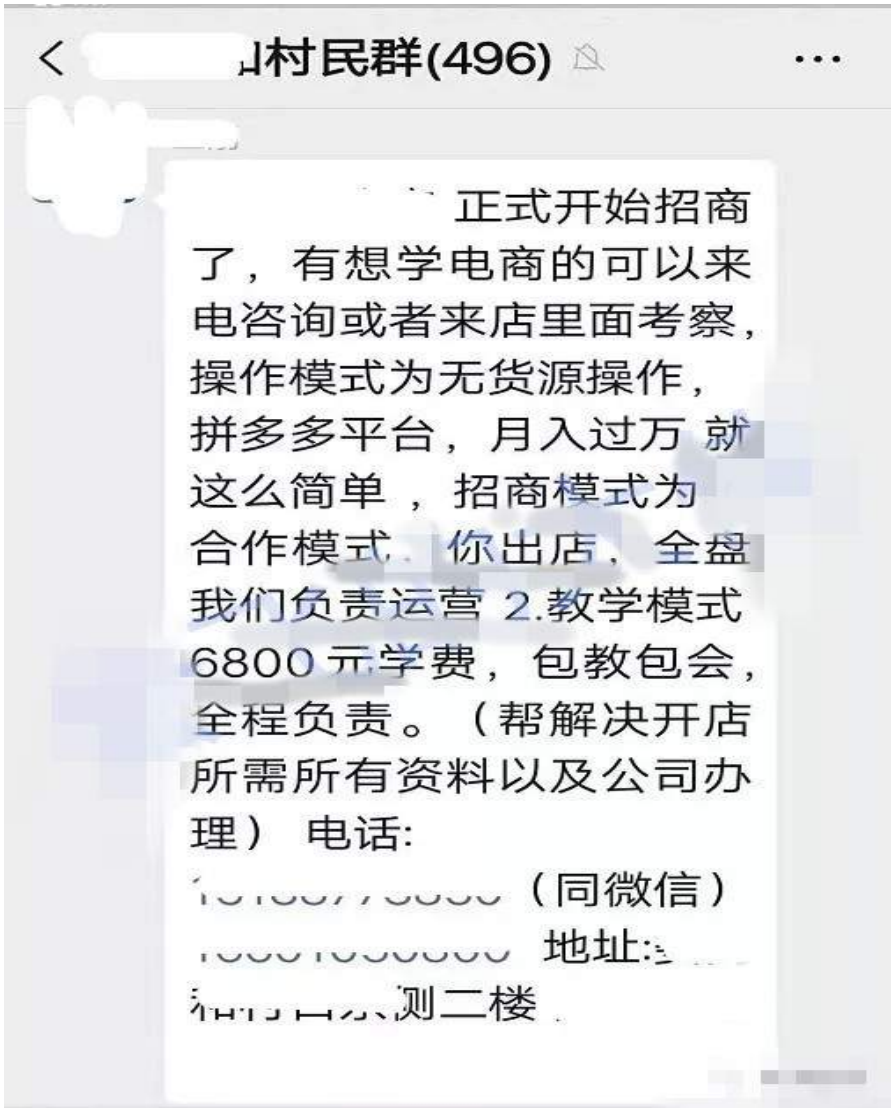
表情包赚钱项目实操难度较小、容易上手，市场的需求量也大，变现渠道多。而且像微信、微博、抖音、快手等平台用户活跃、日流量大，获取粉丝会更加容易。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

操盘本地粉丝变现端+流量端，轻松月赚 6 千的项目

出来以后很少回家，自从老妈学会用微信以后，我们就经常聊天。

这是老妈那天聊天发给我的信息：



有点吃惊...

在外边玩着电商和各种项目，

电商培训小团队倒是跑到我家乡去操盘了。

我赶紧让老妈拉我进了群里，

中间还费了点周折，人家还不愿意拉我　　，怕我进去发广告，还好我叔是干部　　。。。

然后我又发现了另一个项目，小伙伴们应该大部分也见过。

第一张图。

第二张图。

收玉米竟把人收“割”了，各村人要当心
河北 昨天
02:16
↓↓↓点击“阅读原文”看更多精彩内容！
阅读原文 阅读 835
在看 10

第三张图。

上午8:42发生，4人当场去世，赶紧告诉家里人！
全国吃货总群
商务合作请加微信：
备注商务合作
点击精彩
商务合作
改运必测

这变现方式还不少呢。

这个项目只有两个部分——流量部分+变现部分。

单看上面的公众号广告，估计每月都赚不少...毕竟现在 500 粉丝就可以开通，门槛非常低...

流量端+变现端，

有免费玩法，也有付费玩法。

具体怎么玩？

1，开通公众号，简单设置下信息，发几篇内容。

两个要解决的问题，

（1）内容怎么设置。

（2）日常更新的内容从哪找素材。

除了上面参考的平台可以提供素材来源，更多的？只需要把家乡的关键词，放进 5 个主流渠道里搜索下，看人家日常发布的，觉得好就搬运过来，反正也不用原创。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

2，搞定变现部分。

直接抄上面我发的同行，主要分四块：

一、流量主收益。

二、卖货收益。

三、接广告收益。

四、必测，夺宝，游戏。

（1）流量主不用细说，要么发文时在评论区引导，要么在微信群里引导，点点广告支持一下什么的。

（2）卖货。入手也是从县镇居民的需求角度——衣食住行，变现吃货粉丝。

也就两个问题，

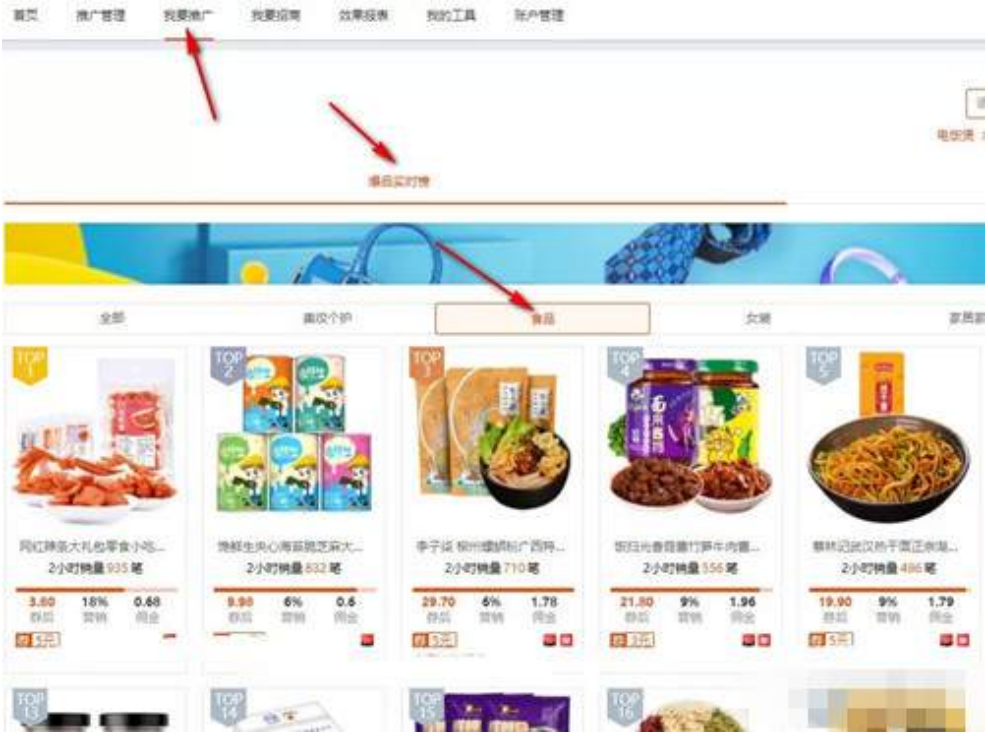
卖啥？

两个思路：

A，可以在这里挑自己想卖的。

B，也可以先在阿里妈妈找，然后去找货或直接淘口令。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客



别人为啥买？

因为新奇想尝鲜而买。

因为有特殊功效而买。——比如说可以防 XX 病，能提神，可帮助减肥...

因为适合送礼而买。——比如说适合情人节送的，适合母亲节送的，适合七夕节送的。

因为是特殊群体而买。——比如说孕妇买，老人买，单身小伙买，单身女子买有什么便宜可享。

人嘛，基本都喜欢猎奇，基本都喜欢追求有的没得功效，基本都喜欢送礼装自己有面，基本都喜欢被特殊对待....

那在卖的时候使劲表达，

客户基本也就买了。

（三）广告收益，这个也不用细说，公众号和微信的数据好，自然有广告主来联系。

（四）**必测，夺宝，游戏，打卡。**

为什么玩必测？因为人总有点迷心，尤其是在县城，农村里的大叔阿姨。

为什么玩夺宝？花小钱得巨大惊喜的心理，99%都有。

为什么玩游戏？因为没几个人不玩游戏。尤其我们来开服，帮助玩家在游戏里得到“荣誉”时。

为什么玩打卡？小付出，以为可以做到，但 99%的都盲目看不清自己。

下面是流量。

3，搞定流量部分。

无论是免费搞，还是付费搞。

最简单的，

免费混本地的微信圈子，像上面我发的截图一样，发到别人的群里。总有人去关注，转发，这样第一批流量就有了，然后直接拉进群里。

把**水果（上架到积分商城）**，帮忙拉人送积分...

帮忙拉人就送必测、送宝、送游戏金币、送...

复杂一点的——

建立自己的圈子，利用别人的贪婪引第一批流量，做好投钱的准备。

先发一篇公众号文章。

随便送一个日常必须品（弄一批回来）。

想送其他的，就在里面搜“生活必需品就行。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

最后尽自己最大的能力，

把免费送的信息扩散出去。

搞到流量的微信，电话，甚至是地址...

如果是在我们村——，

去村委会花点钱搞个大喇叭通知，

就说免费领。

或者如果是在县城的小区，

招几个学生兼职帮忙扫下楼，

估计当天就能来不少人。

领完加上微信，

就是在网络上开始裂变了。

如此，变现端+流量端。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

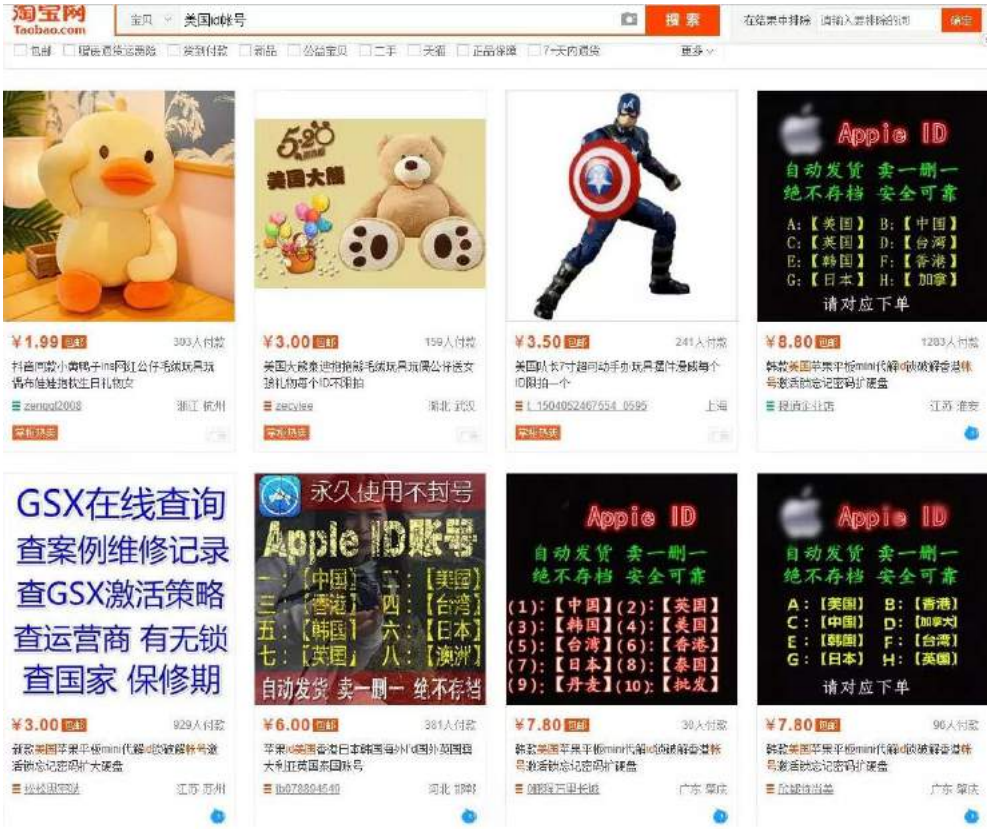
赚钱还是比较稳的。

至少月赚 6000 应该是稳稳的！！！

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

出售国外苹果 id 账号，月入上万的项目！

在缘梦项目笔记之前的文章中也提到过分享苹果商店的 app 赚取佣金的方法。最近在淘宝选品的时候意外发现了个小生意，分享出来大家一起研究研究。这就是——出售国外苹果 id 账号。



为什么说这个生意可以做呢？

因为他除了暴利，其他数据完全符合我们淘宝选品的思路。看下图：

在卖的只有两页哦。

上图我们可以看到销量最高的也卖了 1200 多单，一个月也有上万的收入。

国外 apple id 的注册方法，网上有，就不再写了。难点就在于，注册一个 id 虽然门槛不高，但是却很耗费时间，刚开始注册的话大概需要半个小时的时间。

那么为什么会有人买这东西呢？

果粉，或者喜欢研究各种 app 的人应该知道，有一些 app 用国内的 id 是下载不了的，只有国外的 id 才可以，所以这个需求也是很大的，需求大但是做的人反而少。

不只淘宝，在百度也是这样。

所以如果你觉得淘宝卖比较麻烦，那么我们还可以用来做公众号，因为免费分享国外的苹果 id，这个就是一个非常好的诱饵。

我们只需要用新浪博客，豆瓣，百度贴吧，以及一些高权重的论坛等，发表一些免费分享国外苹果 id 的文章，让百度收录，这样别人搜索的时候就可以看到你的文章。

或者在 iphone 相关贴吧，发帖顶帖(霸占一个贴吧长期维护，就可以吸不少粉)留公众号，就可以吸粉到公众号。

而我们只需要一个国家注册一个账号，然后在公众号分享，让大家共享共用即可。

公众号可以分享一些小众的苹果 app，增加粘度。

我确实找到一个公众号是这种操作模式，做了不到两个月，文章阅读量都有 1000 多，估计也有大几千甚至上万粉丝了。

中国Apple ID
禁止从iCloud登录，请从App Store登录
美国Apple ID
禁止从iCloud登录，请从App Store登录
日本Apple ID
禁止从iCloud登录，请从App Store登录
韩国Apple ID
禁止从iCloud登录，请从App Store登录
台湾Apple ID
禁止从iCloud登录，请从App Store登录
香港Apple ID
禁止从iCloud登录，请从App Store登录
英国Apple ID
禁止从iCloud登录，请从App Store登录
法国Apple ID
禁止从iCloud登录，请从App Store登录
德国Apple ID
禁止从iCloud登录，请从App Store登录

而且这个公众号变现还做的很好，点击查看账号的时候，是这样的：

他这个做了小程序，很简单的页面，然后嵌入了游戏 cpc 的广告。

也就是你在复制账号密码的时候，如果点击到游戏，公众号就有收入。

我知道的几个好友，有一些人在做 app 推荐的公众号，那么就把这个布局上，或者通过这种方法引流，也是很好的。

另外这周边还有国外 apple id 充值的业务等，大家感兴趣也可以研究一下。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

传统生意不好做，试试这 6 种服装生意另类做法！

缘梦项目笔记这 5 年多时间了发布过写过 5000 多篇网络创业项目，其中服装赚钱的项目就不下十来种，都在网站里，今天写篇服装赚钱项目大合集，给大家提供点灵感。

一、建地摊群卖货

前天的文章里，给付费读者提供了一个服装批发货源，女士连衣裙、T 恤通通 13 块钱一件，50 件不同款的衣服是一份货，一份起批，很多读者说，挖，真便宜，拿去摆夜市可以卖 25 一件，翻倍的利润。

错，自己卖不但辛苦，还没有量，要让别人帮你卖，你当老板。

具体做法：建本地地摊群，很多想摆摊赚外块人，怕城管抓，怕地头蛇欺负，不知道从哪里下手。

OK，这类群体在兼职贴吧、创业、地摊吧一抓一把。

建本地地摊社群，提供地摊经验交流，提供攻略，把这些潜在客户都聚拢在自己群里。

最主要的目的是给他们提供货源，卖不出去可以退换，帮他们解决后顾之忧。

朋友圈定期展示成果，某某在这里拿货，一晚上赚 300。

来新款时在群里展示，拿货去家里拿就可以，不用租门面，最大化降低成本。

这个看你拉人的能力，拉个几百人群，养活自己不成问题。

二、服装换标

这个项目属于高阶玩法，你要先明白什么是服装尾货和残次品。

欧美服装公司只设计打板，然后找服装厂代加工，因为国内劳动力相对便宜，和苹果之于富士康一样。

欧美公司把面料发到服装厂加工，预定这批料出 2 万件衣服，结果面料剩余，多做了一批衣服，就是尾单。

还有的是服装厂自己采购了一批面料，按版型做了一批衣服，贴欧美的标，冒充尾单。

服装残次品是性价比最高的，出口服装检测标准很苛刻，线头、跳线、印花甲醛超标、水洗掉色都会定性残次品，订单公司验货不合格的不接收，只能重新做。

每个服装厂都有残次品仓库，堆积如山，又没有销售部门，由专业收库存的商人按库估价，一件几块钱的价格处理给他们。

在广州很多服装批发市场，大部分是这种货，再用压缩机打包出口到印度、非洲。

有人专门到批发市场找货，找到合适的货源拆掉标签，然后统一换成自己的商标。

几块钱的残次品就变成了品牌货，商标多是傍名牌，别人叫啄木鸟，他就叫皇家啄木鸟，然后在全国开专卖店，看起来确实是个品牌。

十来块钱的牛仔裤，换标包装后卖 190，接近 20 倍的利润，一天卖 10 件衣服就赚 1000 多。

三、大码女装

我家珠宝店有个女顾客，买条珍珠都三万多的主，单身，体重能压死男友，看她朋友圈，有钱就是任性，经常领着小她 16 岁的小男友各地打卡旅游。

她就做大码女装，大码内衣，普通店的衣服到 4X 就到顶了，很多胖子不好买衣服，这是个行业细分。

实体店不适合做偏门，但网络上做偏门最赚钱，因为网络没有地域限制，现在有微信营销，可以线上聚人气，店里成交，属于社群+O2O。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

拿货眼光不错的话，顾客买一次就会成为永久顾客，越聚越多，赚钱也不在话下。

四、服装试穿店卖门票

这个项目是集合天猫前十的女装，拿到样品开家试穿店，顾客可以随心所欲的试穿，毕竟衣服不能只看图片，还得上身看效果。

以前写过，有人说现在网上可以无理由退换，但是一般人还是懒得退了，再说总不能看好的都发过来试。

试穿店不卖衣服，只收门票 15 块钱，进来随便试，所有的衣服都可以试。

顾客想买也可以提供淘宝客链接，顾客付款你赚淘宝客佣金。

店里设一个 T 台，有专业灯光效果，顾客可以走一次 T 台，当一次模特，还可以拍照发到朋友圈，帮你自动传播。

五、服装美学馆

单纯的服装店已经没有特色了，服装美学馆是针对中高端顾客，店里提供沙龙聚会场地。

定期举行美学讲座，提供美妆、穿搭、情感咨询类服务，提高用户粘性。

这类店满足了社交需求，可以形成人脉圈子，给顾客以归属感。

六、女装直播

直播眼下最火，网红带货能力也有目共睹，因为啥？

快手、抖音有流量红利。

开播先做活动，拿超低价衣服搞秒杀，只有关注的用户才能参与秒杀，吸引用户关注，沉淀粉丝。

前期要经历无人问津的尴尬期，挺过去，平台自然流量也相当于 08 年的淘宝。

如果是多金的主，可以给大网红打赏，让网红给导粉，一步跨过尴尬期。

现在，还有很多付费直播平台，付费后就可以开播，平台去宣传引流，用户开播都有顾客。

很多主播颜值不在线，日销售额仍然 8000 多，因为是收费平台，这里不做推荐。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

货源问题，1688 就很多。

创业项目不在于新旧，关键在剑出偏锋，开发脑洞，老项目也有不同的盈利方式。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

电视剧《盗墓笔记之怒海潜沙》上线，给你一个赚钱的商机！

今天是个好日子，当然要分享一个人人可做，并且能快速上手的赚钱项目了。

电视剧《怒海潜沙》悄然上线了，一口气更新了 8 集，当然，以各大视频平台的尿性，得开会员才能看更多的集数。

而非会员，只能一天看两集，而这类影视剧的 IP 是超强大的，粉丝超级多，但是呢，并不是每个人都愿意开那个会员的。毕竟如果没有其它渠道的话，一个月几十块还是很贵的。就为了那个几集电视，很多人不愿意付出。

这个时候，商机就来了。

不知道大家没有听说过账号共享，就是自己开一个会员，然后分享给别人，收取少量费用就行，差不多在 6 元左右一个月，比官方的要便宜多了。

简单说，就是自己去开一个会员账号，然后卖给别人，开个会员官方是 20 一个月，连续包月是 15，还是很便宜的。

开通后，然后去共享账号获取利润就行了，某宝是行不通的，不让卖。

现在基本上都在二手平台上操作，闲鱼，转转上。大家可以自行去搜索，我自己搜索了一下，销量还不错，价格在 6 元左右，我就不放图了。

然后呢，还有其它的方法，大概说一下：

1，上面那个共享赚钱，一个 6 元，成本 15 元，一个卖 10 个，就日入好几十了。多账号多平台操作呢？成功是可以复制的，利润也是可以放大的

2，出售各大影视 VIP，可以找个此类的影视网站，可以看各大视频平台的 VIP 资源，2 元左右，直接去找个代理开卖就行。这种需要引流，流量哪里来，对应的贴吧、论坛多发贴就可以了。

3，好久没说的群霸屏，被动引流。

目前来看，群还很少，操作空间很大，大家不妨去操作一把。

有人进群，直接采用上面前 2 种方法变现就行。

基本上无论哪种方法，当天操作就可以见效。

大钱赚不到，一天几十块赚个生活费还是没问题的。

本来就属于小项目范围，也就只能赚点小钱，想靠这个一夜暴富是不现实的。

觉得可以操作的不妨去试一下吧， 项目分享到这里就结束了，可操作性很强，因为无论是现在，还是以前，一直都有人在操作这个项目，影视月月更新，收入也就会一直持续下去。

美好的人生都是自己努力奋斗出来的，不努力，没人能帮你。

机会也都是给准备好的人，你没准备好，机会在你面前你也抓不到！

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

抖音赚钱如此简单，20 天的新号竟卖了 4200！

今天说的这个项目是 0 成本的

如果说注册账号，手机号也算成本的话，那这些也算是成本吧。

众所周知，抖音目前已经成为全球最火的一款 APP 了，全民皆抖友。

刷视频已是一种潮流，所以也有人用抖音来赚钱

有人开直播，一晚上几十万，我们做不了，反正我是做不了。

今天，我就来说一个我们能做的项目，虽然做不到一晚上几十万，但是月入个几千上万还是没问题的。

不知道还有没有人记得前段时间专门拍大衣哥的一个视频的抖音账号，卖了 65 万。粉丝只有几十万不到 100 万，也足以证明想赚钱，方法还是有的。

或许你的身边没有明星，无法拍那些小视频，今天就来说一下，如何拍热门小视频。

相信很多人都会刷到一些名人语录的视频，说的那个是热血沸腾，让人充满斗志。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

看这个账号，53 个作品，17 万粉丝。

我们再看看这个账号价值

价格 4200 元

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

53 个视频，一天 3 个视频，操作 20 天不到。

所以说，好的项目在于坚持。

这只是变现之一，我们在看看其它变现方法

那就是卖书，销量都还不错，这是变现方法之二。

它的视频主要是当下各种名人的演讲视频：**视频片段+字幕+语录。**

这种是最简单的视频，直接去把以前的一些演讲视频下载到电脑上，然后用剪辑软件剪一下，加上字幕，就完事了，操作时间半小时不到。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

可能前期你会觉得难，当然难了，一个你从来没有接触过的领域去操作，不难才怪，但是当你接触了，去做了，才发现，并不难，难的只是你想不想去开始，**一个不想开始的人，做什么都是难的。**

就是这样最简单的项目，每天做视频上传就 OK，并不难。

我们再来说一下操作流程：

1，网上找素材，找别人的演讲视频，百度一搜，要多少有多少。

2，利用剪辑软件，很多免费的，爱剪辑，快剪辑都可以使用，剪辑出经典部分，加上字幕，合成新的视频。

3，上传到视频平台，达到条件后，开通商品橱窗，卖产品，产品可以直接卖别人的，不用自己囤货发货。

4，这类视频基本上手机都可以完成，有电脑的用电脑，没电脑的用手机。

5G 时代已经来了，未来属于视频的时代，机会还有很多，在机会来临前，最重要的就是提升自己的能力，这样时代来临，才能快速把握机会，自己没有能力，机会摆在面前都不认识。

今天分享到这里就结束，希望对大家有所帮助，有想法的不妨去试一下，每天半小时，万一火了呢。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

二手车贷中的暴利套路，空手套白狼的项目！

之前在缘梦项目笔记上发布的文章中有提到过二手车贷相关的内容，随着对这个行业逐步进入到更深层的了解，基本上我已经摸清楚了不少的行业的东西，前几天我们也在半开玩笑的讲，打算也去做一个二手车公司，不过我们的玩法依然还是采用空手套白狼的形式。

基本上跟我前面的文章说的差不多，在整个二手车行业里面，主要是压车的投入资金最为恐怖，只要在车源这个环节能够搞定的话，租门店这些基本上都不算什么投入了。

而想要解决车源这个问题，并不是一件难事情，最起码对于我来说是现成的，毕竟我有好几个朋友都是做二手车生意的，直接用他们现成的车源就行了，因为本身我们也不需要做纯线下的散客生意。

从整个二手车市场的行情来看的话，如果靠线下散客主动来门店做生意的话，估计不出三个月就要关门大吉了。

线下二手车市场的生意基本上都是来自于：朋友介绍和线上为主。所以，如果搞定了车源的环节，剩下的就是搞定线上的销售渠道。

“销售”二字，其实也很好理解，就是与客户做朋友。

现在主流的线上卖车平台能够自由发消息的也就是几个：汽车之家之类的汽车app，58 同城之类的分类信息平台，至于像瓜子二手车这些是否能够商家自由发布消息，我也不清楚，没有了解过。

但是线上推广绝对不是一个难事情，除了平台以外，还可以混迹于各大汽车论坛，也可以通过抖音等自媒体平台来传输与二手车相关的：选购、保养、防骗等信息资讯来获得潜在用户的主动关注和咨询。

推广本身是一件非常简单的事情，很多人做不到推广的原因不是在于方法，而是在于缺失了可落地执行的营销方案而已。

这些在今天就不多说了。今天要说是另外种卖二手车的模式，也是业界里面公认的二手车赚钱的模式，当然了，绝对不是那种用水车、拼装车，事故车来冒充优质车辆的行为。

我们今天要提及的就是二手车贷款里面一个被默认的贷款行为：前置利息。

如果你仔细观察过，例如 58 同城卖二手车的栏目里面，你会发现，有的人车卖的报价会比其他的车价要低，这也算是一种引流的手段。

当你打电话过去问以后，这个车也在，也的确是这个价格，邀请你去看车。

当你车看好了以后，如果你要买，他会告诉你，如果全款的话，要加价，现在这个车价是贷款用户专享的价格。

其实这个套路跟 4s 店的套路差不多，车本身不赚钱，但是必须要从装潢、选配、上牌、金融贷款上来赚钱。

在二手车贷款里面，他们一开始会告诉你贷款的利息在 5 厘到 8 厘之间，看个人本身情况，最终实际贷款下来利息其实都很高，最起码一般人是根本贷不到所谓的 5 厘利息的。

二手车贷款现在已经基本上变成了很多商家的主要盈利手段，车不赚钱都可以卖。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

二手车贷款正常需要收：手续费、GPS 费用等等+贷款利息。

在贷款利息里面有一个叫做：前置利息的东西，而这个前置利息实际上并没有，而是被贷款机构和汽车销售商给收取了。

前置利息有多高呢？

按照之前我两个朋友贷款的金额来简单计算一下：

有一个朋友贷款了 10 万，因为是跟朋友买的二手车，没收任何的手续费，就收了一个 1500 块的 GPS 费用，贷款本金 10 万，实际上下到银行卡的本金变成了 11.5 万，前置利息收取了 1.5 万。

另外一个朋友 2 年前买的一个奔驰，价格比较高，所以贷款了 20 万，这个车是跟陌生的车商买的，手续费+保险费用一共交了 2.2 万，贷款 20 万，下到银行的本金变成了 23 万，前置利息有 3 万，抛开保险之外，等于这个车就算车不赚钱，在贷款这个环节里面起码挣了有 3 万多。

因为我之前并没有很深的去了解这个行业，也仅仅是因为喜欢玩车所以跟卖车的和修车的几个人关系都不错，也没有具体的问过前置利息这个问题，因为我也没贷款买过车，他们说有就有了。

直到最近才知道，二手车贷款根本没有所谓的“前置利息”一说。

最近有个朋友在平安做了 23 万的车贷，因为平安里面的是自己人，所以平安的业务员也没有收取任何的提成，贷款本金 23 万，下来就是 23 万，利息 4.1 厘。

两者之间一对比就知道了，那么之前我所知道的那些所谓的前置利息其实都是贷款的本金，最终是被车商和做贷款的金融机构收取了。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

所以这几天，我在想等我什么时候空了，我也去做一个“暴疯二手车”来赚钱，做法很简单，连门店都不要，纯粹的空手套白狼就行了，步骤如下：

1、定做门店招牌、汽车销售招牌

2、注册一家汽车贸易公司

3、跟线下门店的朋友谈好销售提成和借用场地

4、拿着招牌到线下场地给所有车辆拍照

5、直接按照车商给的内部价格到网上发布车辆销售信息

因为车辆的价格是直接按照拿到手的内部价挂网上，车价肯定比一般的同行都要低，主要的目的是用来吸引客源。

这里还有另外一种做法，就是直接发布最低价，比所有的同行都低，只要打电话过来问都说车辆已经销售了，可以让他加个微信，看看其他的车源价格都比同行便宜，如果他只对关注的车型有兴趣，那就跟他说可以先加个微信，等有新车源了第一时间通知他。

这是完成销售的第一步：跟用户成为微信好友。剩下的就是后面主动推荐、沟通交流的事情了。

现在虽然新车不怎么好卖，但是二手车市场生意还算可以，尤其是在常州这种二三线城市的，只要在网上信息更新勤快一点、发布的平台多一点，想要获得生意并不是一件难事情。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

福利来了，抖音“找达人拍视频”功能即将上线

抖音“找达人拍视频”功能即将上线！商家们的福利来了！

一、“找达人拍视频”功能介绍

抖音为商家提供的内容营销工具，为商户提高性价比、多样化的起步期达人（达人粉丝 10w 以下）。

商家可通过为达人提供免费到店体验、本地加热包 dou+等资源的方式与达人进行合作，降低了在抖音进行营销的门槛。

通俗点说：“我是商户，希望找达人合作拍摄推广视频，但预算有限，可以通过给达人提供免费到店体验或者为达人视频投放 dou+的方式，在平台上找到愿意合作的达人。达人会给门店拍摄带地址定位的视频，增加店铺曝光！重点是，商户不需要再额外支付视频制作费用”

免费到店体验：指商户为达人提供免费到店体验，达人到店可免费体验商户服务（如吃一顿饭，住一晚酒店，玩一次密室等），并且为商户拍摄宣传视频。

dou+投放：指商户提供一定金额的 dou+投放，达人拍摄视频后，商户对其视频进行约定金额的 dou+投放加热，增加视频的曝光（投放 dou+可以让视频获得更多精准流量，提升视频宣传效果）

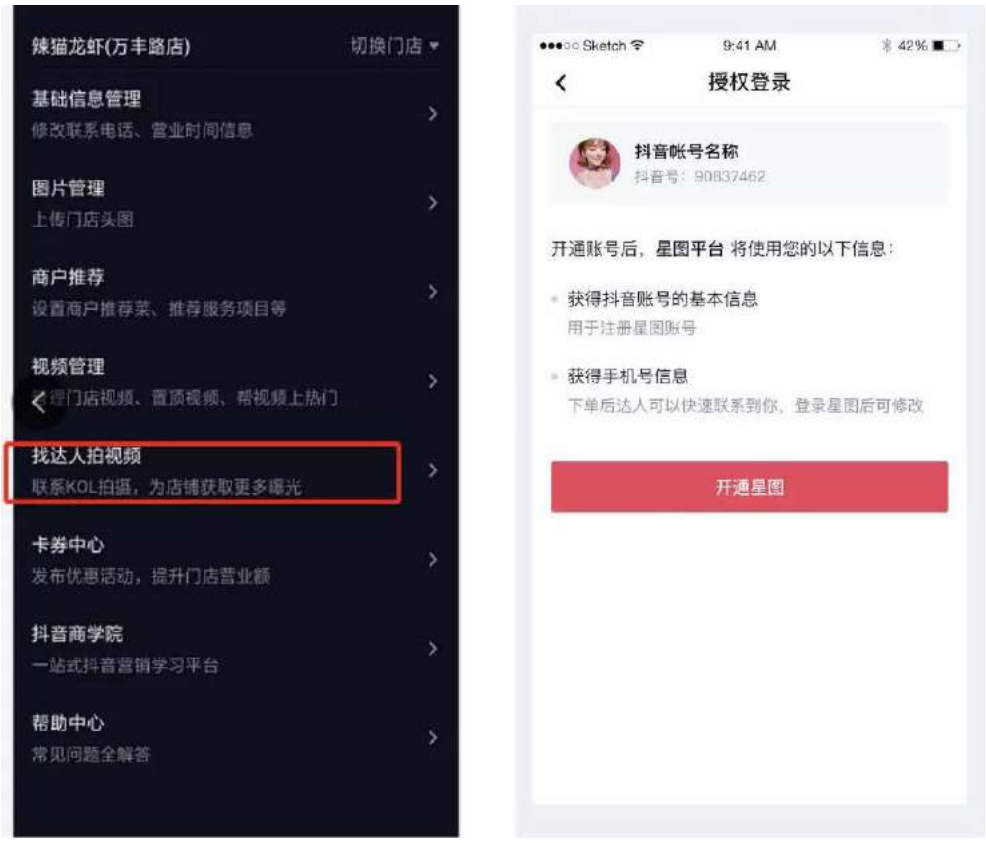
二、“找达人拍视频”操作流程

第一步：功能授权登陆

操作步骤：打开抖音 app—【个人主页】—右上方 【设置】—【企业服务中心】-【抖音商家】-【找达人拍视频】

商家首次点击“找达人拍视频”，提示星图账号授权，进入后续流程

如未注册星图，提示将授权星图使用抖音号及电话信息，点击开通星图后，进入后续流程



——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

第二步：新建任务

授权星图登陆后，进入【我的任务】页面，点击【创建任务】，进入【发布任务】页面，完善任务信息。

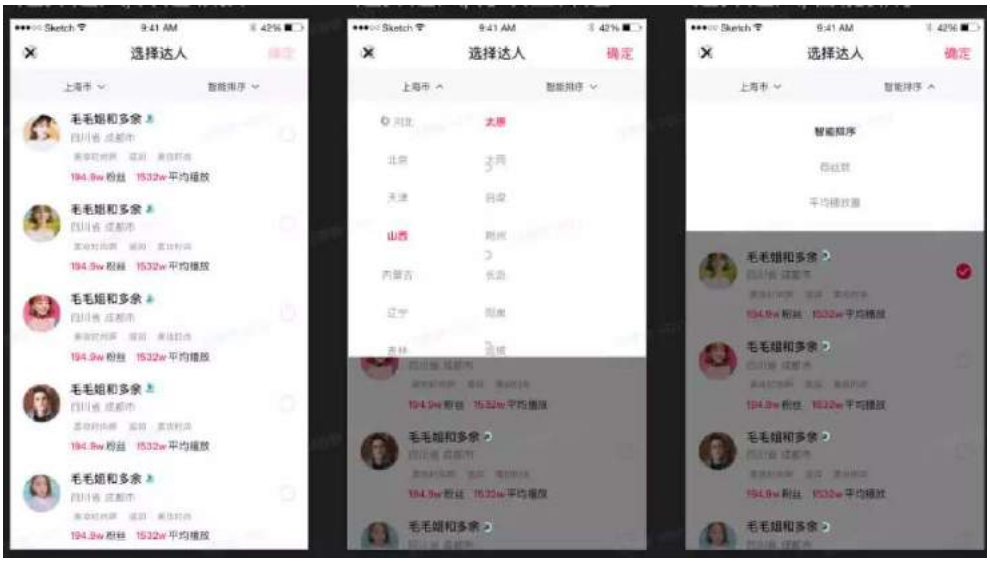
第三步：新建任务

1、选择合作达人

商户创建任务页面后，可以添加合作达人；支持按城市、粉丝量、平均播放量筛选；

每个商户，每天最多发布 3 个任务，每个任务最多选择 5 个达人，共计 15 个达人；

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

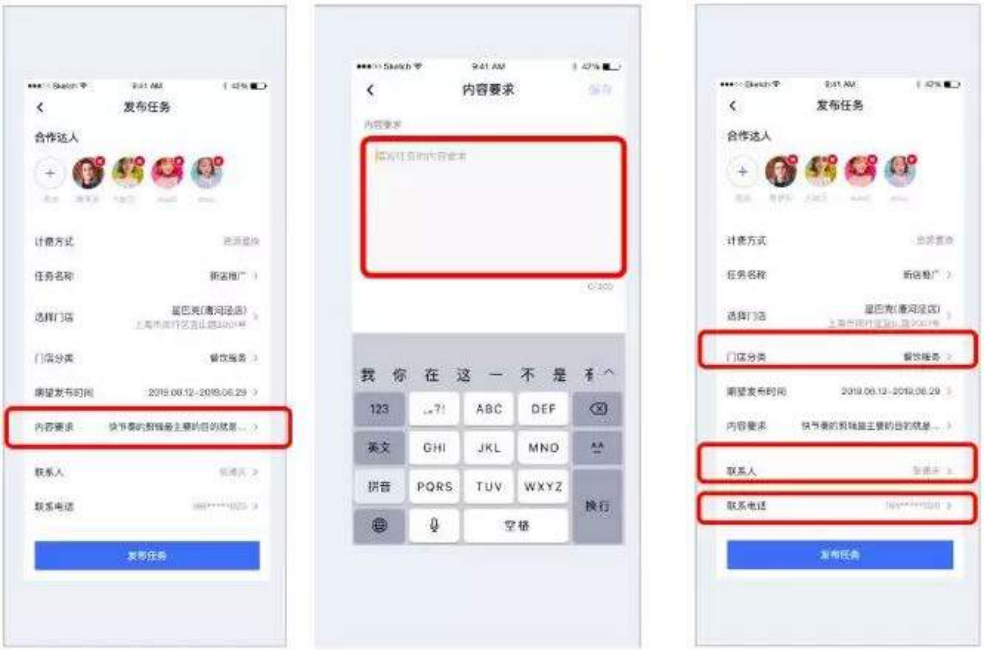


2、完善任务内容

后续一切执行以撮合平台填写的任务详情为准，请清晰填写

达人选择	根据达人列表筛选
计费方式	资源置换（默认，无需修改）
任务名称	新店推广/大促等（写明这次推广的主题即可）
选择门店	选择这次需要推广的门店
门店分类	选择门店分类（餐饮服务/休闲娱乐/出行旅游）
期望发布时间	选择期望的视频发布周期 建议：建议发布时间至少在2周后，为拍摄、制作视频留足时间
内容要求	**写明资源置换的详细内容** 资源置换：xx元dou+/单个达人合作；价值xx元免费体验/ 单个达人合作；（出行旅游类商户请注明：是否承担异地达人的交通、住宿、餐饮费用）
联系人	填写联系人姓名
联系电话	填写联系人电话（建议手机）

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

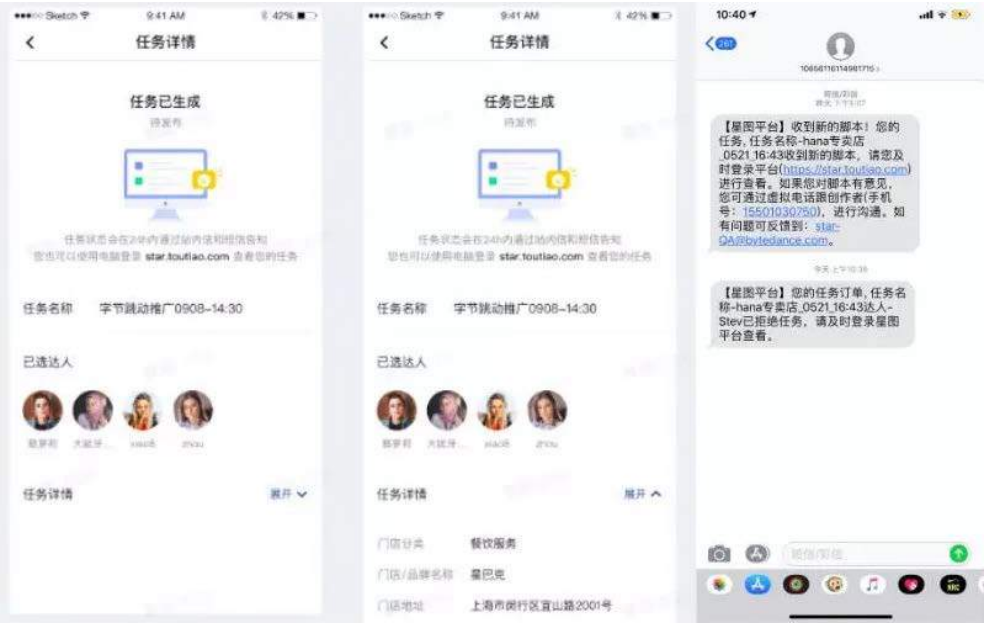


第四步：发布任务

商户确认好任务信息后，点击发布任务，任务生成并发布给所选达人；

24 小时内，平台通过站内信和短信告知商户，达人是否接单；

发布任务后，进入“找达人拍视频”，可查看已发布任务进度。



第五步：任务成功-达人接单

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

达人接单后，双方自行添加联系方式进行后续信息确认

商户与达人取得联系后，商家提供门店介绍给达人；

达人根据素材提供拍摄脚本给商户，商户可提出脚本修改建议（修改次数上限为 2 次），达人根据商户要求进行修改；

最终确认拍摄的内容脚本（建议有微信截图/文书确认）；

达人拍摄完成后，商户按照脚本进行验收，不符合脚本有权要求修改；修改次数上限不能超过 2 次。

达人脚本模版	
时间	
地点	
视频拍摄主体	
视频画外音	
达人人选	
发布制作周期	

第六步：任务不成功-达人未接单

商户发布任务后，24 小时无达人接单；商户可调整资源置换内容重新发布。

无人接单一般有以下几种情况：

只提供免费到店体验，不提供 dou+投放

异地达人拍摄不报销交通费，导致达人拍摄成本高，易被拒单；

未清晰说明提供资源价值：如不说明是否投 dou+以及金额，不说明免费到店体验市场价。

第七步：视频验收和发布

1、验收视频

接受任务的达人视频拍摄完成，根据确认的脚本进行验收

不符合脚本，商户有权要求修改，修改次数上限不能超过 2 次；

符合脚本，但商户不满意，达人有权不修改。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

2、确定视频在线时长

视频发布前，商户请与达人约定好视频发布后的在线时长，避免达人提前删除/隐藏视频，如要求 1 个月内达人不可删除，请进行文字形式的双方确认

第八步：投放 dou+（如有）

达人视频发布完成后，额外提供 dou+投放的商户，双方可联系兑现；

建议视频发布后的几小时内开始投放，或者线下与达人约定好具体的投放时间；

如 dou+一次投放未消耗完，则需要调整投放要求后再次投放，直至金额消耗完毕。

三、任务对接遇到问题以及解决方法

Q：如果商户本身有星图账号，是否可以登陆星图平台操作？

A：目前不可以，需要从抖音端上企业号-门店管理重新进行授权进行登陆。星图平台准入门槛为：企业号客户、poi 认领过的客户、抖店客户。

Q：出现商户与达人在对接当中出现的纠纷怎么办？

A:　规范流程及相关追责三大原则

原则一：双方关于视频内容的需求请用文字形式进行确认，确认后再进行拍摄，以便发生争议时追责，若没有任何文字素材可证明违约方，则双方自行私下调解。

原则二：文字确认视频拍摄要求（任务内容以及脚本），在视频按照客户要求拍摄完成的情况下，若客户取消合作，则商家需要按照原定置换资源支付给达人；

原则三：商家支付资源后（如本地资源包 dou+/霸王餐名额），达人无故取消合作（不愿发布视频，或提前删掉视频等），则达人按实际情况退回商家资源（比如退回商家支付的交通/用餐成本/dou+投放费用等）。

Q: 如果商户出现严重的违约行为，如达人视频拍摄完成之后，坚持取消合作且拒绝置换资源给达人怎么办？

A：经过星图人工介入进行审核，核实为严重违约行为，则禁止商户在平台发单，商户账号黑名单处理。

目前抖音“找达人拍视频”功能仅对北京、上海两地区的商家开放体验哦！

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

关于“鸟”的赚钱项目，本是兼职，却靠这个买了别墅奔驰！

最近和很多朋友聊了一些中美两国赚钱机会的话题。

发现，现在很多人心态普遍比较浮躁，不开口则亦，一开口都是动辄几千万几十亿的大生意，动不动就是引入风投，商业模式分析。

但其中有一位朋友的故事让我眼前一亮。

他老家是哈尔滨的，曾经和他老婆一起在欧洲留学，然后又到美国攻读博士学位。后来他老婆如愿以偿留在美国德克萨斯州的一所高校任教，他则入职了一家房地产咨询公司，主要跑中美两国的项目。

如果在常人的眼里，他俩已经实现了大多数移民的梦想。

但他却又是一个不安分守己，喜欢折腾的人。

他告诉我，**他现在的收入最主要的都不是工资收入，而是平时兼职做生意的收入。**

什么兼职生意？

他告诉我，他们发现德克萨斯州，有很多美国人喜欢养鸟，也通过一些途径了解到在美国也的确有一群喜欢养鸟的人，有些喜欢在室内养鸟。虽然这是一个非常小众的人群，但从绝对人数来看也不少。

他通过跟一些养鸟人沟通，发现他们都有一个小烦恼，**那就是鸟粪的处理问题**。为了不让鸟粪污染鸟笼子或者居住环境，大家都希望有一种能够让小鸟穿的尿不湿！

但这个玩意儿，老美可不会生产，美国人的日常生活用品基本都是进口的，美国制造的生活用品一般都比较粗糙。

就拿婴儿的纸尿裤来说，还得是用日本、韩国的，中国制造都比美国制造更加舒适。

而正好我这个朋友，他有一个亲戚在江浙一带能够生产这种纸尿裤。

想到就做，他马上联系了国内的亲戚，跟他们确认了供货的可行性。然后，接下来他在亚马逊、沃尔玛等渠道上注册了一家专门卖鸟类纸尿裤的网店。

同时，他也在脸书、油管等社交媒体上注册了营销号，不定期的更新一些养鸟的知识、图片、视频、以及尿不湿的介绍。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

鸟的尿不湿一般给到他的成本价在 10 元-25 元人民币一片（不同的材质价格不同），他在美国的网店上直接卖到 3 美元-10 美元一片，价格翻了 2-5 倍。

就跟国内的老干妈在国内卖 8 元人民币，但是在美国的超市卖 8 美元一样。

因为，美国人的收入水平远远高于中国人，所以尽管价格翻了几倍，但是在美国的养鸟人眼里，价格也还是便宜的。

就这样，他解决了拿货渠道和销售渠道的问题。

现在，他已经培养了一个稳定的养鸟人的客户群，尿不湿又是易耗品，用完又得买。**现在每个月的净利润能够达到 1-2 万美元，每年 12-24 万美元，折合人民币 80 万元-170 万元。**

现在他靠这个兼职收入，又买了一套小别墅，前段时间又换了一辆奔驰轿车。

他最后还不忘提醒我，不要小看了这些长尾市场，一旦赢得了市场，收益也是非常可观的。

听完他的故事，我也很感慨，**还不如把目光聚焦在一些偏门、冷门的长尾市场，说不定会有惊喜在等着你。**

谁会想到在淘宝、京东的统治之下，拼多多能够异军突起呢？

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

黄晓明带来的商机，“明言明语”来赚钱！

最近有没有一种被“明言明语”支配的恐惧？因为，黄晓明又双叒叕上热搜了！

这次是因为他强制要求杨紫和王俊凯穿婚纱以及总爱在吃饭时开会，大家可以看一下两位无奈的表情，尴尬都快溢出屏幕了。

（被强制穿婚服的二人）

不过自从“明学”走红之后，倒是让我发现了其中不小的商机，我们今天就来探讨一下吧！

大家看过《中餐厅》的话，就能理解大家为什么会吐槽了，因为“黄教主”在节目里实在是太作了！

大家都说没有赵薇镇压的黄教主就跟没了老婆的苏大强一样作，不过我们今天不讨论他如何作的，我们只讨论如何赚钱！

一、剪辑高能片段

说起这部综艺节目，很多人去看节目都是因为杨紫和王俊凯去的，结果被油腻的黄教主劝退了。但是因为黄教主的各种迷之操作，成功吸引那些吃瓜的群众。

节目组似乎也是找到了这个节目适合宣传的点，前两期还是以自带流量的杨紫王俊凯作为标题来吸引观众，后来连续三期都直接是以黄教主开头。

就拿微博综艺的官方账号来说，他们每天会发不同综艺节目的节目片段，其中有一个关于中餐厅杨紫和王俊凯模仿黄教主的视频，转发量到了 5.6w，评论量为 3.5w，点赞量更是达到了 107w。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

我们再对比同期其他的综艺视频，口碑一直比较好的《中国好声音》，这样的视频的转发和评论的次数连 20 都没达到。

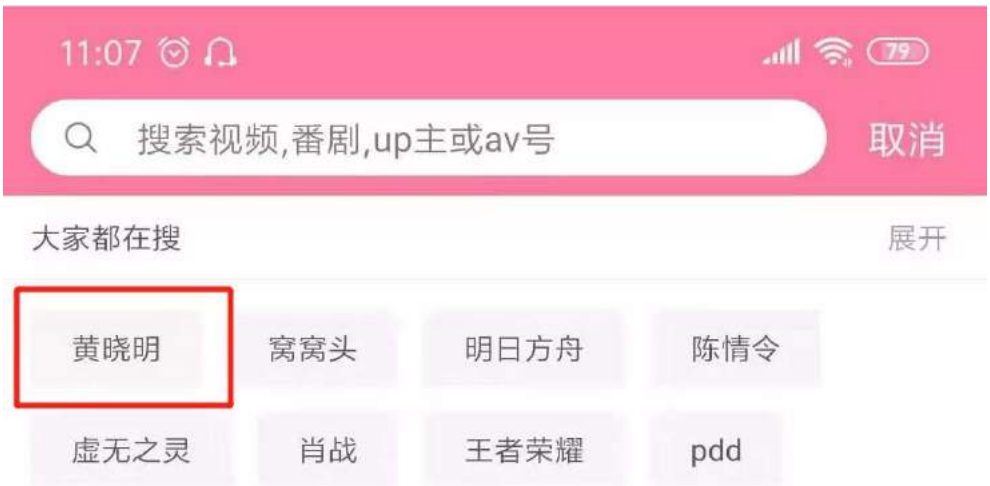
——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

再看存在了 22 年，可以称为综艺界元老级的《快乐大本营》，其转发量和评论量也只维持在 100 左右。

从各方面都说明，关于“明学”的视频有多受欢迎。

我今天打开 B 站的时候，发现 B 站的搜索栏下面，黄教主是排在最前面的。大家都知道 B 站的各位大神都是比较有才华的，做出的很多视频都是爆款。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客



在黄教主这个问题上也不例外，除了剪辑节目中的各种高能画面，他们还把 Baby 和黄教主结合起来剪辑，题目写着：一个演员的演技可以差到什么程度。

通过剪辑黄教主以往演过的电视剧再加上节目中的片段，播放量也是杠杠的！

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

如果大家有这方面的兴趣，不妨试着剪辑这样的视频，通过点击量和播放量来赚钱，收益也是比较可观的。

二、用“明言明语”打广告

黄教主在节目中说出的那几句话简直就是广告词的最佳模板啊，就连游行都有人用他的话来证明自己的立场。

（我不要你觉得，我要我觉得）

除此之外，央视的一位新闻主持人还用“明学”来播新闻，可以说是比较皮了。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

（央视主持人明言明语播新闻）

根据这个改编广告词，张口就来：不光我觉得好！还要你觉得好，大家都觉得好，才是真的好！（不信你也来试试？）

像一些网红店，如果拉上一条类似这样的横幅：听我的，快进来，这个事情不需要讨论。会逛网红店的人基本上是比较年轻的群体，对娱乐新闻的获取是比较及时的。

有些爱发朋友圈或微博的朋友，经常把这些网红店当做自己拍照的场所，门店装修、店铺内的装饰都是她们的发挥场地。

因为明言明语的吸引，在一定程度上能增加其店铺的曝光率，也能增加别人对这家店铺的好感度和好奇心，潜在的客户就会更多。

有些原本不是网红店的店铺，通过这一波操作，说不定也能成功步入网红店的行列。

如果大家有自己的店铺，并且合适这种操作，不妨尝试一下。一条横幅，一个广告海报的成本并不高，而且潜在的利益非常丰厚。

三、“明学”产品

你还别说，还真已经出现了这样的手机壳，我在网上找了几个比较能看的款式。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

这些手机壳的销量说实话并不乐观，像这种手机壳，个人认为实体店更好销售。因为没有多少人因为看过一个综艺，来找关于其中一句话的手机壳。

但实体店不一样，你突然看到一件特别的东西就会特别想买，这是一种比较常见的购物心理，大家应该都有过。

而大家在逛街的时候突然看到印着明言明语的手机壳或情侣 T 恤，会不会因为好奇或新奇的心理去购买，因为一个手机壳的价格并不高，情侣 T 恤也是，算是比较好操作的商品。

四、拍“明学”视频涨粉

我们上次写关于《借助热播中的电影《哪吒》，还有这 5 种赚钱方式》的文章中也提到过这样的引流涨粉方式，通过拍明学视频也能达到同样的效果。

同样是上次那位博主，他拍过哪吒中人物的仿妆视频，前几天又拍了用明言明语点外卖，一度上了热搜，这条微博视频的转发量为 1.9w，评论量为 2.3w。比上次用偶像剧打开哪吒的数据高出十倍左右。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

我们再对比一下同期的其他视频，数据量并不乐观。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

当然，除了微博，还有短视频起家的抖音，也有不少模仿黄教主说话的视频，因为吐槽比较过，在拍视频之前和之后一直疯狂磕头道歉，求生欲也是很强了。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

然而他的粉丝们却在评论区直接@了黄教主的抖音账号，这一看就是亲粉丝。

因为明言明语是最近比较火的话题之一，也是能与我们直接产生关系的，所以拍摄这样的视频来上热门、增加粉丝是比较合适的操作方式。

五、写文章，分析“明学”心理及社会现状

其实我之前都没有看过这个综艺节目，除了在微博上看几个小片段，更多是的通过一些公众号的介绍才知道黄教主在节目中那些明言明语。

这些公众号的笔者在写文章的时候，不光是介绍了他在节目中各种作，还分析了一下他这么作的原因。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

当然，1000 个读者心中就有 1000 个哈姆雷特，同样他们在分析黄教主行为的时候，从不同的角度、不同的人、不同的场景去分析，得出的观点和结论都不太相同。

我关注的几个公众号，都写过黄教主的明学，阅读量都是 10w 起。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

如果大家自己在运营公众号，不管是写哪方面的文章，都可以尝试着将明言明语作为素材展开来写，角度还是非常多的。

六、总结

黄教主参加的这个节目不出意外的话，总共是 12 期，目前已经播了 5 期了，还没过半，按照每周播一期，大概还需要一个多月的时间才会播完。也就是说，明言明语的热度应该还会持续一个多月的时间。

如果大家看过上面介绍的几种赚钱方法，有什么想法，不妨赶快行动去尝试着操作一下，趁着这波热度赚点钱，也是非常不错的选择。

这个项目虽然说只是一个短期项目，但从这篇文章我们可以思考一下，其实这跟上次哪吒那篇文章有异曲同工之妙，同样是结合现下的热点来进行赚钱。

所以，后期再出现类似的电影或语言，我们不妨可以尝试着往上套用，而且下一次我们可以赶在别人前面来操作。

关于明言明语的项目就分享到这里了，最后附上霸道总裁三连：听我的！点在看！这个事情不需要讨论！

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

婚礼开场片头小视频也能赚钱，25 一单，月入过万！

缘梦项目笔记看过很多说婚礼的段子，例如：婚礼根本就是一个大型、尴尬、荒谬、自相矛盾、自嗨的私人举办的庙会！无非是大家互相攀比和收份子钱的仪式，饱受诟病的“闹伴娘”行为更是比比皆是。

今天缘梦项目笔记不是来吐槽婚礼，而是来说婚礼的特定流程。婚礼进行时，主持人会通过屏幕播出的新郎新娘照片视频来讲述他们的爱情故事。

那么，我们可以利用婚礼片头盈利吗？

1. 婚礼片头

这些婚礼开场片头制作在某宝一搜，就有各种各样的价格选择。

图片所示：

价格 25 元，销量 2000 多，也就是 5 万多的销售金额。而对于这种几乎没有什么成本可言的产品来说，无疑是一个不错的项目。

2. 模板获得

如果你参加过几次婚礼会发现，很多动态视频都是通过 PPT 来制造的，套进照片加点效果就可以了，这些模板要去哪里获得呢？

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

某宝就可以，这个 3.8 元的模板，需要自己制作，研究一下 PPT 功能，如何套用，除了帮人制作，同样，我们买了这个模板还可以通过卖资源来获取收益。

3. 项目操作

如果想做好这个项目，肯定是需要学点技术才能长久的，自己肚子里没墨水，别人干嘛要找你来制作呢？

在微信、某宝、微博、公众号都可以注册一个相关账号，发布一些相关的内容，打造一个婚纱片头制作的小团队。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

上面截图的 25 元的婚纱片头制作还可以定制沙画，那么我们自身没有这方面的技能，也可以和别人合作：沙面制作、婚礼制作等...

甚至可以将这个项目拓展成：毕业典礼、生日聚会、同学聚会、同乡聚会等...

面对任何一个项目，刚开始应该考虑有多大把握能做好，其次是规划，每一步的执行，会遇到的问题，如何解决。

并且需要有足够的耐心，如果你觉得这个项目不错，可以按照自己的思路执行哦！

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

教你操作全民小视频，轻松日入 500+

今年是短视频的带货红利期，相信很多自媒体人都纷纷在运营快手，抖音，火山小视频等平台。因为自媒体图文类的号慢慢会成过去式，这点对于当前正在做自媒体的朋友心里都是很清楚的，笔者也不多说了。

那么难道说做自媒体真的赚不到钱了吗?

这个当然不是的。其实自媒体平台有很多，只是今年对于图文类的账号给的流量不多，平台把很多流量都给了短视频平台。在这个过程中，百度旗下的全民小视频也脱颖而出，这对于自媒体小白来说，又多了一个兼职收入渠道。

关于全民小视频，其实在缘梦项目笔记上很早也有过分享，是百度目前重点扶持的短视频平台，给予全民小视频作者的佣金也很高。这个平台主要以娱乐，搞笑小视频为重点推荐，所以有才艺的，有颜值的小姐姐小哥哥们都会第一时间去布局全民小视频。但如果没才艺，没口才，也是可以做出一些爆款视频，同样收入是很丰厚的。

好，以上笔者简单对全民小视频做了点介绍，接下来说明一下，为什么要做全民小视频，做全民小视频相比其他平台，具备哪些优势呢?

具体有 6 优势：

第一：没有新手期，入驻直接拍视频就可以挣钱。

第二：收益每日结算，当天可提现到银行卡。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

第三：过全民原创享受 5 倍钻石，优先推荐。

第四：小白也能轻松过原创。

第五：收入无税收，挣多少提多少。

第六：视频制作简单，新手上手快。

下面笔者以几个方面给大家做全面分享：

一：全民小视频适合哪些人去做？

二：如何过原创，获取高收益？

三：简单粗暴，完成视频制作；

四：运营应避免的注意事项。

一、关于全民小视频适合哪些人做?

这个问题之前很多朋友都问过我，其实做全民小视频，很适合上班族，宝妈群体，同样适合工作室批量号运营。

每天只需要花费 1-2 小时，前提是掌握正确的方法，即可日入 300-500 元。

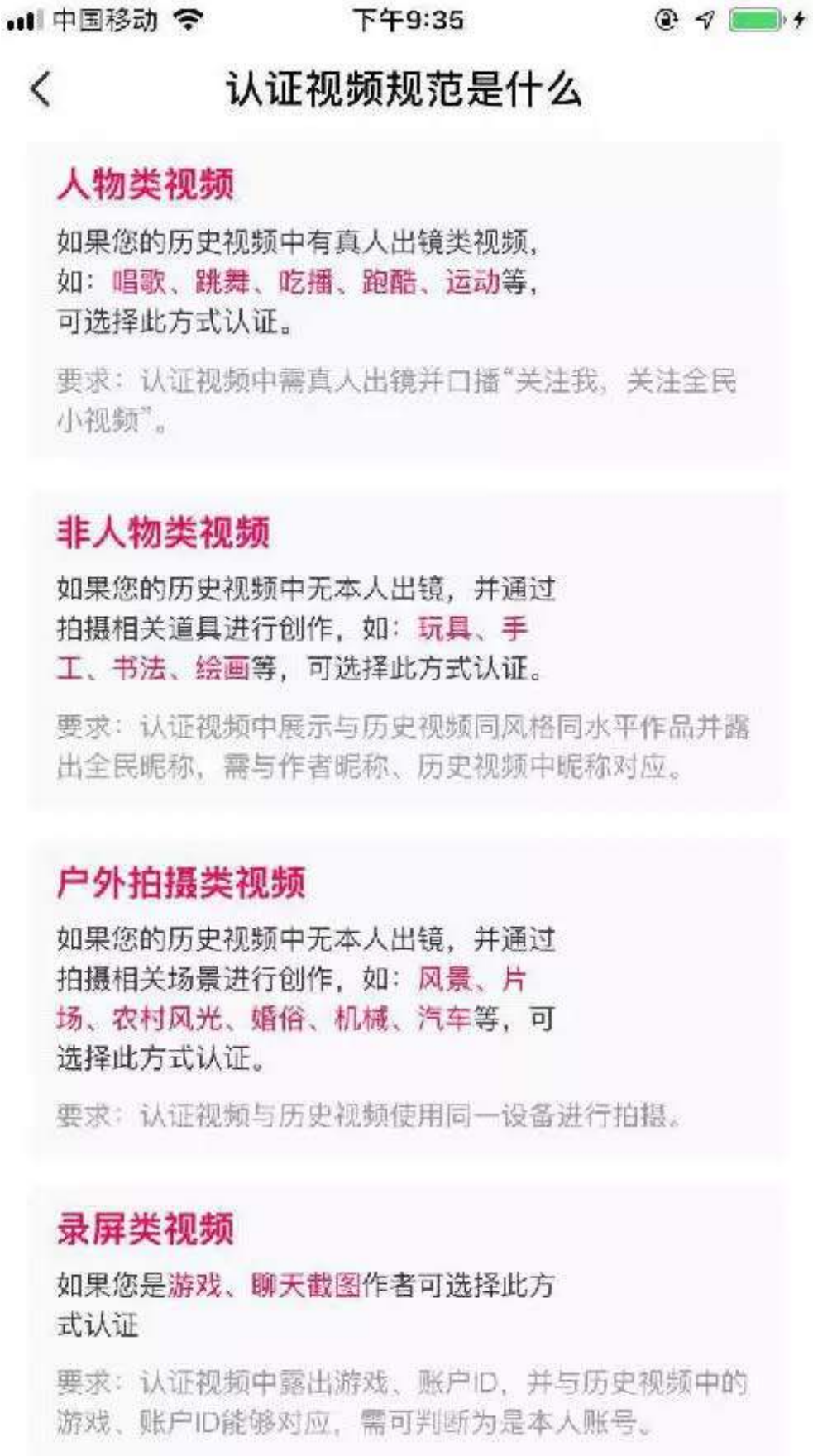
所需的设备，只需要一部手机即可。所以总的来说，做全民小视频的成本几乎为 0，可以这么说。

二、全民小视频如何过原创，获取高收益?

这点对于做自媒体的人来说是重点，很多人做自媒体目的只有一个，就是想挣钱，当然也有一部分人是为了做引流。不管出于什么目的，总的来说，反正都会考虑变现这点。

笔者就以大多数人挣钱为重点，来说明一下全民小视频原创的要点。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客



——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

首先给大家看张图，看全民小视频过原创的几种视频类型。

第一种、人物视频(也叫真人出镜)

关于真人出镜视频可以做：唱歌、跳舞、吃播、搞笑，运动健身类的小视频。

第二种、非人物视频(无需真人出镜)

如果有手绘、书法，绘画等特长的朋友，就可以利用自己的专长来拍摄这类视频。

第三种、户外拍摄类视频(属于实拍视频)

这类视频可以往三农类方向拓展，比如拍农村风格、婚俗，喜欢旅行也可以拍风景小视频。

第四种、录屏类视频（手机录视频）

主要以游戏视频，聊天截图视频为主。

关于怎么做原创小视频，其实通过平台对原创视频的几种类型，我们根据自己的领域和长处来选择相关的视频类型账号即可。

过原创几个细节要注意：

1、画面清晰，视频具有一定的观看价值。

2、以真人搞笑视频，三农视频为主，通过率 90%。

3、如做游戏视频，需要实拍原创视频，二剪的没用。

4、拼接视频，字体翻转视频都无法过原创。

5、每条视频控制在 12-15 秒之间。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

中国移动 下午9:34

如何申请全民认证

常见问题

如何申请全民认证?

当您申请认证时，您需要先满足四条基本条件：

1. 拥有个性昵称
2. 发布 15 条视频
3. 关注 10 个作者

如果您申请原创认证：

满足 3 条基本条件，点击个人主页的「**全民认证**」入口，申请原创认证。

如果您申请优质认证：

满足 3 条基本条件，且在全民小视频或其他任一小视频平台上拥有粉丝数超过 **5** 万，点击个人主页的「**全民认证**」入口，申请优质认证。

更多认证问题您可以在「全民小视频」app 中点击「**我的 – 设置 – 问题反馈**」进行反馈咨询，或直接联系我们的邮箱进行反馈：

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

关于如何申请全民小视频原创，目前平台给的要求只有 3 点：

1、设置好账号名字

2、连续发布 15 个视频

3、随便关注 10 个账号

满足以上 3 点，即可申请原创，就是过原创还需要拍一个视频，这条视频很重要，关系到你是否能顺利过原创。

注意：需要在拍的过程中，自己说一句话：关注我，关注全民小视频。

三、全民小视频收益

全民小视频收入主要来源于钻石，1000 钻石=1 元。

同样发一个视频，普通号如果获得 1000 钻石就是 1 元，原创号就是 5 倍的钻石，就是 5 元。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

这点如果大家不明白，可以看上面这张图就明白了，目前原创号还可以开通电商功能，也可以通过全民小商铺进行带货变现。

一般过原创，并且持续去运营账号，收益这块会慢慢稳定。

以上是一个学员的全民收益提现截图。大家可以看到，全民这块每天的收益都可以提现，这对于很多上班收入不高的朋友来说，算是一个真正可以短期挣钱的好平台。

四、关于视频制作

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

如果做真人出镜需要准备以下工具：

单反相机(手机)、三脚架、补光灯、无线话筒、广角镜、pvc 板

出镜要求：背景、像素、亮度、清晰度、滤镜、妆容

比如做搞笑段子视频，不知道怎么说，就去百度搜：搞笑段子。

通过相关网站找到解说文案，并通过自己的语言组织来表达出来即可。

2 种模式：

可以单人真人出镜

可以多人真人出镜

如果做混剪视频，可以做这种类型的视频：

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

视频网找到相关的素材，然后用视频剪辑软件来完成制作。

软件推荐：字说 APP、美册、微商水印相机，inshot 等。

五、运营全民小视频应注意事项

1、过原创前发的是什么类型的视频，过原创后也得发这类视频。

2、保持作品领域垂直，不乱发，不然账号会 0 推荐。

3、不搬运，抄袭的结局是封号，忙活半天，钱没挣到，号就封了。

4、坚持一天一个作品，一天不要超过 5 个。

5、运营前，先了解全民小视频运营规则，不盲目去操作。

6、要获取高钻石量，必须保证每个视频都是原创。

好了!以上就是笔者总结的关于全民小视频，一天轻松日入 500 的方法，希望对大家有所帮助。

本文素材来源于峰子笔记

教你操作一个长期的网赚项目，截流明星粉丝！

现在的流量明星真的很多的。

而明星周边产品也是很赚钱的。

曾经有一个朋友做的就是明星周边产品，tfboys 的粉丝群，

记得那时候咨询我怎么变现，说明几十万粉。

我只给了一个建议，卖 T 恤，印上明星头象去卖就行。

据说一个夏天赚了十几万。

这也间接说明了流量明星的强大。

而今天我们要说的，也就是截流，截取流量明星的粉丝。

怎么截？

那就是仿造明星账号操作。

鹿晗
公众号
鹿晗粉丝俱乐部
鹿晗粉丝俱乐部
鹿l晗
鹿晗私人订阅号，鹿饭儿们快到碗里来
鹿lu晗
已认证: 鹿晗（LU HAN），1990年4月20日出生于北京海淀区，中国内地影视男演员、...
鹿l晗
鹿晗出生于北京海淀区，中国男演员、歌手~关注看鹿晗动态赢鹿晗签名照~
鹿l晗日记
鹿晗私人号
鹿晗资讯台
锐意少年，踏梦而来，鹿晗首部电视剧《择天记》热播中！！
DeerFootball鹿晗个站
Hello，这里是DeerFootball_鹿晗个站，感谢每一个关注我们的鹿饭，一鹿伴晗，风雨与...
鹿晗中文网
鹿晗中文网 LoveCrazy 小中文

看这张图，基本上大部分都是截流的。

很多人都以为是明星本人，其实并不是。

所以流量自然而然就引来了

然后还有微博，头条号，抖音号等等各大自媒体平台，都可以类似操作。

毕竟渠道嘛，肯定是越多越好。

渠道越多，流量越大。

坚持持续输出内容，粉丝只会越来越多，内容直接搬真人的就行，也可以发点周边新闻啥的。有热点，才有流量，有流量，后期才好变现。

流量截来了， 那后期怎么变现？

如开文所说，直接出售周边产品就行。

手办，服装，明星同款等等产品都是可以的。

再然后就是当你的粉丝到一定量的时候，会有商家主动找你投放广告，基本上都是根据你的粉丝量和文章阅读量决定的，当你的文章阅读量达到 500 了，投放一次广告基本上最低就是 200 元的收入。

不过这种广告模式的变现是最低级的，并且还影响粉丝粘性，最好的变现方式就是卖周边产品。

简单的卖个 T 恤都能赚 10 来万的，那其它产品不一样么？比如同款球鞋，帽子，手办，模型等等都是可以操作的。

不要小瞧追星粉的力量，他们都是无理性消费，追星是盲目的，所以这也是赚钱之道。

今天项目分享到这里就结束了， 这个是长期项目，短期是不可能赚到钱的，需要通过时间的积累才能获取丰富的成果。

万丈高楼平地起，一天进步一点点，一年后，我们回头再来看，会发现自己已经有了质的进步。

慢不要紧，重要的是一直在前行。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

教你产出 10 倍利润的“不死域名”！

不死域名，其实是备案域名项目的一个衍生品，因为，无论是做裂变，还是做营销、做游戏等，都会在短期内消耗掉大量备案域名，对于很多工作室而言，域名成本是最高的一块，所以，在备案域名的基础之上，衍生出了不死域名的技术。

01

暴利之上的暴利：不死域名玩法

“不死域名”，很多域名贩子，将其包装为 1 万个域名才可能产出几个，而真相，则是利用网站 301 永久重定向，将被封的落地页重新跳转向新的域名。

首先，不死域名会有一个入口域名，举个简单例子，入口域名为 A，并将其转化为短链 t.cn，其它域名为 BCDEFG 等，用户甲点击短链 t.cn 后，会先跳转向入口域名 A，再从入口域名 A 跳转向落地域名 B，若落地域名 B 被封杀，则返回入口域名 A，继续跳向下一个落地域名 C，以此循环往复。

只要入口域名 A 不被封杀，整个落地页就永远不会被封，将入口域名 A 转为短链的目的，主要也是将入口域名隐藏，这样用户在举报时就无法直接举报入口域名，所以即使举报封杀再多的落地域名，也不会使页面停止访问。

02

封杀“不死域名”的技术

但是，凡事总有漏洞，上次被黑理财广告坑了后，我给网信办电话反馈，工作人员说他们没有太好的针对这种无限跳转的封杀方法，在我深入研究后发现，只需要将短链中隐藏的入口域名解析出来，然后发送到微信消息对话框中进行举报，即可封杀掉整个不死域名。

目前，这种封杀方法知情者并不多，很多公众号主误以为删除和举报就能解决问题，实则没有任何作用，只有从入口域名封杀，才能停止整个不死域名的访问。

不死域名主要分为三种，不死域名 CN、不死域名 COM 及普通不死域名，前两种都是已备案域名，通过大量解析二级域名进行无限跳转，这也是不死域名的主要构成，因为二级域名可以无限解析，所以从成本来说无限接近于零，即使主域名被封杀，二级域名仍可以正常访问。

普通不死域名，便更好理解了，也就是没有备案的域名构成的不死域名。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

实际上，没有绝对的抗封域名和不死域名，有的不过是域名贩子的外在营销套路。

03

“不死域名”的利润

不死 CN 价格 800、不死 COM 价格 1000，普通不死 200，这是我从一位域名贩子口中得到的信息，粗略估算，每一个不死域名至少有 10 倍的利润。

不死域名需要懂一定 PHP 技术，但技术难度不大，简单说，是通过 web 服务器的反向代理实现。

从微信角度看，不死域名的存在是因为备案域名被封杀日益严重，而不死域名的存在似乎从短期内解决了问题，但不死域名能够存活多久也是未知数。

不过，互联网行业有史以来一直如此，一直是在双方博弈中共同发展。

缘梦项目笔记认识的那些域名贩子，大部分的收入来源，是来自不死域名的利润，相比备案域名的走量赚钱，不死域名更加暴利。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

教你抖音模仿秀赚钱，这项目任何人都可操作！

进入自媒体行业的人和涉及的领域越来越广，三农可以说是目前最火的领域之一。

目前三农领域的自媒体运营状态其实并不是很饱和，所以，有做三农自媒体运营想法的朋友还是值得操作的，这个领域还是有比较大的发展空间。

早上同事给我看了一个视频，一个看起来三四十岁的男性，穿着比较淳朴，在农田里唱歌，手里拿着一些歌星的照片，照片上的人是谁他就会模仿该人唱歌，一首歌能换 6、7 种风格。

我连续刷了好几个他的视频，我发现他模仿起来真的好像，特别是费玉清，因为感觉他俩长得也挺像的，加上仰头的动作就更像了。

大家可以看一下，他就靠模仿这些明星唱歌，收获了不少粉丝，而且评论区中也都是非常正面、积极的言论，足以看出大家对他的认可程度。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

我看到很多人在说他是一个被菜农耽误了的歌手，想起昨天跟大家分享的关于三农自媒体，我觉得这倒也是一个非常不错的题材。

其实这个人是去年从抖音火起来的姚大，以前他只是在抖音拍摄一些模仿秀，后来从抖音火了之后，开始参加各种路演，活跃在各大舞台。

一、如何利用模仿秀赚钱呢？

1、唱歌

说到唱歌模仿秀，上面提到的姚大，他的运营模式是可以直接复制过来的，而且就像我上面说的，同样可以跟三农领域结合起来。

很多人对草根这一类人好感度是比较高的，再加上你有一定的才华，很容易被大家认可。

值得一提的是，姚大的商品橱窗里只有两件商品，红心柚和猕猴桃，两件商品的销量分别高达 2.6w 和 67.9w 件。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

在抖音搜索农村歌手的时候，我发现了这么一个大姐，她更新的作品都是在田间唱歌的视频，还有拿着锄头的场景。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

她唱的歌不是流行歌曲，她把一些老歌的歌词改得更加贴近生活，歌词很实现，能反映生活中的一些比较难以表达出来的事情，听完一首就想看看她其他歌怎么改。

她虽然不是模仿，但可操作的空间就更大了，想做三农自媒体的朋友，可以往这方面多考虑。

我还记得小时候被云南山歌短剧《花心婆娘爱帅哥》荼毒的日子，家家户户都在听这歌，直到现在听到相似的音乐都还能哼几句。

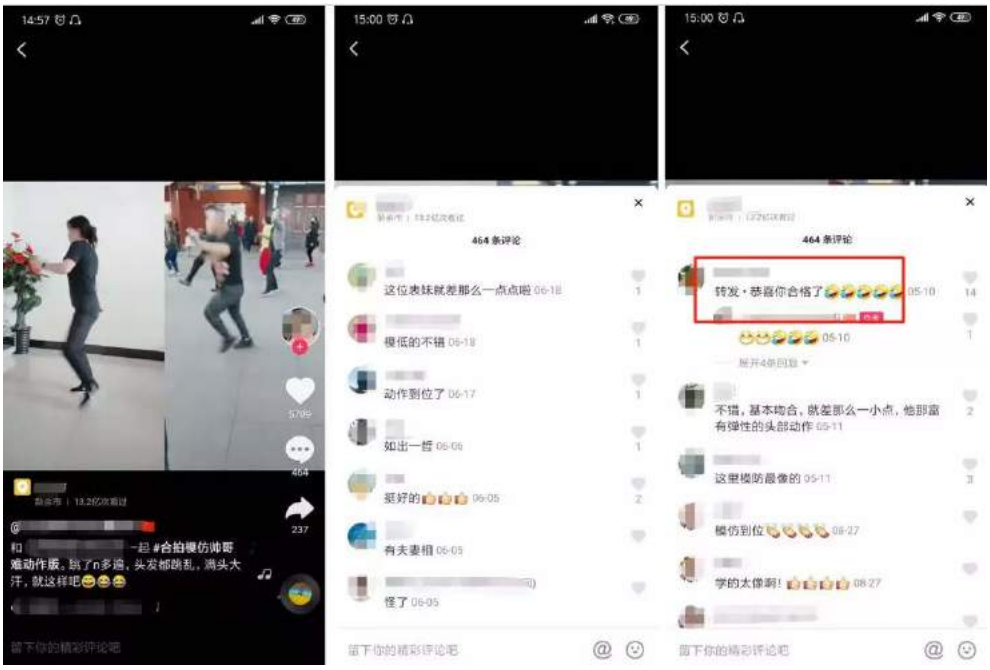
——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

今天也是无意间看到一位唱云南山歌的小伙子，他的视频都是截取的以前云南山歌短剧中的片段，很多人都在评论区说这是童年回忆，大家的评价也还挺高的。

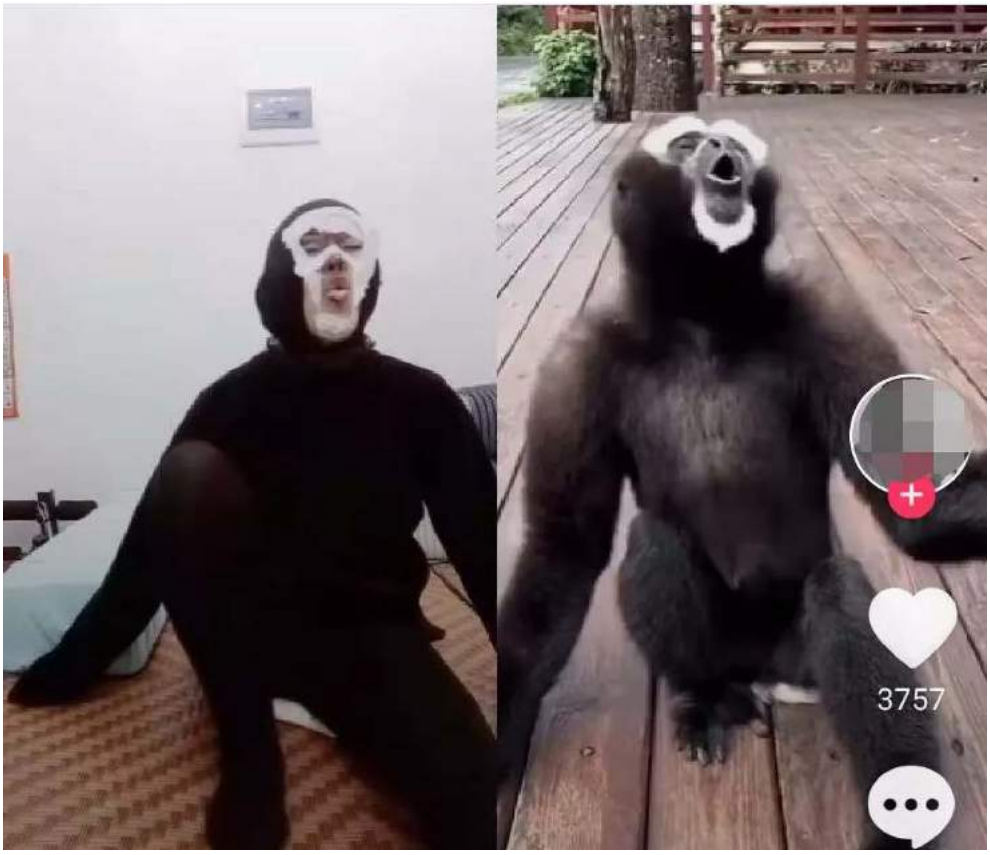
2、表演

之前抖音上有位大哥跳广场舞的视频火了，不少抖友争相模仿，我发现其中有位女性模仿的最到位，大家都说她的动作基本吻合，模仿的不错。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客



其实像这样的模仿秀是很受欢迎的，特别是一些搞笑的动作或舞蹈，还有人模仿动物，虽然看起来比较傻，不过很多人都喜欢看这样的视频。



——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

说起模仿表演，我想到的第一个人其实是宋小宝，我一直记得他的那句“雨露均沾”，动作和表情真的是很搞笑了，还引来很多明星竞相模仿。

很多人就是因为模仿宋小宝这个小品而走红，抖音上也有很多模仿这个视频的用户，点赞量和评论量都是比较高的。

说这些就是想跟大家说明模仿表演还是比较受欢迎的，这段时间一直在风口浪尖的黄教主，因为“明言明语”被好多博主模仿，而这些模仿的博主和视频蹭了好大一波热度。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

15:14
我要我觉得
6.4w
6187
6409
@倒霉侠刘背实
求外卖小哥的心理阴影面积？#明言明语
刘背实创作的原声 – 倒霉
留下你的精彩评论吧

所以，如果大家对模仿方面有一定的天赋或爱好，不妨考虑一下操作这样的项目，运营这方面的自媒体账号，是比较有前景的。

3、赚钱模式模仿

刷过抖音或快手的朋友应该知道，不管是同一平台还是不同平台，上面很多视频都是相似的，段子是同一个段子，只是换了个人来演。也就是很多抖友说的，一人原创，万人模仿。

很多人因为模仿别人的段子，自己的视频比原创的更火，赚的盆满体满，这样的事情屡见不鲜。

当然，我这里并不是提倡大家进行抄袭或照搬模仿，我这里说的只是一种思想，一种模仿的思想。

有的人依靠这种模式赚钱了，我们就应该去研究其成功的原因，找到成功的根本所在，之后进行复制过来的模式才是有灵魂的。

前几天一位会员，他之前就做过一段时间的二类电商，大家都知道二类电商是不需要自己有店铺的。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

他就是先去很多平台看已经打爆的产品，然后去阿里巴巴找货源，跟着爆款卖。既然这个产品是爆款，那自己来卖，销量也不会太差。

他分享说他之前做出过两个爆款，每个爆款持续的时间大概在半个月左右，一款产品的收入大概在 40-50w 元。

他做出两个爆款，也就是说一个月左右的时间赚了近百万，这一个月的收入都能抵得上别人好几年的收入了。

二、总结

我经常说，互联网行业其实并不缺少项目，只是要善于发现项目，并用心去分析其模式，然后想办法将其发展壮大。

大家平时刷抖音快手的时候，不妨多思考，娱乐的过程中找到适合自己的项目，深入钻研，认真思考的人运气和能力也不会太差！

就像今天的模仿秀，深入了解其中的运营方式，你也能得到不少收获。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

教你如何出售站群友链，日赚 1000+的项目！

两个网站互相在对方站点中添加链接，以此来实现提高网站权重、收录和排名效果的目的，这是传统网站优化的基础方法之一。

但传统的友链互换，一般是局限于权重相当的网站，若是一个新网站没有足够长的建站历史，更没有与对应网站相当的权重，那么无疑是很难找到合适的网站相互交换链接。

互联网行业一直是一个长尾市场，就如淘宝 80%的销量并不是由那些爆款贡献，相反，是由那些销量平淡且小众的海量商品所产生。

一个细小的需求，也足以衍生出庞大的市场。

友链买卖，便是 PC 网站生意中一个不起眼，但却足够暴利的生意。

说其暴利，是因为一本万利，一个网站中可以添加若干不同的链接，成本也并不会因为友链的增多而增高。

在正式讲玩法之前，我先来简单介绍下搜索引擎的网站排名规则。

我们都知道互联网中有着海量的网站，但我们在百度搜索一个“关键词”，首页展示的位置是有限的，那么搜索引擎（百度、搜狗）是如何将这些网站进行先后排序的呢，其实，主要是根据投票原则进行的一个排名，哪个网站拥有更过的网站支持（友链），搜索引擎也就相信哪个网站的可信度更高，所以就会给与更好的排名。

对于一个新网站来说，初期购入一些适量的友链有助于快速取得搜索引擎的信任。

目前，搜索仍然是最具备商业价值的渠道之一，也是用户需求最为精准的渠道之一。在互联网中仍有大量行业依赖搜索引擎的流量赖以生存，这也是为什么如今 PC 端市场份额不断降低的情况下，仍有大量从业者坚持在 PC 端做个人网站。

这是一个有一定小门槛的生意，对于操盘者来说需要略懂一些基础的建站知识，但并不需要精通代码，是一个非常适合互联网草根站长玩的一个项目。

先来谈一下买卖友链的利润与成本。

一、利润

权重 0-1 的网站友链市场价在 2 元/月，一个网站最多可添加 100 条友链，利润也就是 200 元/月/站，使用站群程序批量建站，利润可观。

二、成本

top 域名批量注册 9 元/年，服务器成本 2000/年，为固定成本（一台服务器可以建设 N 个网站，每增加一个网站服务器成本不变，仅增加一个域名成本 9 元）

域名和服务器可直接在阿里云或腾讯云购买，平台定期也会有促销活动，实际成本会比我上述举例要低一些。

下面再来讲一下友链站群的具体操作。

1、购买适量的域名和合适配置的服务器（根据你要建站的数量来决定服务器的配置，服务器推荐使用香港或菲律宾等所在地）

2、使用站群程序批量建站和采集内容（采集规则可以在淘宝请技术员写一下，成本在 50 至 100 元），设定好采集规则后每天可以自动化采集，无需人工更新网站内容。

3、每个网站平均采集几百条内容后，开始租赁蜘蛛池提升网站的收录。

4、接入友链销售平台，开始出售友链变现（完成上述操作仅需一个月左右时间即可完成所有前期准备）。

5、友链销售渠道有哪些？

1）2898 站长资源平台

2）阿里微微

3）爱链网

4）百度搜索“友链购买”有大量交易平台

5）淘宝

5）除以上渠道外，我们可以在 A5 站长论坛和各站长 QQ 群中发广告销售。

6、提高网站友链的售价

1）权重越高的网站友链售价也越高，我们可以请人刷 CNZZ 和爱站的权重到 1 至 3 即可，权重 1 的友链售价至少在 5 元至 20 元不等，以此类推。

2）定制包月套餐价格，将不同权重的网站打包在一起，例如 299 元/月（含 5 条高权重网站友链和 50 条普通权重友链）。

只要 PC 端一直存在，整个“友链买卖”的生意便会一直延续，搜索不亡，友链不亡。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

在我看来，“友链买卖”是所有网站变现方法中门槛最低且最容易变现的，无需做 SEO，无需做内容，也无需做流量，便能批量化操作盈利。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

教你如何用裂变思维来赚钱，这些小工具要会用！

有时候赚钱就是一些基础知识、技能、思维的积累，才会赚了钱，不然都不会长久。

一、用户思维。

有个朋友开了个天猫卖土特产，不刷单、不开直通车，就做淘宝客推广。

怎么做呢？

在像大淘客等淘客平台，

或者微博找白菜价的博主，

他们都是大淘客，找他们，设置好佣金，让他们推。（淘客很愿意和天猫合作）

一次活动一天可以卖上千的销量，当然了也可能会赔几百上千。

发货之后，包裹全部引导加微信。

后期，通过推荐其他产品或者再自己做淘客变现。

这就是用户思维，把淘宝天猫当做流量入口，引流、运营用户、后端变现。

二、产品思维。

看到一个这样的案例，一个程序员用 6 个月的时间，写了个公众号爬虫工具，可以将公众号数据一键爬取，然后整理出来做分析。

工具是改了又改，6 个月的时间，没有见到一分钱。

6 个月后，他将代码在 Github 开源，接下来的事情是：源源不断的被动好友申请，微信被加爆。

工具设置了付费功能，躺赚模式开启，月被动收入从 0 到 5 万+，还在不断增加。

6 个月时间精雕细琢一个小工具产品，这就是产品思维，你的付出终会在你的产品上看到回报。

其实想一想，大家的收藏夹有没有收藏一个工具，会时不时的拿出来用。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

一个强大的功能，百度文库下载，就会被大家自发的分享裂变。

再比如 PDF 转 word 工具。

繁体字转换工具

youtube 视频下载工具

等等。

关键词	整体指数	PC指数	移动指数	360指数	预估流量(IP)	收录量	网站首位
youtube视频下载	1182	894	288	118	768 ~ 1300	196000	www.clipconverter.cc youtube下载
youtube视频下载	387	282	105	112	251 ~ 425	190000	www.clipconverter.cc youtube下载
youtube视频下载器	181	104	77	42	117 ~ 199	1620000	www.clipconverter.cc youtube下载

这些都是有需求的。

因为有需求，又有一定的门槛，竞争会小，如果做出来，就会避开大的竞争。

推广也会简单的多，在博客、在知乎、在豆瓣等其他平台推广的时候，就不会偷偷摸摸，而是正大光明的推广。

其实稍微有点建站基础的，我们会发现在 Github 上，这些小工具的源码都是开源的。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

就算不会做，也可以找人帮忙搭建好。

如果你还不会做，那么再往下看。

三、工具思维做网站。

前段时间在网上买了一些课程，大小可能会超过 10000G，是以网盘分享的。

课程很有价值，东西太多，只目录我看了三天都没熟悉。

看着我的网盘，我觉得这就是一个很好的产品。

如果我把这个分享出去，看到的人一定会收藏。

或者我只把目录分享出去，看的人一定会找我买。

但网盘是一个产品，还不是一个工具，所以我要把它变成工具。

我们可以做一个网站，但我们做这个站不需要 seo，很简单，就是花时间把网盘中 10000g 的课程，分类整理在网站上。

接下来的做法有两种：

1、课程全部免费，也可以免费下载，但是文件设置了解压密码，需要关注公众号才能获取解压密码。

这样做的目的是为了给公众号引流，而且因为是免费，大家互相分享，网站流量逐步增长，网站可以接广告变现。

2、课程前几节免费，后部分收费

这个操作其实非常简单，做一个有这种功能的网站就可以了。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

教你这样操作抖音项目，7 天竟赚了 8 万！

前几天在一个付费圈子里， 看到别人做的一个项目，7 天赚了 8 万。

做的是新兴电商行业，主要是在抖音上卖货。

产品也不需要自己发货，全部是其它平台代发，自己赚个差价或者佣金。

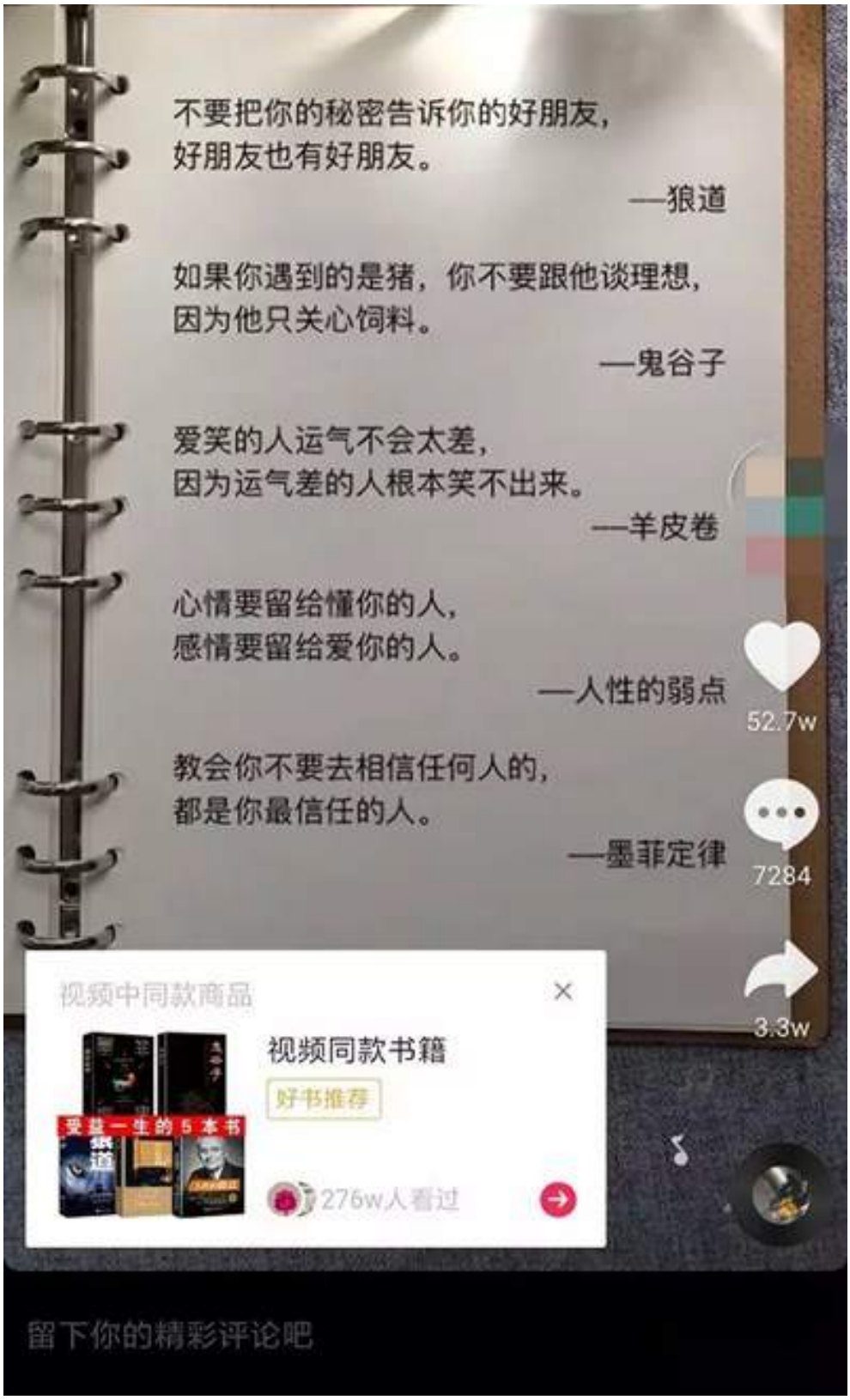
互联网的本质，就是把产品卖出去，然后才能赚钱，无论是实物，还是虚拟，本质都是卖产品，这才是核心，而怎么卖，才是重点。

无论是传统电商，还是社交电商，都是为了推销自己，或者推销自己的产品。

而别人在做的这个项目，我以前也说过，那就是通过抖音卖书。

也就是所谓的书单项目。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客



这是我在抖音随机看到的一个，上了热门，还是可以的，开了橱窗功能。

我们再来看看销量：

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

店铺只有 22 个产品，全是书，就这一套书，卖了 4 万多件，就算一单只赚 10 元，大家自己去算利润吧。

当然，这个视频主做的算是好的，　还有很多跟风的，月销只有几千件的。

而我在的那个付费圈子的那个伙伴，7 天时间，2 个视频上了热门，赚了 8 万。全是一件代发，赚一点佣金的，所以利润少了点。

至于是哪个平台代发的，就不做推荐了，基本上所有电商平台都可以。

说一下别人是怎么做的：

1，先注册一个抖音账号，这个就不细说了，人人都会。

2，前期先发点视频，开通橱窗功能，因为只有开通了橱窗功能，才有资格卖产品。现在门槛很低就能开通，大家可以去看看规则。

3，坚持每天发视频，就是发书单，发各种各样的书单，很简单的文本视频，如果不会，可以参考同行，别人怎么发，你就怎么把，就是把书本介绍写在纸上或者文档里面，做成 PPT 或者图片视频上传。

而那位 7 天赚 8 万的，也不是当天见效，别人坚持发了 2 个月的视频，每天发 3 个视频，坚持了 2 个月，才上了热门，然后赚了那 8 万。

所以任何项目，都贵在积累，并且一旦有热门开始，有持续内容输出了，那以后出现热门的机会也就多了，并且可以多账号操作，布置矩阵引流，多账号，赚的自然也就多。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

万事开头开，但是只要头开好了，后期都是很简单的事。

从 0 到 1 难，从 1 到 100 很简单，说的也就是这个道理。

今天这个也算是一个草根项目，0 投资，0 门槛，需要的只是你付出时间和精力，然后日复一日的重复去做，

上班这种枯燥，工资还低的收入你都能坚持，那这种赚钱的，一天只需要半小时的事，为什么不能坚持呢？

做最好的自己，就需要付出最大的努力。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

教你做单价 10 元的个性签名项目，一个月入 60000+

这个项目是今天刷视频的时候看到的。

本着探索的精神，研究了一下，发现已经有人做到了月入数万。

重要的是 0 成本。

那是什么操作呢？

个性签名设计。这个项目跟我们之前提到过得取名项目有点类似（点击查看）

相信很多人都看到过类似的广告，比如什么写一手好字，写出属于自己个性的名字等等的。

这个签名设计呢， 说是冷门，是有点冷，说是热门，又有点热。

不过还是可以操作的。

我们看一下数据：

一个 8.8，月销量数千，有一个月销量 6500+，利润就是 6 万。

0 成本

一个项目就可以解决。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

一个软件 10 元就能搞定。

我们再看看专业做签名设计的抖音。

当然这个是需要别人自己手写出来，如果没这个文笔就别做了。

或者可以自己慢慢学。

毕竟只是对着描，还是很简单的。

差不多就是帮设计一个签名，10 元左右。

如果你想做这个项目，那也是可行的。

先买个软件，10 元钱。

然后熟悉软件，软件是傻瓜式的，把文字输进去就可以出来个性字体，超级简单。

然后开个店，挂上卖，有人买，告诉你名字，直接用软件制作出来把图片发给别人就行了。

可以是淘宝，拼多多，也可以是闲鱼，转转，QQ 群也可以操作

0 成本的项目，卖一个赚一个。

如果不想卖这个，也可以靠这个来引流。

免费设计个性签名等等，可以帮自己的自媒体账号引流。

也可以往自己的 QQ 群加人，都可以，后期再慢慢变现就行了。

项目是超级简单的项目，只要去做，就算做不到别人那样月销几千单，赚点小钱还是没问题的。

最重要的是这是正规项目，往后越积累越好，慢慢的店铺信誉、等级上来后，销量只会越来越好。

没有什么项目是一开始就能做的很好的，别人做到月销几千，也是做了很久，如果你用三天时间就能做到别人的那个程度，那别人的努力和付出又算什么呢？

这个世界是公平的，你付出多少，就会回报多少。

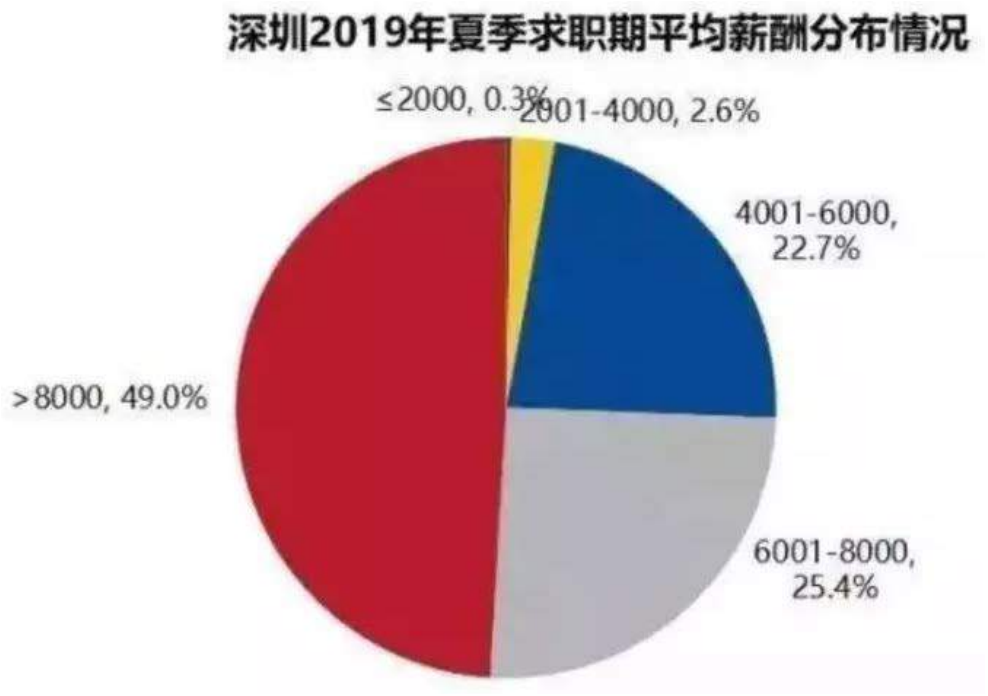
成功没有捷径，成功最快的捷径就是脚踏实地一步一个脚印稳定前行。

每天进步一点点，就是最大的进步。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

可兼职做的几个新奇副业，月入 1w+！

深圳地区的平均工资又出来， 不足 8K 竟然是最多的。



我一脸狐疑，不可能吧！

那些买奢侈品像订外卖、买房子像买白菜的人，都是国家负责发放的吗？

朋友马上回答我，挣这么多钱的人，肯定不是靠工资，很多都靠副业。

我仔细一想，确实是这样的。我身边有老师做公务员培训的；写手当情感博主的；有白领去做民宿的；去香港代购和微商就更加数不过来的。做副业好像成为了一股风潮。可以说，做副业这件事折腾得对，甚至收入要超过主业。

我作为一个深圳人，刻意观察了一下，身边都是外地年轻人为主，各种鬼灵精怪的主意特别多。

这群人，都在做什么副业呢？

一、热情测试老师

最开始接触到“热情测试”，是在一个心理学社群，这位群友还开了自己的线下工作坊。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

“热情测试”到底是什么呢？

大城市压力大，网络上以及现实生活中各种声音，今天别人说那个好，试试做这个，明天别人说这个好，又试试这个，所以导致很多人迷失了自己。

比起很多有目标感的人，这群人的困惑在于不知道自己喜欢做什么。

热情测试就是帮你找到你的热情，点燃你内心真正的渴望。

“热情测试”在国外是非常有名的，近年来被国内的一些教育机构引进，这才被大家所熟悉。

一般能做热情测试的老师，普遍熟悉心理学，所以工作坊嘛，往往都会顺带着心理咨询。

因为我有一段时间学过心理学，惊觉心理学的需求还是非常大。

原生家庭啊、恋爱婚姻啊，甚至减肥塑形啊，都要用到心理学助攻。

强大如马薇薇都有一段时间需要与抑郁症做斗争，心理咨询在需要的人眼里，是刚需。

因此，单次咨询费用是非常高的，心理病某种程度是富贵病吧。

经济越进步，反而心理的需求越来越多。

这种副业你不能说它是大众需求吧，但是垂直度却相当地高。

一旦形成小众客户群体，愿意付高价格的客户就会源源不绝而来。

副业的状态，最佳的情况就是“高客单价，高复购”。沟通成本和获客成本都是最低的。

所以，热情测试师真的可以说是个不错的副业。

二、收纳整理师

不知道大家有没有看湖南卫视的一档节目《我家那闺女》。

有一次吴昕去歌手陆虎的家里，陆虎家小小的空间却收纳下了非常多的东西，而且还井然有序。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

而对比一下袁姗姗家里……emm，我确定，袁姗姗急需要一个收纳整理师。

城市人均拥有的空间小，而且物质欲望不断被撑大，所以一直在买买买，但是又很难做到断舍离。

这个副业非常简单了，也就是把别人家里的东西分门别类的整理好，方便主人，让空间的利用率达到最高，其实这个项目很早就在缘梦项目笔记上分享过，经常关注缘梦项目笔记的同学应该有所了解。

听一位从业经验比较丰富的人介绍，这个职业在一线城市还是非常火的，慢慢地积累出了口碑，一单 1 万是起步价。

尤其是搬家、年底等情景底下，优秀的整理师团队甚至接单都接不过来。

给你们看一下整理前后的效果：

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

其实说到底，就是给我们这些懒人一个借口。

吹着空调吃着西瓜，家里就焕然一新了。

有木有一种当皇帝的感觉？反正很多中产家庭都需要它。

三、“香港带路人”

深圳和香港就是一河之隔。所以，深圳人很多副业都跟这个近水楼台的便利性有关。

如果你仔细观察，每天早上都会有人领着一群孩子在福田口岸等待过关。总有一个大人，带着几个小朋友，让他们不能掉队，发早餐，递水杯，而且还要千叮咛万嘱带好手上的证件……

emm，跟带着老年团旅游的导游有得一拼。

大家都知道，前几年深圳有一股潮流，生一个跨境的孩子。孩子现在基本上都大了，所以都要每天过关去香港念书。

这个副业，就是专门替这些家长接送孩子香港上下学。

虽然每天起早贪黑，还要为一群熊孩子操心，但是是个肥差。毕竟给孩子花钱，中国的家长是最舍得的。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

很多中产家庭拖家带口的不方便，就希望享受导游服务。所以，在深圳，香港私人导游业务也悄悄诞生。

这种服务包括：

告诉你哪里吃地道正宗的香港小吃；哪里景点不会踩雷；哪里买东西便宜；还有帮助定好住宿、门票一条龙的；甚至有带去香港医院看病的；带去香港的美容院做整容的……

这种业务一般是以一个工作室的形式提供的，一个明星导游和一个普通导游的价格差得非常远。

便宜的，大概在 100 元一天，贵的可以在 1000 元一天。

口碑、专业度、个人知名度、服务项目可以决定一切。

四、关于副业，我的思考和建议

《穷爸爸富爸爸》作者罗伯特.清崎，根据人的四个不同阶段，把人分为四个 ESBI 四个阶段：

E（Employee）是雇员

S（Self-employed）是个体户

B（Business Owner）是企业主

I（Investor）是投资家

工字无出头，所以他主张人要到 B 的阶段，也就是企业主才有可能实现财务自由。

但是，谁也不是生来就是企业主。

所以在一个人打工阶段，就需要对未来具有规划和前瞻性。

副业，就是从 E 走向 S，再走向 B 的第一步。很多时候，生意是要靠人脉才能打开的，所以在从 E 到 I 的过程中，无论何时都要做两件事：

积累人脉

开放心态，迭代思维

张爱玲说，出名要趁早。其实，挣钱也是这样。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

第一桶金的时间，决定了你 30 岁前的高度。一定要早点让自己有钱。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

可兼职做的两个项目，轻松月入 30000+！

赚钱，更重要的是商业眼光，而商业眼光，则是能从具象化的世界中抽象成独立商业项目的能力。

除去个人能力外，能够从海量信息中，发现潜在市场机会的人，才算是一名合格的创业者。

从我个人角度，我并不愿意去将一件事情，或一个项目具体到细枝末节去分享，虽然，大多数人更期望获得直接性的建议，但商业并非有固定的方法。

我的期望，写作内容，能够从更高的认知层面出发去看待商业，而不仅仅是哪个 app 有羊毛可以薅，或是一些灰色产业揭秘之类的内容。这类的内容，或许可以吸引粉丝短暂的注意力，但并不能持久，也很难打造个人 IP 品牌。

我目前的阶段，也更希望在人生上，获得高速成长，而不是固守那几个可以让我暂时谋生的项目，我也希望，我的读者也是一群可以与我同行的优秀年轻人。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

近期发现了两个不错的赚钱项目。

一个是本地美食短视频项目，一个是商标代注册项目。

在说本地美食短视频项目前，先说一说抖音的变现。

在经我运营的一个 30 万粉的抖音宠物号测试后，往微信加粉的效果确实很差，十几万赞百万播放量的热门视频，仅仅能加粉十几个，这几个人中还有几个是来找你商务合作的。

目前，抖音的最佳变现方式，我认为，还是广告这种传统互联网商业模式，最为适合。

下面说一说，本地美食短视频项目的业务模式，非常简单，在具备一定的粉丝流量基础上，与本地商家洽谈合作，按传统的互联网广告模式，收取单笔的广告佣金。

不少新开业或开业初期的商家，是有非常强的营销需求的，他们希望自己的店铺一夜爆红，并成为网红店，而抖音也是一种新兴的广告媒介，相比本地公众号，在视频这种内容形式上接受度也更高。

用一句不地道的话说，与商家谈广告合作，是一个单次博弈的过程。

我做过连锁品牌的招商，所以，我也了解很多新店基本上只有三成的存活率，我楼下的火锅店在三个多月时间里都换了两波老板了，可以说商家韭菜生生不息，养活了地产和广告公司，一个地区少说也有上万家店可以帮他们拍抖音广告，这也是一个庞大的市场。

下一个项目，是商标代注册服务。

商标代注册服务与代注册公司、代记账等相同，基本上就是赚一个信息差的钱，赚的就是很多人不了解办事流程且嫌麻烦的钱，虽然，从另一个角度看，也帮助了那些财大气粗的老板们节省时间，但这钱赚的也确实容易。

注册一个商标一个类别，有效期 10 年，收费 1980 元，每增加一个类再加 980 元，而实际上国家商标总局的收费，注册 10 个类以内按 300 元/类计算，超过 10 个类则按 30 元/类计算。

并且，可以直接在网上申请注册商标，大概申请后三天就可以打 TM 标志使用了。

基本上有这类需求的公司，可以大致分为两类，一类是经营连锁品牌的公司，另一个类是做零售、餐饮、贸易类的公司，就拿连锁品牌公司来说，一个略有一定

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

规模的连锁品牌公司，手里一定都至少有十个以上的商标备用，一个商标至少注册三四个类以上。

天眼查、企查查这类软件开通个 VIP，可以直接查到最新注册公司的所有信息，并且有法人的联系电话，一般小公司法人多数是企业老板。

这类业务比较简单，对下面的业务员业绩也容易考核。当然，做这类业务需要对商标法、公司法，以及办事流程和所需材料有具体了解，最好的办法是自己亲自跑一趟，就什么都明白了。

为此，我也买了本公司法、商标法在研究。

最近，有一个新的体会，我发现人和人对于商业的态度不同，一些人，例如我，对于任何商业行为都有一种积极的态度，看到一则广告，遇到一家新开业店铺，碰到有人推销，并不会本能的去拒绝，而是站在对方和自己的角度转化思考，分析他行为背后的动机以及潜在的问题。

而大多数人，看到一则广告，本能的是拒绝，看到有人上门推销，本能的还是拒绝。

每个人都想赚钱，但很少有人愿意沉浸其中，并享受赚钱过程中的乐趣，而大多数人只想要结果，但却忽略了实现结果中间的过程，所以，即使看再多的有关赚钱的文章，也并不能改变当下赚不到钱的事实。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

垃圾分类处理，蕴藏着一大波赚钱商机！

“**你是什么垃圾**？”这句话在未来可能不再是一句骂人的话，而是在问你要扔什么垃圾。

这也是最近几天火爆全网的上海垃圾分类带来的新话题。

大家都知道，一个新兴行业的兴起，注定意味着一大波机会。

而这个行业的机会在哪里呢？

相信很多人对垃圾分类一无所知，就象很多人分不清楚，鸡骨头是湿垃圾，猪骨头是干垃圾，为什么同样的骨头，分类却不同。

也就象你买了一杯奶茶，没喝完，该怎么扔？喝完的奶茶，如果没有奶，就算干垃圾，因为奶茶杯子和吸管是塑料。

没喝完的奶茶又是湿垃圾。

顺便说一下：鸡骨头是湿垃圾，虾壳是湿垃圾，蛤蜊壳是干垃圾，去黄的龙虾头是干垃圾……

别问我为什么这样分，我也不知道，我也不敢问人啊，我怕问了会显示我的无知。

好吧， 扯太远了，我们还是先说一下怎么来赚钱？

1，互联网，卖垃圾桶，网上干湿分离的垃圾桶已经卖断货了。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

价格还不便宜哦，利润最低也有 30%，看销量，利润自己去算。

2，卖粉碎机，粉碎机的作用在于把所有生活垃圾粉碎，然后直接排进下水道，懒人必备产品，避免了绞进脑汁去分垃圾的烦恼，一台小型家用粉碎机最便宜的也在 1600 元左右，贵的近 5000，最近销量也是爆涨。

以上是几种销量实物产品赚钱的方法。

当然还有其它的赚钱方法：

比如开发一个 APP，一扫垃圾，就能智能识别是干垃圾，还是湿垃圾。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

双比如开发一个小程序 ，教人识别垃圾分类。

这种线上产品也是很有开发前途的，比如以后可能会有什么扔了么，美扔，扔一下等等各类 APP 出现。

以上只是几类最基本的赚钱方法，当然还是希望每个人都能认真学习垃圾分类知识，为环保贡献一份力量。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

利用短视频做宝宝辅食项目，看完立马可上手！

随着时代的发展，现在的人越来越重视饮食健康方面的问题，对刚出生的婴儿来说尤为重要，父母也希望给孩子选择更好的辅食产品。

而且随着二胎政策的开放，母婴家庭的规模进一步扩大，从而使手工儿童辅食形成了一个大爆发的局面。

像我们这一代人，有时候连自己都照顾不好，一般来说也是新手母亲。在制作婴儿餐方面，不仅自己没有经验，在面对长辈们给的建议时，又觉得不太健康。所以，儿童辅食这个行业就应运而生。

很多人想做儿童辅食方面的项目，但是又不知道从哪方面入手，我们今天就来讨论一下，如何做儿童辅食项目。

项目操作步骤

1. 塑造形象

大家都知道人们很注重饮食健康方面的问题，更别说是自己孩子的饮食了，所以你需要提供一些让他们信任你的证明。而且从事食品相关的行业，需要有食品经营许可证和食品流通许可证等相关证件。

你可以选择塑造一个能得到他们信任的形象，像儿童营养师或资深带娃者，可能更值得大家的信任。

（1）儿童营养师

目前国家有《儿童营养管理师岗位证书》的考试，考取这个证书对学历的要求并不高，中级证书要求中专以上学历或从事相关工作 2 年以上，高级证书要求大专以上学历或从事相关工作 3 年以上。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

在医学、营养、心理、保健等健康相关领域成绩突出者，在级别申报时学历要求可以适当放宽。参加考试的合格者就会颁发该证书。

（2）资深带娃者

如果你不想考什么证书，也可以把自己塑造成一个带娃很有经验的人。

比如经常跟大家分享一些带娃的经验，谈谈孩子更喜欢哪样的辅食，也能受到很多新手母亲的欢迎。

2. 引流推广

（1）微信公众号

可以利用微信公众号进行引流，你可以开通一个公众号，定期地推送关于儿童饮食方面的文章。可以写孩子挑食怎么办、如何让孩子吃的更香等话题，这也是一些宝妈最关心的问题。

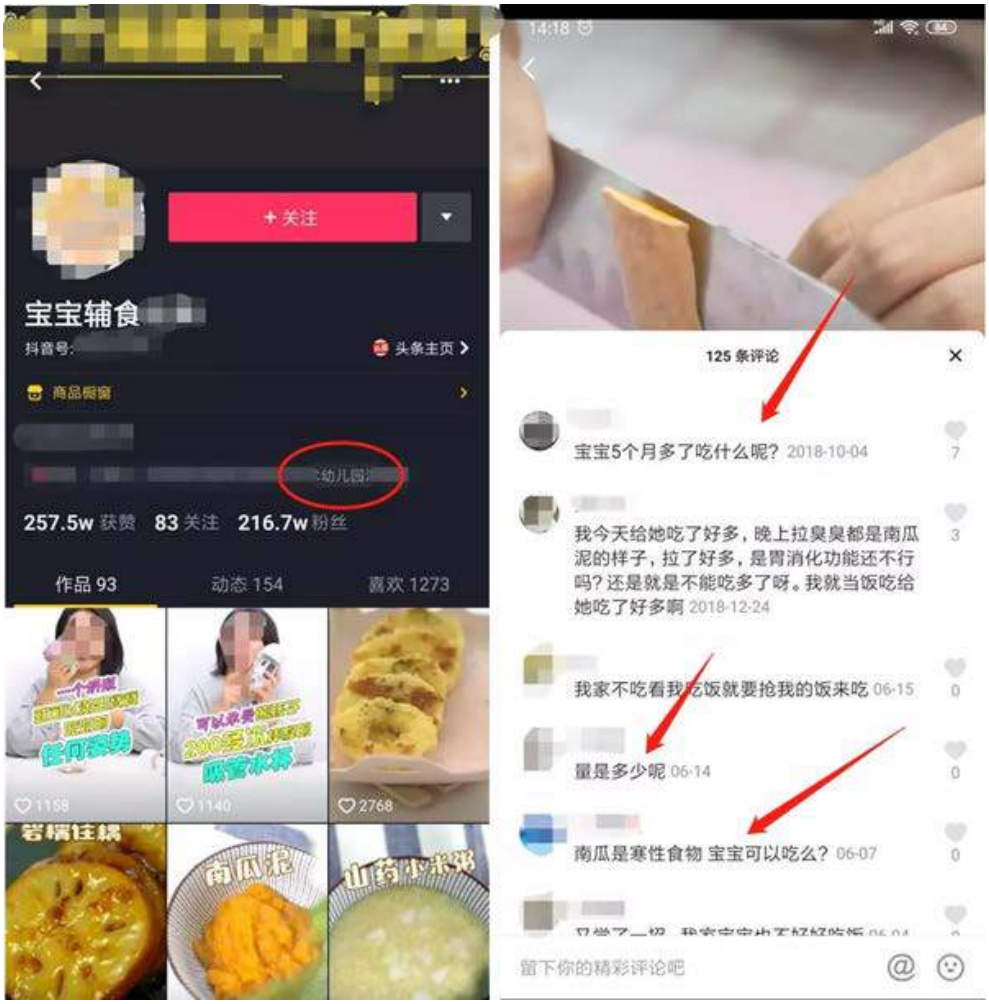
在文章底部可以引导大家加你的个人微信号，加微信领取防止孩子挑食策略，或者领取婴儿餐食谱。还可以在底部插入一些商品的广告，像婴儿吃饭神器、婴儿喝奶神器等。

（2）短视频

短视频的市场大家都很清楚，而且短视频的内容包罗万象。就拿抖音来说，什么样内容的视频都存在，而且每种类型的视频都有不少人喜爱。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

我今天在首页搜索了一下“辅食”，发现了不少用户，我随便进了一个用户的主页。她已经有 216.7w 粉丝，她的资料上面写的是“xx 幼儿园”，这是在跟大家说明她有资格做这一行业。



她的视频都是关于她做儿童辅食的过程，不少的用户在评论区问她问题：5 个月的小孩该吃什么？量是多少呢？食物是寒性的，孩子能吃吗？

看得出来，大家很关心孩子的饮食问题。通过回答这些问题，也可以进行引流，在主页留下自己的微信号，然后在评论中表明：粉丝太多，回复太慢，可以添加微信进行沟通。

（3）Vlog

我们上面提到塑造形象，其实用 Vlog 来塑造形象是最合适的。因为 Vlog 是专门记录日常生活的视频，能反映你最真实的生活。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

你独自在家带孩子的过程，就可以用 Vlog 来记录，因为很多新手母亲不知道怎么一个人带孩子，你的视频就能够帮助她们。当然也不只针对宝妈来说，宝爸带娃也是非常有看点的。

比如带着孩子如何买菜，带着孩子如何做饭，还有做辅食的全过程，这些场景都可以用 Vlog 来记录。在 Vlog 中你可以展示一些带娃神器，像如何将孩子固定在自己身上的东西，而不妨碍自己做其他的事情。

相信将会有很多人喜欢看你的 Vlog，成为你的粉丝，从而向你学习各种带娃的神奇招数。

3. 变现

（1）微信变现

我们在上面提到的各种引流方法，可以将一些比较精准的流量引到我们的个人微信号上来，然后将这些粉丝拉进同一个群里。

我们接下来就可以经常在群里分享一些育儿经验，像孩子发烧时该如何快速退烧；或者推荐一些性价比高的育儿产品，像辅食锅、婴儿车。因为你一直在做这一方面，所以大家对你推荐的产品会比较信赖。

我们还能与商家对接，我们帮他找到更多的消费者，他给我们更优惠的价格。这也会让大家对你更加信任，对你推荐的产品更加信赖。

（2）商品橱窗

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

我们上面提到的短视频，除了抖音有商品橱窗，快手平台也有快手小店。里面都可以插入不同的商品，像上面提到的那位抖友，她的商品橱窗里的商品很丰富，但都是关于婴儿使用的。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

11:46
购物助手
商品橱窗
5.2w
环保儿童太空沙模具套装diy
益智儿童太空沙沙盘玩具
¥35.9
看视频 >
4829
摇一摇乐饭团模具宝宝吃饭
儿童喂饭摇摇乐饭团神器米
¥15.9
看视频 >
Q弹柔软 不伤幼嫩牙龈
1.2w
婴儿牙刷0-2岁1软毛3乳牙宝
宝婴幼儿手指套硅胶洗口腔
¥19
看视频 >
3w
摇饭团摇摇乐做米饭团模具
儿童辅食模具宝宝吃饭喂饭
立减3元
¥15.5
看视频 >

博客

值得注意的是，你橱窗里的商品一定要与你发的视频内容相关。比如很多网友对她做辅食的锅很感兴趣，就想着去她商品橱窗看看，结果发现全是无关的商品，不仅会给大家留下不好的印象，也会影响你账号的权重。

（3）淘宝变现

如果你有自己的淘宝店铺，只要你进行完上面那些引流的操作，当引到足够多的流量时。你就可以引导大家去淘宝购买商品，将商品的淘口令放到公众号推文的底部，或者在抖音设置，商品橱窗的商品可以直接跳转到淘宝界面。

将用户引到淘宝，顺带可以帮你增长些销量，提高你店铺商品的排名。其他用户在搜索该类商品时，就能很容易看到你发布的商品，能在一定程度上提高购买转化率。

项目总结

这个项目的有一定的门槛，但是不算高，如果要经营食品的项目就要考个证傍身，如果只是售卖周边的产品就比较简单了。

想要做儿童辅食这方面的项目，并不是更适合女性来做，虽然你面对的群体大部分是宝妈。但是育儿界很多成功者都是男性，而且有时候男性带娃比女性带娃更有看点。所以只要你有相关的资源和经验，都可以上手操作。

可能大家会问，明明网上那么多儿童辅食的菜谱，为什么要来你这里学习辅食的做法？

其实大家都知道，互联网创业赚的就是信息差，网上一些菜谱几乎都是用文字表达的，还需要自己去挑选哪些能做，哪些不能做。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

而你将食谱转换成了视频，告诉大家这个食谱是可操作的，而且每个步骤看的清清楚楚，什么调料该加多少也清晰明了。

如果你是消费者，你愿意向谁学习？

这是一个可以长期操作的项目，母婴群体日益扩大，新手母亲的队伍也在不断壮大，面对的市场也越来越庞大。所以，这个项目是比较有前景的。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

利用共享经济租赁账号，月入 20000+的项目！

共享经济可谓是最近火爆全球，无论是共享汽车，共享单车，还是共享充电宝，共享雨伞等等。

就没有什么是不能共享的。

共享经济简单说，就是租赁模式，你付费，我给你你想要的产品。

至于为什么共享会这么火呢，主要原因还是在于有些产品太贵，自己买又只会用一次，比较浪费 ，花点小钱租一次用完就行，也能省点钱。

昨天我就说到了共享视频会员账号，说好听点也算是共享模式，说不好听点就是一出租账号的。

其实账号真的有很多是可以出租的。

今天我们再说一个。

相信很多人的电脑上都要安装办公软件，而很多人又没有正版的 office，盗版的又不好装，所以很多人选择了安装 wps，包括我自己也是用的 WPS，基础办公还是很好用的。

但是呢，有会员模式，很多功能都需要付费

费用好象还不便宜，不过可以出租，我们先去看一组数据。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

看月销量，利润大家可以自己去算一下。

我们在看看成本

159 一年

出租给别人却是按天算的。

暴利吗？是很暴利的。

典型的低成本，高回报的项目。

所以操作性也是可行的， 并且某宝也是可以卖的，不象昨天说的某宝还不让卖。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

如果你想操作，那就可以直接去做，变现方式有以前几种：

1，首先，自己得花 100 多开个会员，手上有账号才好共享嘛。

2，自己开个店，某宝，某多，某东等等都是可以操作的，做不到别人那样月销过万，做个月销过千还是没问题的，最重要的是这个产品回头客还是很多的，毕竟别人不想一次性拿个 159，一次性拿个 1 块 2 块，还是不心疼的。

3，利用对应的论坛，贴吧去发贴共享自己的账号，也可以使用群霸屏模式操作。

简单说，就是自己弄个会员账号，卖出去就行了。

前期别人卖 1.5，你买个 8 毛，5 毛都是可以，反正就是个账号，并不影响什么，卖一单就赚一单，后期店铺数据起来后在慢慢涨价就行。

今天的项目分享到这里就结束了，觉得可行的不妨去试一下吧。

也算是一个比较长期正规的项目。

今年互联网比较严格，很多羊毛基本上都销声匿迹了。

正规项目才能赢得未来。

今天高考第二天，祝广大学子顺顺利利。

选择不同，人生也就截然不同。

祝大家都能选择好的项目赚大钱。

2019 已过半，还没努力的是时候努力的，让自己的 2020 年更加辉煌。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

利用淘宝客零成本操作按摩椅项目，稳定暴利！

因为写赚钱方面的文章的写太多了，经常会有人找我推荐赚钱项目，多数时候，我都会建议他们去找一个利润大点的产品，然后想办法去推广就行了。

我这样说，很多人都觉得我是在敷衍。

其实我并不是，在不了解一个人能力的时候，这就是我能给出的最好的建议了。

找一个能赚钱的产品，然后用你会的一切方法去推广，只要不懒，一定可以赚到钱，这就是你能做的最好的项目。

所谓项目，本质上都是在利用信息差赚钱。

关于什么是信息差，概念我就不讲了，直接讲我最近研究的一个产品——按摩椅。

共享按摩椅火了以后，很多人都想在家里也买一个按摩椅，不光是买给老人用，年轻人也有很多自己买来用的。

一台按摩椅，便宜的几千块，贵的都要好几万。而且 80%的人都是第一次购买，不懂品牌，不懂功能，不懂价格，什么都不懂。

这里面就存在很大的信息差，所以按摩椅这个行业很适合我们操作，单价高，利润也高。

那我们要怎么插入这个行业，分一杯羹呢？

有几种方法，最简单的一种是，做一个网站，设置好关键词，获取百度搜索的自然流量。

这种方法的好处是，一个网站等于是一个赚钱的管道，你建好网站以后，几年都可以帮你自动赚钱，而且这条路走通了以后，你可以建很多网站，做不同的产品，放大收入。

我们先看一下，人们在百度上对按摩椅有没有需求？

在百度指数上，关键词“按摩椅”的指数是 1500，还不错，值得做。

在百度的搜索结果中，排在前几位的是花钱做百度竞价买的排名，自然搜索第一个就是个人网站。

我们可以学习一下这个网站的模式，先模仿再超越。

一个思路学会了，可以用在很多其他的产品上。

我研究了一下这个网站，他的做法是提供按摩椅的选购指南，罗列出了所有按摩椅的品牌，加上点评，还有一些问答等其他栏目，问答板块的目的是增加互动，互动可以为网站提供原创内容，以此增加网站权重，在搜索引擎上获得更好的排名。

这个网站在百度上排名好，最重要的原因是因为他交换了很多友情链接，外链是SEO 中最关键的因素，我们如果做的链接比他更多，质量更好，也可以获得好的排名，甚至超过他。

这个网站最大的不足是，赢利方面做的不好，他只是靠卖广告位来盈利，没有做淘宝客，其实淘宝客上按摩椅的佣金是非常高的。

按摩椅的品牌非常多，这些品牌如果我们想做的话，也可以把每个品牌都单独用一个网站来做。

品牌：	荣泰 本博 Le Er Kang OGAWA/奥佳华 JSK/佳仕康 美辰 涌金 鼎宏 艾斯凯 南极人 CHEERS/芝华仕 Panasonic/松下 Westinghouse/西屋 JARE/佳仁 SPRARE/思普瑞尔 OSIM 志高 SOKO/索科 永禾康 奕佳 MZ/茗振
适用部位：	背部 颈部 腰部 腿部 臀部 脚部 手臂 头部 全身
功能：	按摩强度调节 局部热疗 收纳式局部按摩器 气囊力度调节 自动侦测功能 滚轮速度调节
按摩手法：	揉捏 推拿 指压 拉伸 拍打 叩击

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

现在做一个网站的成本还是比较低的。因为别的站都是用一个栏目或者一篇文章来做，而我们是用顶级域名，整个网站内容都围绕这个品牌，所以排名会比他们好。

网站的内容从哪来？

转载加改编就可以，也可以在淘宝和其他电商平台的用户评价里面复制内容。

上面我们说的排名第一的网站，其实他的很多文章都是乱写的，像是软件生成的逻辑不通顺的伪原创文章。

你可以去看一下他这个网站的版权申明，他是这样写的：网站内容均来自于互联网整理，所有版权归原著作者所有。如若发现侵权内容，请联系我们，我们将会在 48 小时内作出反馈！

前面我们查过，百度上每天大概有 1500 人左右搜索“按摩椅”这个关键词，这就是需求。发现需求，找一种方式去满足需求，这就是赚钱项目的本质。

如果这个站让我来管理的话，赢利至少可以提高十倍。

淘宝客上的佣金，最少的也有几十元，很多都是几百到上千元一单，月销量都有几千件，如果是主推 1000 元佣金的，一个月有 10 个成交就是 1 万块，所以淘宝客这个赢利点必须要做。

一个月推出去 10 个难吗？如果你获得的是垃圾流量，肯定难，很可能一个月一个成交都没有，但是我们的流量不同，我们的流量都是在百度搜索按摩椅的人，是本来就已经想购买，只是还不知道买什么牌子好，这样的流量，转化率是非常高的。

如果不想在网站上直接放淘宝客链接，也可以引导用户加微信或者群，公众号，把用户牢牢抓住，以后随时都可以进行营销。这一步是很关键的，手里积累的粉丝用户多了，以后的收入根本就不用愁。

以上就是用网站来做按摩椅的方法，适合会建网站的人，如果懂点 SEO，那就更容易了。

如果你不会做网站，可以加入缘梦项目笔记会员进行学习，当然也可以不建网站，直接用网上免费的博客，或者其他能发文章的平台都可以，比如新浪博客、豆瓣、简书之类。

在这些平台上发布文章，文章中要有产品和你的联系方式，或者有你的淘宝客链接，其实就是软文。

要大量的发布，一篇软文发到几十个平台上，以量取胜，总有几个会在百度上排名靠前，只要你利用一切能发布内容的地方，小流量汇集起来，威力也很强大。

除了建站和发文章以外，我再给大家提供几个推广思路

第一个，是利用百度知道；

用电脑在百度上搜索：“本博按摩椅质量怎么样”，排在前面的有一个是百度知道，大家可以点进去这个页面看看。

看到了么？现在百度知道的回答里面，是可以放链接的。但是不能直接插入淘宝客的链接，可以先在自己的网站上做好自动跳转，然后再放自己网站的链接就行了。自动跳转的代码可以在网上搜索。

第二种方法是做排行榜，这个跟做网站内容差不多，就不多讲了。同类的方法还有对比，对比功能，对比价格，对比销量等等。

第三个是利用论坛发帖，

看一下这个网址，学一下别人是怎么做的，

http://bbs.mydigit.cn/read.php?tid=2515546

帖子要多发，有一部分会死，剩下的会一直放在那里，等待收获的季节。

还有一点要说一下，百度相关搜索这个必须要重视，他提示的是网民对一个关键词的具体需求，都是搜索量最大的长尾词，不论你做网站还是发帖子，都要参考这个来做。

今天讲的，是几乎不需要什么投资的笨方法，如果换成付费的推广方法，启动的速度会更快，收入也可以不断放大，但是同时风险指数也高。

免费的笨方法，是适合大多数人的玩法。花钱买流量，是少数人的玩法。

格局再大一点的话，是可以自己销售按摩椅的，甚至自己贴牌生产，那收入就是另外一个境界。

关于付费推广和销售按摩椅的具体玩法，以后再讲。

我以前的一个学员，做的是其他的词，是小孩用的一种产品，虽然利润比按摩椅小很多，但收入也非常不错。

他是兼职做，只做一个网站，已经做了 5 年。因为他是在我这买的空间，每年都要找我续费。

像按摩椅这样有利可图的产品关键词有成千上万个，大家可以多挖掘一些，以后我也会继续分享，只要不怕吃苦，把一个词和他的相关词做好，占领上一些有流量的位置，收入会非常的稳定。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

利用信息差卖石磨茶具，一个月竟赚了 50000+

今天给大家分享一个在农村特别常见的东西，经过改装，它就变成了一个时尚的家具产品，算是一个信息差的赚钱项目。

听过这个分享以后，基本上你就可以去操作这个项目赚钱了。

随着人们对于健康生活的追求，很多成功人士，喝茶对于他们来说，已经是一个特别刚性的需求了。

以前谈生意，谈合作，可能还会以喝酒来促成交易。

但是随着人们越来越注重健康，饮茶在大家的日常生活中变得越来越普遍。

今天给大家分享的这个信息差的赚钱项目，就与人们越来越喜欢喝茶有关。

这个在农村特别常见的产品，是可以经过设计，变成人们喜欢的个性茶具的。

这就是比较特别的石磨茶具。

石磨，其实在农村是非常常见的，有一个设计师，有一次在旅行的时候，看到了农户家有这么一个特别的石磨。

经过询问才知道，农户以前还会用这个石磨来打打豆浆之类的，但是现在早就没有那个时间了，于是这个石磨就一直被闲置在了院子的一角。

设计师很喜欢这个石磨的样子，于是便用很低的价格，把石磨搬回了自己的家里。经过自己的一番改造。

把石磨改成了茶具的底座，然后搭配比较应景的茶具，于是就变成了一套非常霸气，也特别有特色，还十分复古的一套高级茶具了。

不管是放在自己的办公室作为招待朋友客户用，或者说是作为装饰，都是非常特别的一个物件。

很多设计师的朋友，看到这款石磨茶具，都对其赞不绝口，非常感兴趣，相继问他在哪里买，怎么售价等等。

这位设计师看到了其中蕴含的商机。

于是他安排人在农村收购这样的闲置石磨，然后改造成精美的个性茶具，再赠送给朋友。

其他的产品，会放在自己的社交网店，进行出售。

收购回来的石磨，会根据品相，还有时间以及价格的不同，把他们分成几百，上千，甚至上万的不同价格。

比起收购回来的石磨，不知道翻了多少倍了。

设计师只是兼职在经营他的这个石磨茶具，每个月至少能够收入 5 万以上。

这个项目非常简单，其实也就是这个产品比较新颖，也是有需求的产品。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

所以这个项目比较重要的环节，应该就是收购石磨和设计加工这两个环节。

是否能够把你收购来的石磨，变成具有美感的艺术茶具，这个是比较重要的环节。

当然什么样子的产品就能够吸引什么样子的客户，这个产品是属于高端产品，当然吸引的客户也会相对比较高端。

如果刚好你做的项目的客户群体就是比较高端的话，你嫁接到这个项目中来的话还是比较好的。

目前这个项目介入的人不是很多，如果有相关资源的话，可以去尝试做一下这个项目。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

利用一技之长来操作抖音？轻松月入 10000+

前天在缘梦项目笔记上跟大家分享了一下一个比较轻松的赚钱项目：《前期上传图片，后期实现躺赚的项目》，上传图片就能躺赚，实现睡后收入，门槛还是比较低的。

介绍的几个平台也都比较大众化，容易申请入驻，有素材的朋友不妨尝试操作一下。

话说最近刷抖音老能看到一个在抖音画画的小伙子，我是被他一个话火腿肠的视频吸引的。

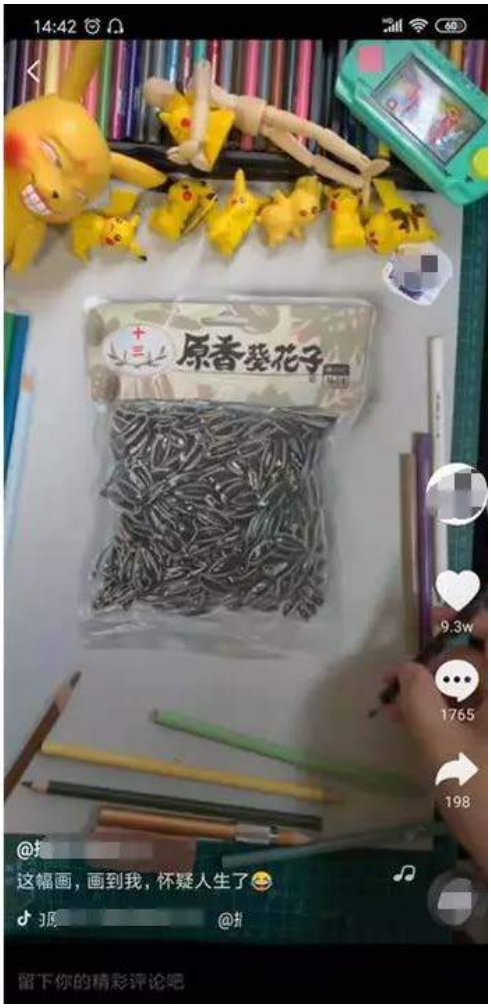
他说画画没有那么难，最开始可以随便画，但是后面一顿操作猛如虎，眼花缭乱，最后呈现的画面，大家可以看一下，是不是可以以假乱真了？

其实这样的视频抖音上存在不少，有一技之长的人拍出来的视频都是比较受欢迎的，像有些做手工、模仿明星唱歌的视频点赞量、评论量和转发量都非常可观。

既然如此，拍摄这样的视频如何赚钱呢？

一、容易涨粉、上热门

就拿上面提到的那个抖友来说，他的视频都是拍摄的自己画画的过程，一边画画一边说着比较有意思的讲解，每次的成品都可以说是能达到以假乱真的程度。

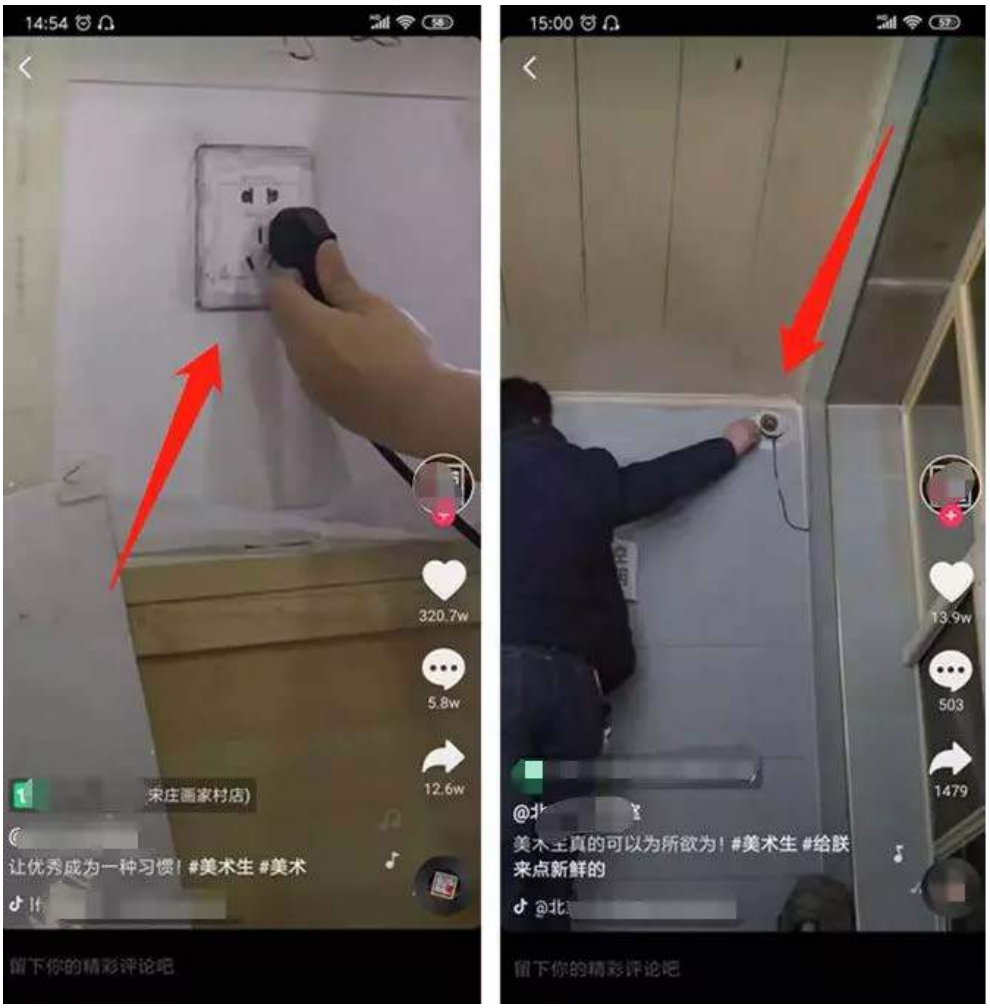


他目前已经发布了 331 个作品，已获赞 1234.6w 次，收获 174.8w 枚粉丝，他的每个视频的点赞量、评论量和转发量都比较高。最高的点赞量也有超过 20 多万的，也有只有几千赞的视频。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

还有抖音上很多学美术的学生拍摄抖音视频，他们不管是颜料桶、插座、尺子还是摄像头都可以能老师以假乱真。

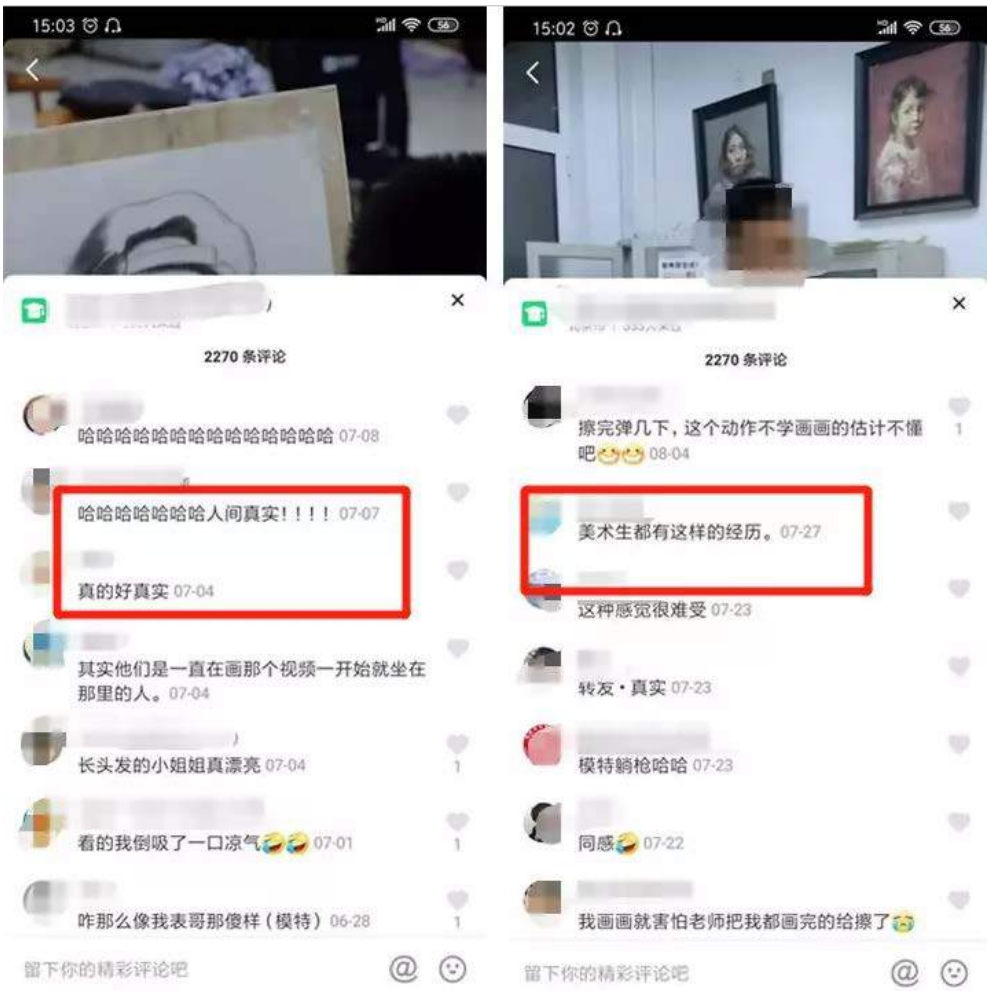
——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客



之前网上出现一个比较搞笑的段子，视频中一个老师拿着一根棍子，一边打电话一边敲摄像头，嘴里说着：你家孩子能耐了，给我把摄像头拆了，画了一个。

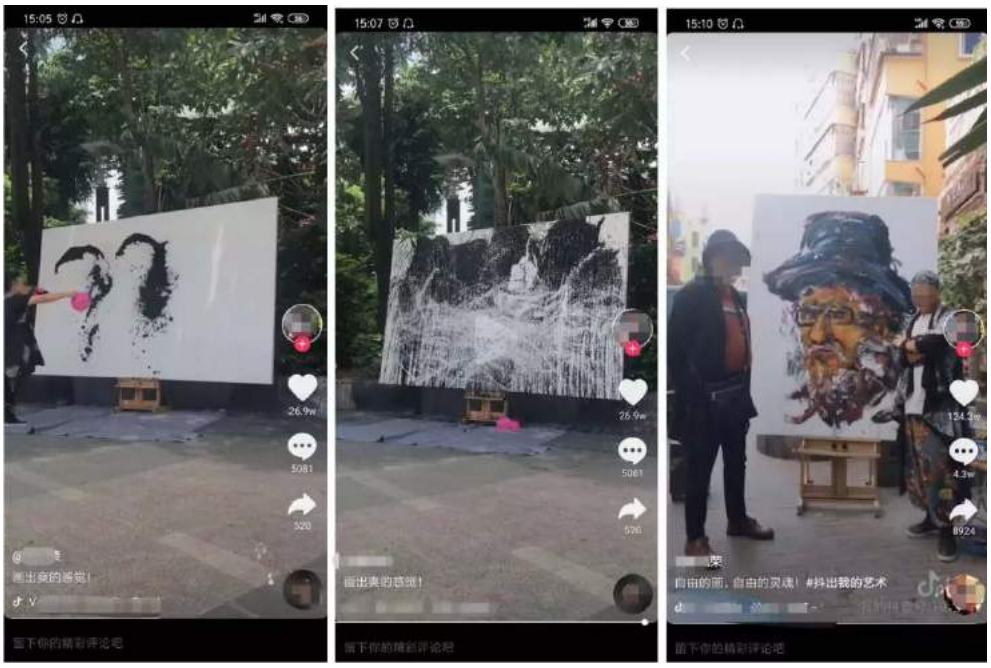
不得不说他们真的比较厉害了，苦中作乐，忙里偷闲，看这些视频真的很有意思。有不少学过美术的人看到这些视频都比较有同感，所以这样的视频容易吸引人，容易涨粉。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客



除了这样的视频，还有一种泼墨画也非常吸引人，视频里的人直接拿着墨水朝着画板泼，有的立马就能呈现出效果，有的将自己衣服撕了当做画笔，大家都称他们为“大师”（虽然不懂艺术，但成品确实不错）。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客



二、画画教程

如果说这样的视频涨粉很容易，那画画教程就是比较好的变现方式。其实生活中不少人都曾对美术产生过兴趣，但由于各种原因没有学成。

其实有一种简笔画也是现在比较受欢迎的一种画风，而且简笔画看起来简单易学，是很多人很容易产生兴趣的一种画法。

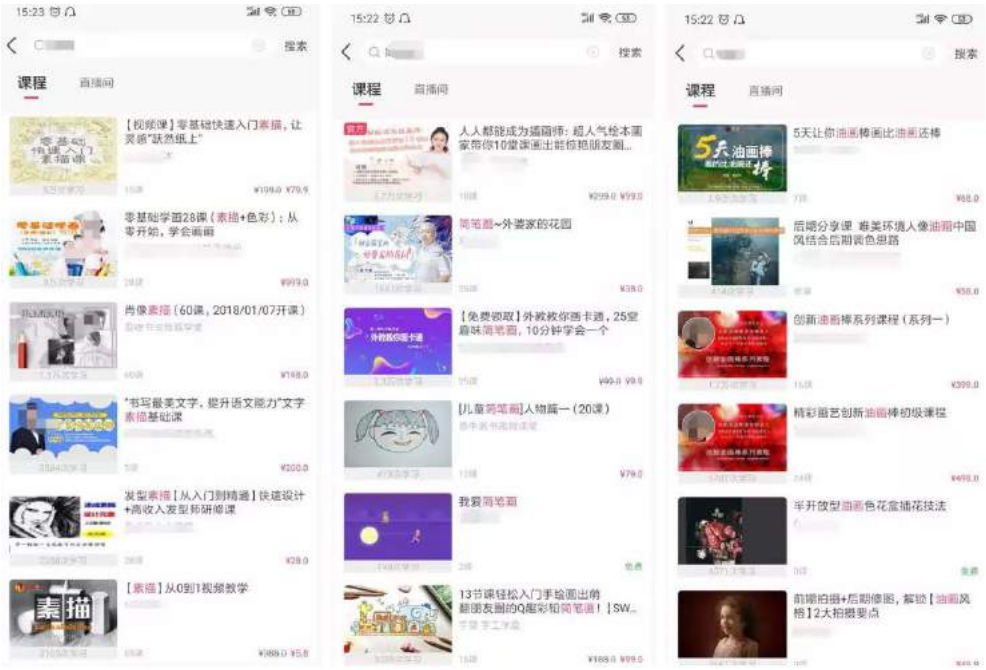
就像下面这位抖友，她的视频中都是关于简笔画的教学过程，每个步骤都很清晰，跟着她的步骤画确实能学得差不多。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

当然，除了抖音上有画画教程的视频之外，还有一些关门知识付费的平台，像得到、千聊、今日头条等都有关于画画的教程。

我分别搜索了一下油画、素描和简笔画，这些课程的学习次数都是比较高的。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客



就拿素描来说，课程量在 5-60 节不等，课程的价格在 28-999 元不等。有的课程只是基础入门，有的只是素描中的一个分支。

28 节素描+色彩的基础课售价为 999 元，开通会员能享受 799.2 元的会员价格，每节课平均的收听人数为 1200 人。

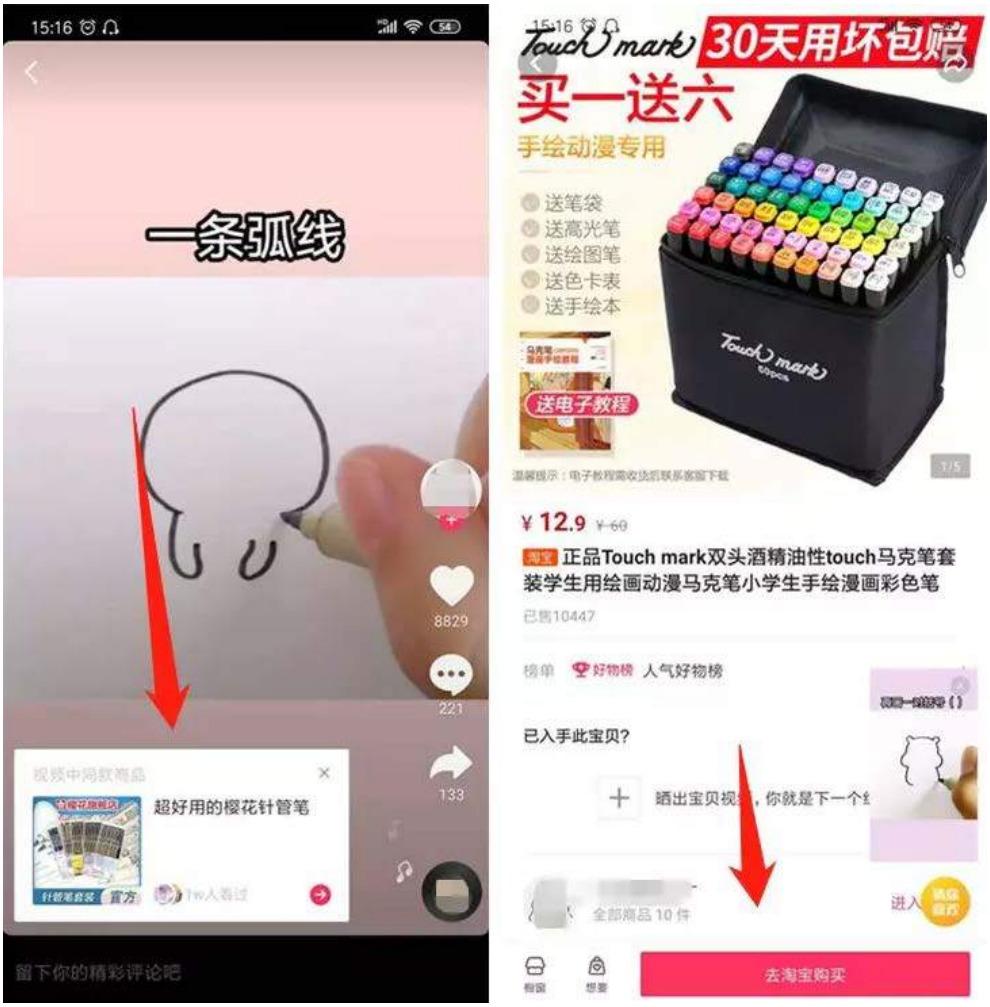
——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

15:25
系列课详情
(素描+色彩)
3.0万次学习
零基础学画28课（素描+色彩）：从零开始，学会画画
开通会员，该课低至 ¥799.2
立即开通
课程介绍
课程列表
用户评价
第一课：球（画球步骤全示范）
6994次学习
第二课：重叠（透视、投影）
2449次学习
第三课：进阶球体-画一群调皮捣蛋的球
1788次学习
¥999.0购买

这么算下来，光这一门课程就能获得 799.2*12000=959040 元，甚至更多。

三、带货

上面提到的那位话简笔画的抖友，她就是通过在抖音拍摄视频来带货赚钱，这样的视频容易上热门，她商品橱窗里的商品的曝光率就更高，购买的人也会相应增多。



这是做淘客比较常见的变现方式，这位抖友就是带货各种笔和画本。她的商品橱窗里也都是一些用于画画的工具，这些商品被浏览的次数也都比较高，最高的都超过了 4.5w。

在看她的视频时有些商品就会自动弹出来，点进去就是商品的详情界面，是与淘宝相连接的，可以直接去淘宝下单。

不仅如此，有不少粉丝也在评论中询问她画画时用的什么色号，看样子是想入手了。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

四、约画

对于约画这种变现方式，不知道大家能理解不。有位会画国画的女明星，她经常在微博上晒自己画画的视频或成品，她也因为这一特长圈了不少粉。

有不少粉丝直呼想要她的画，还有比较大胆的粉丝请求她给自己画张自画像。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

说起这个，其实公众号之前推送过一篇关于 Q 版头像的文章，里面就有提到帮别人画自画像来赚钱的操作方式。

大家对这个项目兴趣的话，可以点击《QQ 头像私人定制，8 月份的第一个低成本赚钱项目》阅读。

如果大家想操作画画这个项目，同样可以利用这样的方法进行变现，通过给人话自画像来赚钱，只不过这个需要真真实实地画出来。

如果大家不会画画，其实也可以操作约画的项目，通过信息差的方式来赚钱。我们通过在抖音发视频把自己塑造成一位特别专业，特别会画画的大师。

当别人找你约画的时候，你再找价格比较便宜的画手来画，你就负责赚取中间的差价就行了。

五、项目总结

关于画画这个项目，从这些视频受欢迎的程度来看，抖音这个平台对于有才华、有特长的人来说还是比较友好的。

只不过想操作这个项目还是有一定的门槛的，还是需要有一定的绘画技术，这样才能真正的吸引热爱画画的朋友来关注你。

除了需要有一定的绘画技术，这个项目的成本还是非常低的，只要能拍摄画画的视频就可以操作，不需要其他的过多投入。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

而且时间比较自由，只要你有特长，上班族和学生都无所谓，只要你按时上传视频就行。

关于画画的项目就分享到这里了，希望对你有所帮助！

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

流量新风口+老项目，赚钱就是如此简单！

自从用了华为 P30，觉得苹果也不是那么完美，

单卡单待最令人发指，出门得装两部手机，

夏天穿短裤都不敢快跑，生怕手机把裤衩坠掉了，

以前用苹果，是觉得安卓系统像个开放式大集，没有安全保障，装个 APP 给你提一堆条件，要图片存储权限还可以理解，因为要上传或下载图片，

要通讯录权限就有点顺手打劫了，要通讯录干什么，你想吧，

更可气的还要修改通讯录权限，这就是耍流氓了吧，

用苹果就安静多了，不是苹果商店的 APP 不能安装，会还你手机主宰权，

华为在安全方面上延续了苹果的作风，华为应用市场也很丰富，系统也不怎么卡，

我有位读者是程序员，他说同样的 APP，官网下的和在在网上随便下的看起来没差别，也一样用，但有可能被修改过，或添加了后门，

会在后台搜集手机信息，静默安装广告软件，动不动弹出个广告，再不然来个性感荷官，如果正式场合，越急着点 X，越放大了图片，尴尬的汗如雨下，

官方应用市场上架的 APP，都要经过安全审核，从源头上杜绝流氓软件和木马病毒，

并不是安卓不安全，多是随便下载软件造成的，排除这点，我还是倾向安卓，就像辆可以改装的 GTI，很顺手，

安卓解决了双卡问题，但是我现在有五个微信号，用多开？

长久来说不安全，最近腾讯就在打击外挂，出门还得带两部备用机，

家里有倒不缺手机，但全是苹果，朋友或读者送的，还很新，

苹果是硬通货，挂网上就能出手，

前年，写过二手苹果的项目，阿里巴巴批发来，在 58 上加价 300 左右卖就可以，

那两年苹果手机是刚需，卡贴机又很便宜，一般是美版、日版和港版，

在美国一部苹果也就千把美元，通信公司会做预存话费送手机的活动，但必须用指定的电话卡，合约到期手机就便宜卖了，

这些手机到国内加卡贴才能用，为的是破解合约机的电话卡限制，

卡贴机功能和国行没有差异，只有日版拍照提示音不能静音，据说日本是为了避免偷拍，不知道是人性化还是奇葩，

苹果质量没的说，即使 iPhone6 还在服役，售后麻烦少，一天卖一部也能月入 9000，有几个读者操作了这个项目，

上周，收到个 3880 的转账，

泡沫发过来的，土豪就是不一样，他就在 58 做二手苹果，赚了两年好行情，巅峰时期一天 10 多部，还不耽误他上班，

现在各平台都泛滥了，问我怎么办，

上周三刚得到风口信息，在“快手生活”上发个广告，短短半小时能有 1700 个浏览量，

流量就是金子啊，做二手苹果最合适，

快手不缺用户，快手生活就是快手版的 58 同城，现在知道的人还不多，

流量大，商家少，发个信息都能点爆，而且平台初期政策温和，微信号随便留，也没有违规限制，

这么好的淘金矿场，哪里找去？

上周写过快手生活的文章，感兴趣的可以去看一下。

《“快手生活”直接留微信号吸粉，5 年一遇的爆粉机会！》

卖公务员面试辅导教程，拥有 500 万用户的刚需行业！

每年大学生毕业之后，对于未来的规划，有四种选择，一种是直接进入社会找公司工作，一种是继续考研，一种是选择创业，最后一种是选择报考各种机关单位。

而报考机关单位，和考研在大学生比例里面，占比最多。其中，机关单位成为了很多人眼中的香饽饽，挤破脑袋都想进去。

毕竟旱涝保收，不用承担太多的失业风险。

每年参加各种公务员考试的人数有多少？

根据权威统计报道，2018 年国家公务员招考人数为 28533 人，报名人数为 165.97 万人，实际参加考试的人数为，113.4 万。

考试的最终比例为 40：1

40 个人竞争一个岗位，激烈程度可想而知，简直就是踏着独木桥过河，每一步都需要走的小心翼翼，每一步都的做好完善准备。一旦通过，就意味着拥有了铁饭碗。

而随着考试人数以及岗位竞争激烈度，各种辅导班也接踵而至的做了起来，动辄就是几万的费用，系统化的去培训历年或者预测的考题。

这类学习，只能快速拔高你的知识面、毕竟公共基础类考试是不限定范围的，他们只能通过历年的试题来圈定范围，然后填鸭式教学。

我身边有几个朋友，也在考，学的都很累。但是他们说，只要能够考的上，一切都值得。

考试一般分为笔试和面试，是对一个人综合素质的考验。笔试决定你能否进了第一关，有没有面试的资格。

一般第一关就会刷下去很多人，到达面试这个环节竞争更加激烈，毕竟面试的加分项，直接决定你的排名。

甚至你笔试第二名，第三名，如果你面试成绩不错的话，很有可能综合得分排在第一名。

但是有的人，只适合学习，心理基础极差，看到面试官就会发怵，甚至不能正常发挥水平。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

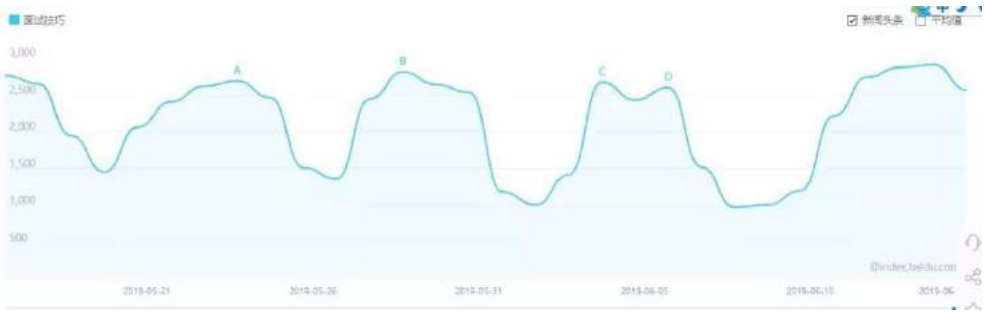
所以很多人在这一关被刷了下去。

其实是非常惋惜的，但是没办法，性格、以及心理素质、良好的表达能力，才算是综合能力。

所以，现在衍生出一个细分行业，叫做面试辅导。

这一行，也是极具含金量的行业，并且有着广阔的市场，很多考生为了考各种岗位都会做出各种充足的准备，比如，笔试的准备，面试的准备。

看看每年报考公务员、事业单位人员、特岗教师、这样一统计，保守估计都有500万以上的规模。



搜索指数我们发现，这简直是一个含金量极高的产业，很多对各种考试岗位有需求的人，都有面试的需求。

当然，能够称之为细分行业的暴利产品，盈利是非常可观的。我们找到了一个投放竞价的同行，看看他的数据。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

一套面试教程，售价 398 而且投放竞价在操作，里面的利润可想而知。而且这个平台，直接接入了淘宝系统，省了打造信任感的环节，能够让顾客放心购买。我们看看他的出单量。

就这样一套教程，月销量达到了惊人的 992 单，毛利润大概在 30 万左右。可见这个行业的含金量是非常高的。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

但是适合他们的玩法，未必适合我们普通人，因为资金问题，就会限制很多人的操作。

所以我们想要切入这个行业，赚点钱，也不是没有可能。

首先，做细分领域，要明确一点，这是长期生意，而且你也打算做长期的生意，你才有可能靠此赚到很多钱。

所以，我们对面试所遇到的困难，要有所了解，因为你只要了解客户的痛苦，才能彻底的找出解决方案，来赚钱。

比如，面试经常会遇到以下几大类的问题：

1. 思路混乱无话可说

2. 容易紧张

3. 知识储备比较少，有口难言

4. 答题卡壳、想到哪里说哪里。

以上几个问题，是面试环节当中经常会遇到的问题，所以我们需要做的就是如何把这些问题，转换成考生经常搜索的问题。

比如，我们可以进行软文覆盖，内容，就围绕上面几个核心，来写标题，比如第一个。让你思维不在混乱，成功面试的诀窍

这样的标题，往往对意向客户有着非常强的吸引力，然后在里面引导课程。

大有大的玩法，小有小的渠道，细分行业，只要是非常暴利的行业，玩法肯定有区别，收入也一定有区别。

总结:还是那句话，未来的互联网发展趋势，都朝着精细化去发展，提早找到适合自己的细分领域，分一杯羹，那么你能打败很多后来的对手。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

年入 50 万的代运营项目，告诉你赚钱的套路！

代运营业务，一般是面向 ToB(企业)，美其名曰帮助企业提高经营效率和业务业绩，实则只为了牟取合作费用。例如，电商代运营、抖音带运营、公众号代运营、网站代运营，凡是有人的地方就有代运营，但大多数代运营公司都是坑。

帮你代运营抖音的人，很可能是一个刚毕业的实习生，而你却以为是一个 10 年行业经验的资深总监。

当然，同为互联网行业，同行肯定不会坑同行，同行也不会买代运营的账，代运营一般套路的都是传统行业的公司老板。

虽然，互联网行业人才趋于饱和，但大多数人才并没有流量，传统行业也极少有人愿意走向做网络方面的事情，所以，传统企业在难招人，和没有互联网基因的背景下，如果要在网络中做某项业务拓展，一定会选择一家代运营公司。

代运营业务，完全是靠一份 PPT 换订单的套路，所谓 PPT 中的数据多数也是刷出来的，所谓 PPT 中的承诺说来自己可能也不信，如果真那么容易做恐怕也就不会存在代运营公司了，代运营主要想赚的钱还是帮传统公司老板代运营的钱。

上到大型传统公司，下到实体门店和淘宝小 C 店，代运营无处不在，不同的是，不同的代运营公司面向的韭菜不同。

代运营业务是怎么操作的？

学会这三项技能，你可以自己轻松操盘一家代运营公司。

1、PPT 的精美设计（淘宝 2 块钱买一套模板）

2、熟练运用网络上各类刷子脚本工具（各大行业论坛获取）

3、一副吹牛也很自信的脸庞（横店做群演一周）

代运营业务是怎么寻找客户的？

1、面向传统公司的代运营：各大企业信息查询软件开通 VIP 年费会员，自动获取全国所有传统行业的企业法人联系方式。

2、面向淘宝小店和实体店的代运营：吾爱论坛中有工具，可以直接抓取淘宝某个类目所有 C 店老板的联系手机号（规定：所有店主必须公开手机信息），当然，大众点评中的商家联系方式也可直接抓取的。

代运营公司的销售模式，是批量拜访，靠概率取胜，使用 AI 机器人导入所有的客户信息批量拨号，如果遇到有意向的自动转接销售人员。

不过，以上仅是小代运营公司的玩的套路，大代运营公司，会免费邀请你来参加某某免费公开课，可能是线下也可能是线上直播。课程内容多是一些较为基础的平台规则与基本介绍。

之所以代运营公司会讲这些很基础的课程内容，目的主要是为了过滤那些有一定行业经验的人，能长时间坚持听课的多数都是行业的小白，将这部分人洗出来后，所谓的老师们（销售）就开始一遍遍推销了。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

代运营业务适合团队去操作，团队需要两个部分构成，80%成员负责对外业务，20%成员负责做代运营方案和售后。

目前，比较火爆的代运营方向便是短视频（抖音、快手），市场上有大量 MCN 打着艺人经纪的名义做着代运营的事情。

为什么代运营公司不自己去操盘，而是帮助客户去运营？

因为，做代运营赚钱永远要比自己亲自去做更容易，并且风险更低。

很多行业的真相远没有表面看起来那么光鲜，但生意中衡量一家成功的标准永远是“你今年盈利了多少”，没有人会在乎过程。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

努力做项目吧少年！不然你就到凌晨 3 点的街上走走！

前段时间，在微博上看到一个段子，描述了“当代青年五大现象”：

持续性不想上班

间歇性崩溃

送命式熬夜

做梦式想暴富

习惯性治愈

不少网友表示纷纷中枪，这不就是现实中的我吗？

每天早上都要在内心挣扎无数次，才不得不逼自己起来上班；

一到周日的晚上，想到第二天就要上班，就陷入莫名的焦虑.....

网上曾曝光这样一张凌晨时间表：

1：00：卖水果的婆婆准备收摊了

1：30：外卖小哥还在给加班的白领送去夜宵

2：00：饭局上应酬的中年人才刚到家

3：00：值班的护士正在全力配合抢救刚送来的病人

3：30：货车司机已经整装待发

4：30：卖早餐的婆婆吃力地穿过逼仄的弄堂

5：00：唤醒城市的环卫工走上萧瑟的街头

如果你哪一天感到累了、倦了，实在不想上班，就到凌晨的大街上走走看看。

你会明白，这个世界不会因为黑夜的降临，懈怠和熄火。

你会明白，你的工作又累又委屈，可总有人比你要累十倍，百倍；

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

你会明白，无论何时何地，这个城市从来不缺的就是那些为了生活而劳碌奔波的人。

一、没有一份工作，是不辛苦的

前几天，我加班到很晚，在门口等车时遇到了大厦的保安大叔，他笑着跟我寒暄道：

“小姑娘才下班啊！”

我当时正被一个项目折磨得苦不堪言，听到后忍不住出口抱怨：

是啊，干我们这行就这样，太累了！

大叔却摇摇头说：

现在干哪一行不累啊！你看我们大厦负责水电的师傅，经常要半夜抢修设备；你看我工作清闲，但是动不动日夜倒班，身体都要熬坏了；还有昨天半夜下大雨，我看到有个小姑娘撑着伞坐在路边用电脑工作...哎，谁都不容易啊！

我听到后，不由得脸上一热。

是啊，这个世界上，没有一份工作是不辛苦的，也没有一份工作是容易的。

做医生有做医生的苦：年轻的 90 后医生，一天连做 4 台手术，从早上 9 点一直忙到凌晨 3 点。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

做完最后一台手术，疲惫又饥饿的他，来不及换下手术服，便倒在地上睡着了。

做老师有做老师的苦：办公室里，一位老师深夜还在批改学生作业，实在太累了，就趴在桌子上小憩一会儿。

“为了孩子们能多考几分，为了孩子们能有个好未来，我苦点累点算什么呢？”

创业有创业的难处，全职妈妈有全职妈妈的痛苦，行行有本难念的经。

工作总有各种各样的苦，可所有人都在努力生活，永远有人比你更难。

向上看的同时也要往回看看，所有的路都不容易，我们只能竭尽全力，做好当下的一切。

二、也没有一份工作，是十全十美的

不少后台读者留言，说自己现在的工作又累又无趣，看不到任何希望。

可是换一份工作，真的就会变好吗？

我看不见得。

朋友小林一直跟我们抱怨，说自己的工作压力大、动不动加班、领导脾气不好云云，在一次被领导当众批评之后，小林一气之下选择了辞职。

辞职第一周，小林觉得一切都很美妙，活得潇洒自在。

可是待他再去寻找新的工作，发现要么就是工资不高，要么就是公司没前景，一连寻寻觅觅 2 个月都没找到合适的工作，身负房贷的他，每天都过得异常焦虑。

小林这才对当初的选择与冲动后悔不已。

当初那份工作确实有不少缺点，但却给他带来了不菲的收入、实实在在的经验与资源。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

是啊，这世上哪有那么多完美的工作，绝大多数人生来平凡，没那么多选择的余地，多的是人为了生活而妥协、低头。

如果你实在不喜欢一份工作，你可以换，但是如果你每一份工作都不喜欢，那你多半是个废人了。

要知道，工作从来就不是为了享受的，它真正的意义，是你安身立命的资本，是你实现自我价值的平台，人生有的时候就得苦熬。

要不就强大到可以自由选择，要不就闭上嘴埋头苦干。

三、我们为什么要努力工作？

知乎上有这样一个问题：小资家庭和贫困家庭之间的差距有多大？

最高票回答只有短短一句话：不大，就隔一场重病而已。

这答案真是扎心又真实。

我有一个朋友，他爸去年年末被诊断为心脏衰竭，急需 40 万的心脏移植费用。

朋友家家底并不丰厚，还好朋友工作七八年以来攒了小 20 万，才帮家里渡过了这个难关。

事后，朋友和我们说，还好这些年一直兢兢业业努力工作，要不然家人生病时自己连救命钱都拿不出，一定会后悔一辈子。

是啊，钱的确不是万能的，可很多时候，钱就是能买来尊严，能换来生之希望。

扪心自问，如果哪天你身边的家人得了重病，你能拿出多少钱替他们续命呢？

我们早已经过了任性、矫情的年纪。

在我们的身后，是年迈无力的父母，他们为我们辛苦操劳了一辈子。

最怕的就是当父母需要你的时候，你除了眼泪之外一无所有。

还有我们的孩子，我们之所以要努力，就是为了给孩子一条更宽广的道路。

为了以后老了可以无愧地告诉孩子，爸爸妈妈年轻的时候为你尽力了、无悔了。

小时候一直不理解父母为什么可以那么早起床，长大后才明白，叫醒他们的不是闹钟，而是生活和责任。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

哪有什么岁月静好，只不过有人在替你负重前行。

在暴富之前，我们必须努力工作，为了抵御未知的风险、为了保护最亲的人，与生活不懈战斗。

四、我们要走的路

许巍在歌中唱道：曾梦想仗剑走天涯，看一看世界的繁华。

是啊，年轻的时候，谁没梦想过诗和远方呢，谁不想携三两好友，知心爱人，余生把酒拈花，细雪煎茶。

可人有两条路要走：一条是必须走的，一条是想走的。

你必须把必须走的路走漂亮，才可以走想走的路。

工作的确很辛苦，可是没有现在的苦，又哪来的以后的甜？

大家应该都挤过早高峰的地铁吧，每个人的脸上没有抱怨和其他情绪，只有挤上去的兴奋和今天不用迟到了的庆幸。

生活本来就是一场无硝烟的战斗，你所赚的每一分钱都是你的弹药积累。

如果你中途放弃了抵抗，生活也绝对不会给你喘息的机会，只会把你打得体无完肤。

如果你现在不努力让自己过上想要的生活，那么以后就会有大把大把的时间，去过你不想要的生活。

与其被工作主导、拉着前进，不如去挑战它，征服它，努力把人生活成自己所期待的样子。

愿大家都能把工作看作一场妙趣横生的冒险；

愿所有的坚持，换来的都是繁花似锦；

愿所有的苦难，换来的都是海阔天空。

人生实苦，工作不易。但请务必相信，当你努力奔跑的时候，全世界都会给你让路。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

拼多多上传如何突破限制，利用信息差赚钱！

所谓项目，无非就是信息差。

别人会的，你不会，你就需要付费购买。

你会的，别人不会，别人就需要付费找你购买。

这就是生意，为知识付费，为价值买单是网络上的常态。

所以，当你把什么信息都掌握在了手上，光靠出卖信息，就能赚很多钱。

今天要说的这个项目超级简单，也是最基本的一个信息差。

也是我一个做电商的朋友测试引流时，随便赚点外快的项目。

大家都知道，现在拼多多是很火的，而拼多多无货源经历过 2017 年无脑式铺货捡钱的时代后，现在人人都想进入分一杯羹，无奈官方限制无货源模式，所以现在进入拼多多无货源，已经不是那么简单的事，能做，但并不是所有人都能做。

就比如最基本的，官方限制了采集加价不超过 8%，利润限制了，你再怎么铺货，也是赚不了几个钱的。

又比如上货数量到达 5000，直接限制上货数量和限制后台编辑功能，导致店铺直接死店。

而这些呢，都是有解决办法的，所以，**会的人就能继续做，不会的人就得想办法去解决。**

看搜索结果

我那个认识的小伙伴呢，他就是专业卖这个信息差的，教人如何突破 8%的差价，教人如果突破 5000 产品数量限制，直接上架 3 万+产品。

卖的是 298 一份，据说一天能卖 1-3 份。

而引流在哪里引呢，就在百度系里面，上图里面有。

所以说，如果你想靠信息差赚钱的话，那得先付费去买一份信息，然后才能卖出去。

掌握信息后，那就很简单了，直接百度系对应的贴吧里面发贴，关于养号方面我就不说了，号肯定是要养的，毕竟有权重嘛，老号就比新号要好，至少大概率不会删你的贴。

怎么养号建议自行去搜索一下。

坚持每天发 3-5 个贴子，多账号操作，一天大概也就半小时不到吧，等有搜索流量有人找你后，直接出售就完事了。

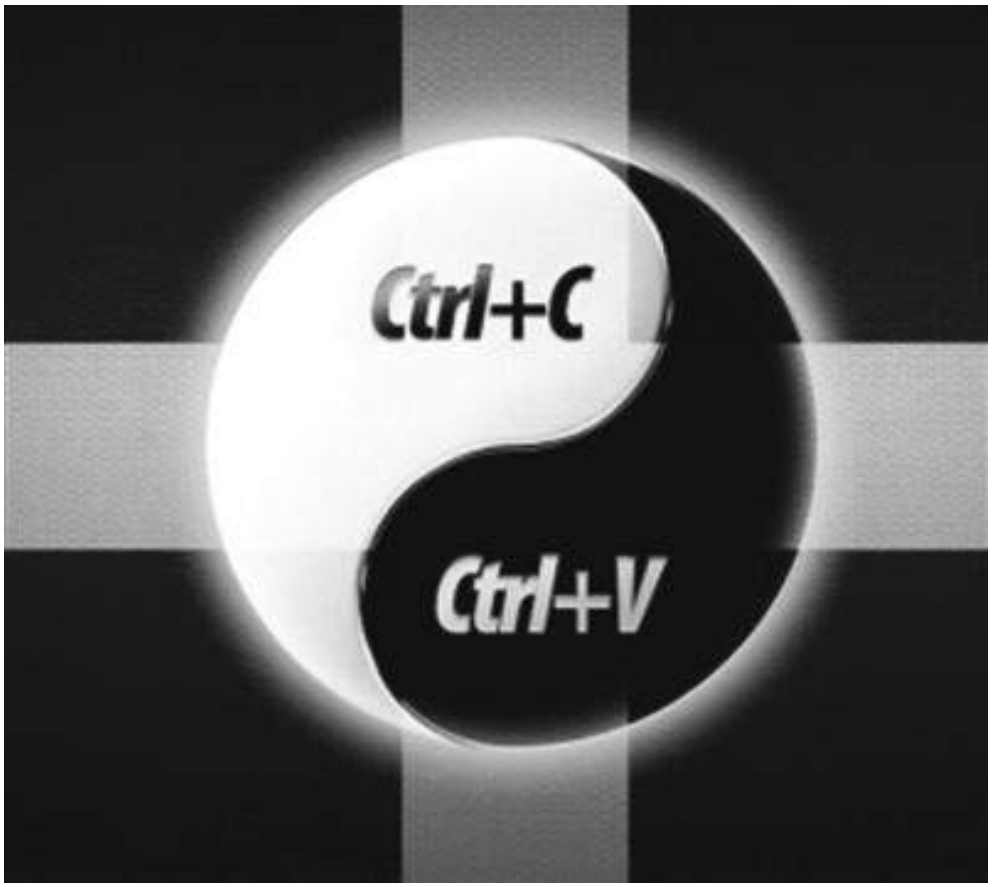
一天卖个一单，那就是 298 到手，真的不难。

这个时代，并不是你掌握了技术你就能赚钱，你还得掌握信息，毕竟信息才是赚钱的根本。

互联网上的第一步，都是需要你自己去亲自验证的，这样才能总结出属于自己的经验与方法，**当你羡慕别人日入过千过万的时候，别人也是付出了你想象不到的努力，别人在辛苦研究项目的时候，你在做什么呢？**

别人能用 3 个月时间死磕一个项目，然后丰收，你用三个月看别人成功。

与其看着别人赚钱眼红，不如自己实际行动起来让别人来眼红你！



今天这个项目技术含量并不高，只不过需要辛苦一点，再结合别人的成功摸索一下，很容易就理解了。毕竟已经有人成功做出来了，我们站在他们的基础上改进，就简单的多了。

当你没有成功的时候，要学会模仿，然后才是创新改进！

苹果软件账号共享赚钱方法，日赚 600+！

闲话不多说，直接看项目。

今日项目： 分享 PG 账号共享项目，日入 500+

所需设备： 苹果手机一部

项目成本： 20 元

回本周期： 1 天

项目前景： **日入 500+，长期可玩**

项目困难指数： ★★

项目风险系数： ★

适合人群： 所有人群

项目市场分析

PG 上有很多好用的应用软件，而需要下载这些软件，就必须要上 App store 软件商城。

在 PG 的 App store 上永久购买一个付费的软件，只花了一份钱，却可以通过共享 PG 的账号，将已付费的软件进行无数次免费共享。

其赚钱的思路，就在于出租 PG 账号给有软件需求的用户，即账号共享。

对比于在 App store 需要花几百块钱才能下载使用的软件，而在网店上只需要几块钱就可以永久使用，你会怎么选择？

PG 软件账号共享项目，需求不需要我多说，赚钱思路有了，那接下来就看如何操作，甚至把它变成自动来钱的项目了！

举个例子：

这是我今天购买的一款图片编辑软件，下载软件虽然是免费的，但打开软件就会跳出付费页面，要求付费才能使用。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

1个月: ¥26.00

12 个月: ¥11.50/月
每年节省 57%

共计:
¥138.00

一次性购买: ¥388.00

开始试用
免费试用 3 天!

订阅费在您确认购买时通过 iTunes 帐户收取。订阅将会自动续订，除非在当前订阅期至少提前 24 小时取消自动续订。您的帐户将在当前订阅期结束前 24 小时内按您的套餐扣除续订费。购买后，您可以随时在 Apple ID 帐户设置中管理或关闭自动续订。

使用条款 | 隐私政策 | 已付款?

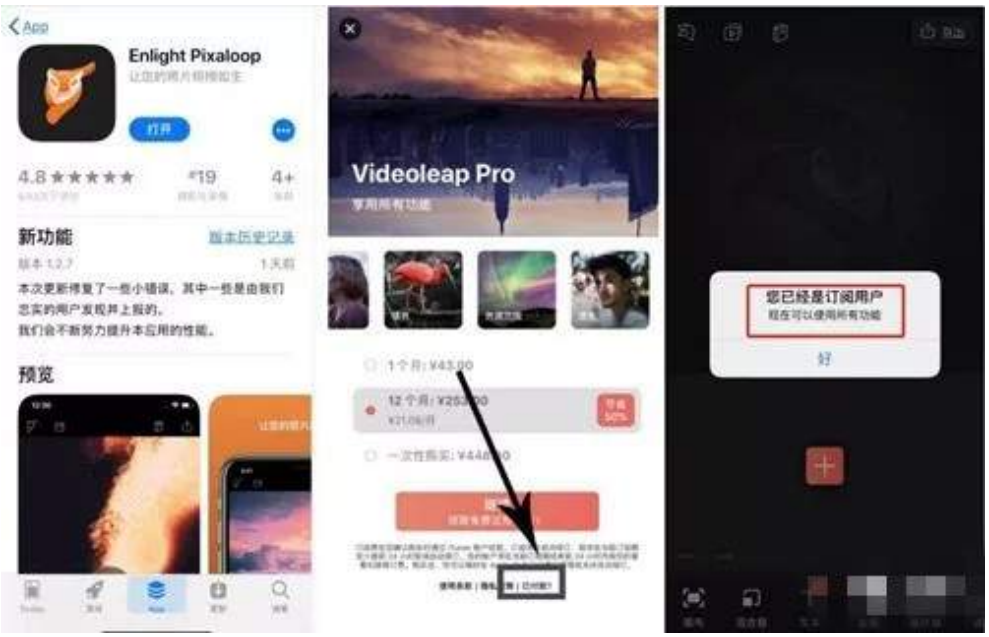
——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

官方要求支付的金额有点多，于是我选择直接上网购买了软件，而网店直接给我发送了 PG 账号。

我就用网店提供的 PG 账号登入自己手机的 App store，而后搜索该软件下载。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

在软件的付费页面点击“已购买”（由于网店的 PG 账号已经订阅了该软件，账号有订阅记录，**下载软件之后就直接恢复购买了**）。



大家可以看的到：该软件的**官方付费价格是三四百，网店上的价格是 5.88**，用户更愿意选择便宜的，而该软件在网店上一个月的销售数据是 350 单左右，**5.88*350=2058 元。**

相当于花了几百永久订阅一个软件的成本，**出租 PG 账号一月就赚了近两千**，当然，这还只是其中的一个软件。**如果算上这家店里的其他软件，一个月可以赚的不止这么点**，而且订阅的是永久软件，都可以长久的进行租售，付费软件都有恢复购买功能。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

而且店家还搭建了自动发货系统，用户购买软件，网店自动发货，可以说是自动来钱的项目，一个月捞个几万没问题！

项目准备

苹果手机一台

淘宝店或咸鱼账号

项目启动操作流程

01 **准备好 PG 账号**

这个很简单，直接到**淘宝搜索“PG 软件”**就可以看到很多店家在出租账号，选择一个购买即可。同时在淘宝搜索过程中，我们也可以看到哪些软件是当下比较热门的，可以选择热门的软件购买账号。

14:34
苹果软件
全部
天猫
店铺
淘宝经验
综合
销量
视频
筛选
最新版10.4.6
Final Cut Pro X
官网在线安装 永久免费更新
送专业视频教学+更新服务保障
登录App Store 即可下载安装
永久免费更新 专业售后服务
Final Cut Pro X MAC视频剪辑中英文FCPX软件套装官网在线
金币抵2%
包邮
¥39
4335人付款 南京
进店 >
官方正版
Soul 还可以下载
Soul
苹果IOS专用
操作简单 自动发货 秒发
soul苹果app版本下载 应用商店下架手机软件一键下载定制
包邮
¥5.8
1402人付款 上海
进店 >
专业人员 在线指导
支持WIN/MAC系统
一次购买永久使用
Ps Ai Dw Fl Id
Ae Lr Fb Pr Br
Sg Mu Ic Au Fw
天猫 ps软件插件DR3 4磨皮面板安装后期照片修图支持cc2019/
328个电竞玩家购买过
天猫无忧购
包邮
¥19.8
3963人付款 广州
谦成办公专营店 进店 >
视频剪辑大礼包
拍一用六 永久使用
天猫 Pixaloop/photofox/videoleap pro会员全功能移除所有限制/
苹果手机 | 软件 | 去水印
包邮
¥3
284人付款 福州

02 选择购买热门付费软件的 PG 账号

不是什么软件都要购买，这样成本太大，而且不确定用户是否有需求。

1）订阅付费软件

有的软件免费下载，但有只能使用普通版或者试用，需要升级成会员才能使用高级版。而它是与 PG 应用商城合作的，升级成会员是可以直接在 PG 商店里面订阅升级，类似这种：

软件的付费信息可以在 App store 软件详情信息里面看到。

2）有需求的软件

有更多用户有需求才能成就更多的单，有些软件有 PG 版本，也有安卓版本。只有 PG 版本的软件很多都是付费订阅的，也可以重点关注。

注意：很多软件都有自己的平台账号，用户购买会员是用软件的账号，而不是 PG 账号，所以这类是选择软件时排除在外的！

我们选的是平台付费软件和订阅付费软件。

Ps：这里有个很俗的分辨方法，一般在 App store 名字为字母的很多都是国外软件，需要付费订阅。

03 下载 APP 实操一遍

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

根据店家给的**下载 APP 流程自己实操一遍**，遇到下载不了或者其他的，直接询问店家即可，**方便后期客户咨询**，可以更好的解决售后的一些问题。

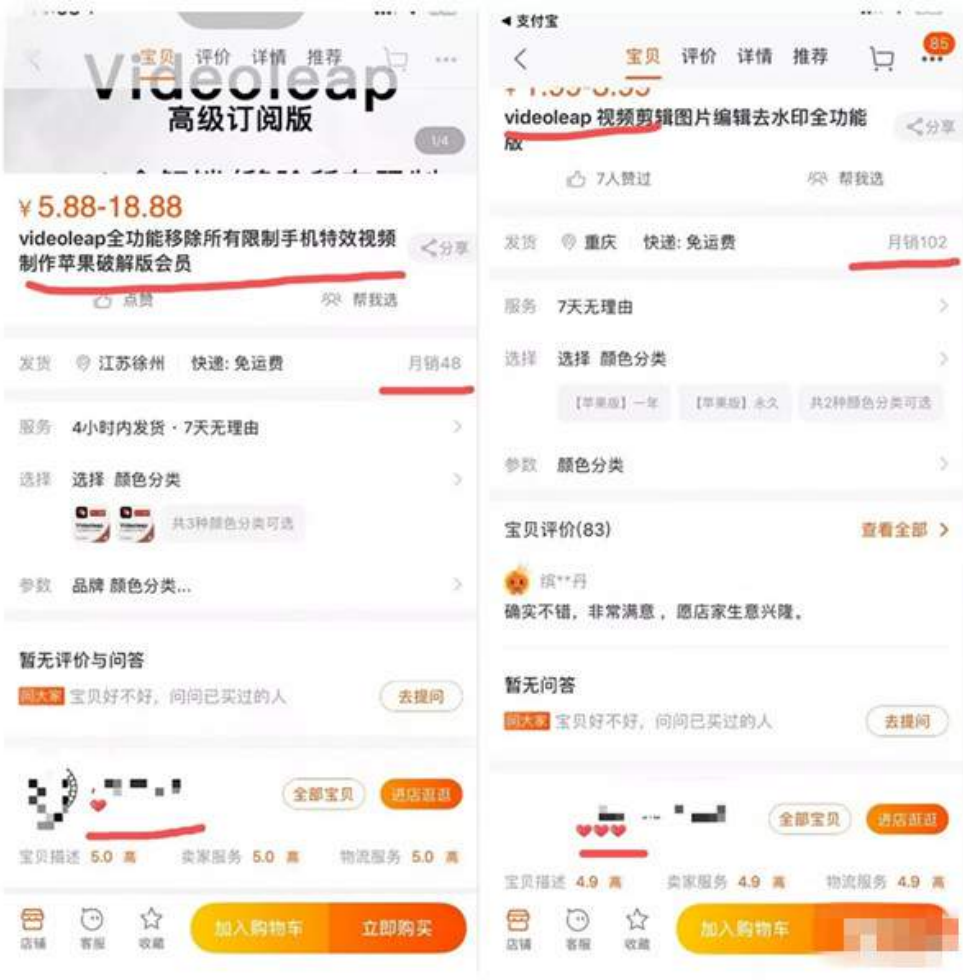
04 进行账号租用共享

说是进行账号出租共享，其实也就相当于出售 PG 付费软件，直接在**网店上或者二手平台上**就可以出售。

1. 淘宝店铺

如果想要成交更多的单，就**需要商品搜索排名靠前，这需要一些运营手段**，当然，就算不需要高权重店铺也是有销量的，我就看到有一个新手的店铺，才几颗心，共享 PG 账号，出售软件，也能产生很多的订单。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

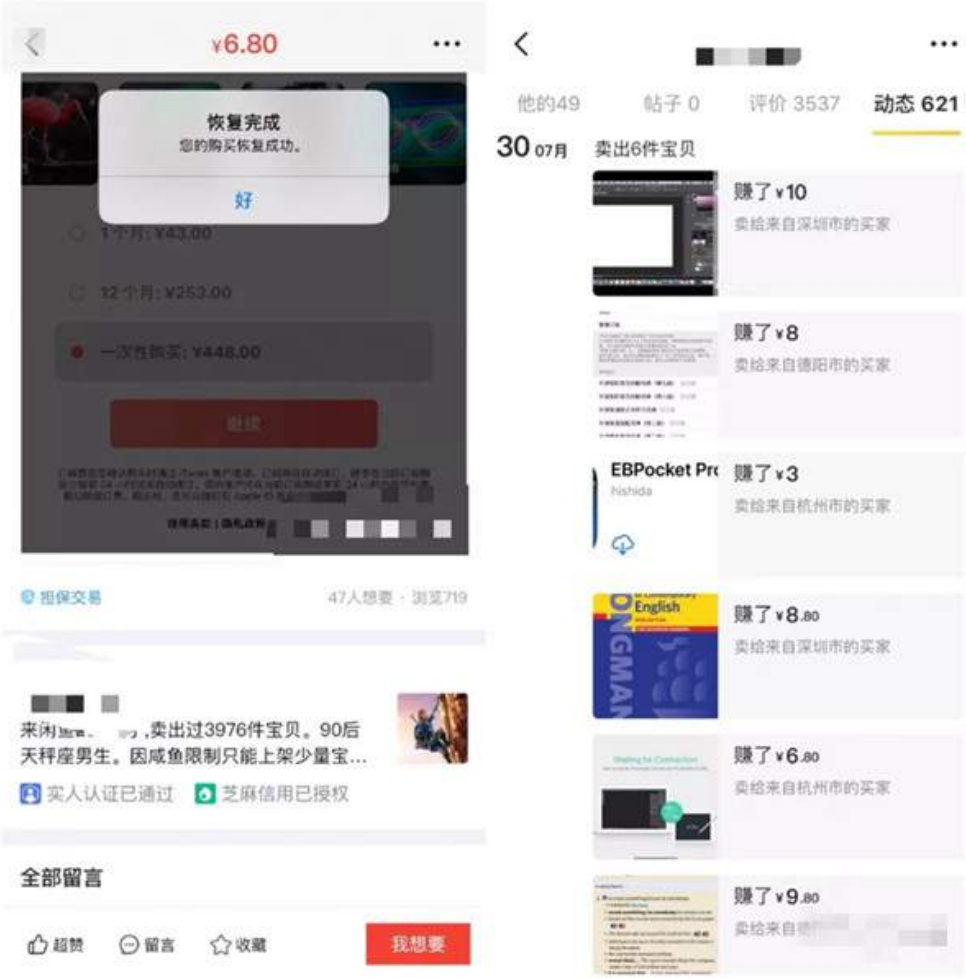


淘宝网店**可以搭建自动发货系统**，买家下单就自动发货，真的是一本万利还省时省力！

2. 咸鱼或转转平台

直接用个人的咸鱼号或转转号在平台上租售，文案和素材直接仿照类似卖家即可，**单价定比淘宝便宜 1-2 元**，每天成交 10 单很容易！

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客



项目收益

平台卖号收入：多种软件上架卖货，0 成本操作，淘宝店铺+咸鱼和转转平台，每天成交 30 单问题不大。

每单 5-20 元，一天 150-600 左右。

放大操作：通过赠送付费软件给自己引流，目前玩短视频的人越来越多了，可以通过赠送软件账号给他们使用，后期可以开展抖音培训相关课程，剪辑视频课程或者抖音运营的课程，这也是一大笔收入哦！

收费一个 499，20 个学员就是 1 万元了！

项目风险评估

基本上**属于 0 风险**了！自己去购买的账号即便卖不出去自己使用也不亏，重要的是坚持去操作，去更新即可！

项目注意事项

1.在购买账号的时候最好加一下卖家的 QQ，防止后面账号使用不了可以找到售后，毕竟这种账号租用很容易下架的，还是要注意一下。

2.在卖账号的时候，请让买家确认收货后再发账号，防止有的买家拿到账号后说拍错了发起退款。

好了，以上就是我们今天的项目分享，其实这个项目还是很简单，就是利用 PG 账号出租，将需要高金额付费订阅的软件低价出售给别人，抓住用户需求，以及用户喜欢低价格的心理（对比官方付费价格的落差心理，同样的商品，用户更喜欢便宜的）进行操作。

其中要支出的成本，也就是买账号的成本，不过你买这个账号只花了一份的钱，却可以出售千万份，可以说是一本万利，再使用自动发货，说项目自动来钱，也不是不可能！

任何项目都是需要亲身去实践才可以赚到钱或者学到操作逻辑的，希望今天分享的项目可以帮助到你~！

普通人 2019 网络赚钱方向，微信群如何裂变和成交！

微信群如何裂变以及成交，本文将简单分享几种常见案例及细节。

案例一：做微商卖护肤品，没有基础流量，怎么裂变流量？

1、社群基础流量

方法：6 种渠道获取新用户：

微信搜索找群（行业群、宝妈群、竞品群）

QQ 搜索找群

百度搜索找群

APP/小程序搜索找群

豆瓣找群

闲鱼找群

然后朋友圈发有趣、有用、有料的内容，让微信好友主动互动参加活动，甚至主动成交，技巧是把重点文案海报，每 2 个小时重复发一次，把原来的发布的删除。

2、社群裂变

1）建群

第一步，开始拉群之前，先包装群，群同一昵称、编号、群内小号、群内水军（也可以后期进）；

第二步，把我们标记好对进群感兴趣的人，拉进群，进群后由小助手帮助我们介绍此次的裂变活动，以及奖品；

实操细节：群主用一个帅哥头像，并且昵称是 xxx 最像 xxx 的人。在护肤品群的操盘中，群主都应该这样设置，成交率更高，另一个细节是要在集中的一个时间点统一把用户拉进群进行裂变

2）裂变

①奖品设置：邀请 5 人，得一份价值 59 元超大容量化妆包；邀请 20 人，得一份价值 299 元电动铂金美容棒

②群发种子用户：通过文案告知种子用户，这次变美训练营的好处，以及让对方帮助我们把她身边的小姐姐，拉到群内一起参与活动。

③朋友圈持续发布：更换文案，朋友圈活动海报持续更新，发布海报。实操细节：发朋友圈的时候，有个功能叫做“提醒谁看”，一次可以选中 10 个用户，发朋友圈的时候，我们都会提醒 10 个对本次活动意向度最高的客户。

④筛选：把男性用户直接删除，留下小姐姐。

⑤促活：准备红包，用红包文字说明来促活，@群内抢红包的小姐姐，让对方积极参与到活动中来，其次是新进来不清楚的发群公告，或者单独告知，用水军来提升军内活跃度。

案例二：线下实体店开业，通过社群引流每天引流 800 人到店，怎么做？

1、如何快速做基础流量？

我们做了调研发现本栋写字楼女性居多。所以，我们选择了女性都不会拒绝的多肉盆栽做福利，在大堂摆放海报，让用户扫码加微信好友即送，做了 3 天活动。

让用户扫码加餐厅个人号好友操作细节：

① 微信个人号：设置-隐私-加我为好友时需要验证，把这个功能关闭，不然有封号危险；

② 每天把用户加到不同的个人号上，至少备 3 个实名认证的个人号

2、流量裂变

① 把 3 天活动加的好友当天发送话术，告知邀请加入写字楼的餐厅福利群，后面有各种优惠都会在群内通知；

② 在微信群内做活动。3 人成团享工作餐 7.5 折，活动持续 3 天；

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

③ 让在群内的客人拉同事进群，在餐厅午餐前，3 人一起到餐厅门口出示微信，证明自己在群里即可领取 7.5 折证明，凭证明结算打 7.5 折。

操作细节：区域性裂变的核心就是线上活动，线下核销，以此确保流量都是附近地区的人；

① 核销简单化，我们验证了在群后，一人给一张笑脸贴纸，贴在手机后面或者工牌上即可打 7.5 折，不要搞复杂了；

② 务必提前规划好客户到店核销流程，不然用餐时间会被堵得水泄不通；

3、 如何导流堂食锁客？

① 连续 3 天，每天上午在微信群内抢霸王餐卡，该卡集齐 7 个章，可以换一餐午餐免单

② 凡是客人在餐厅吃一餐，可以盖一章，如果在群里发图片点评，也可以盖一章

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

操作细节：

① 霸王餐卡要限量，并且在群里抢购，让客人觉得这张卡来之不易；

② 卡片视觉设计好看一点；

③ 不要吃了才盖章，在群里发图好评也要给盖章，这样做的目的是让群里的人都看到

④ 领卡和盖满章的卡领取霸王餐的流程要提前设计好，防止客人排队过久；

⑤ 当餐厅用餐客人达到饱和，然后再开放充卡，则水到渠成。

案例三：800 个母婴群，如何做成交

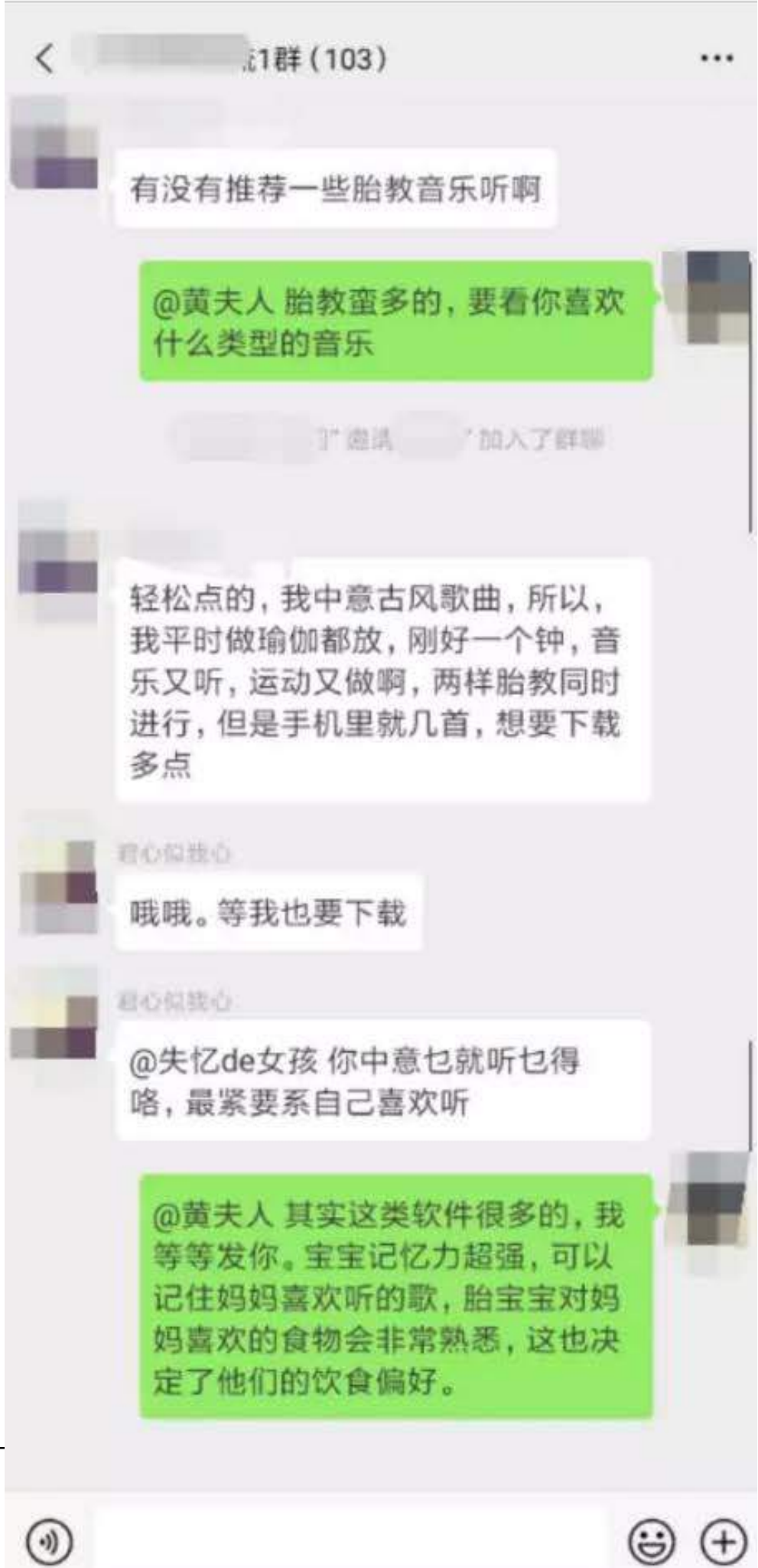
1、社群运营怎么做？

① 群内发起话题：在群里最重要的第一步是陪宝妈们聊天，聊天话题一定要控制好，总结一下：母婴饮食话题可以经常聊、母婴生活喂养类话题可以经常聊、

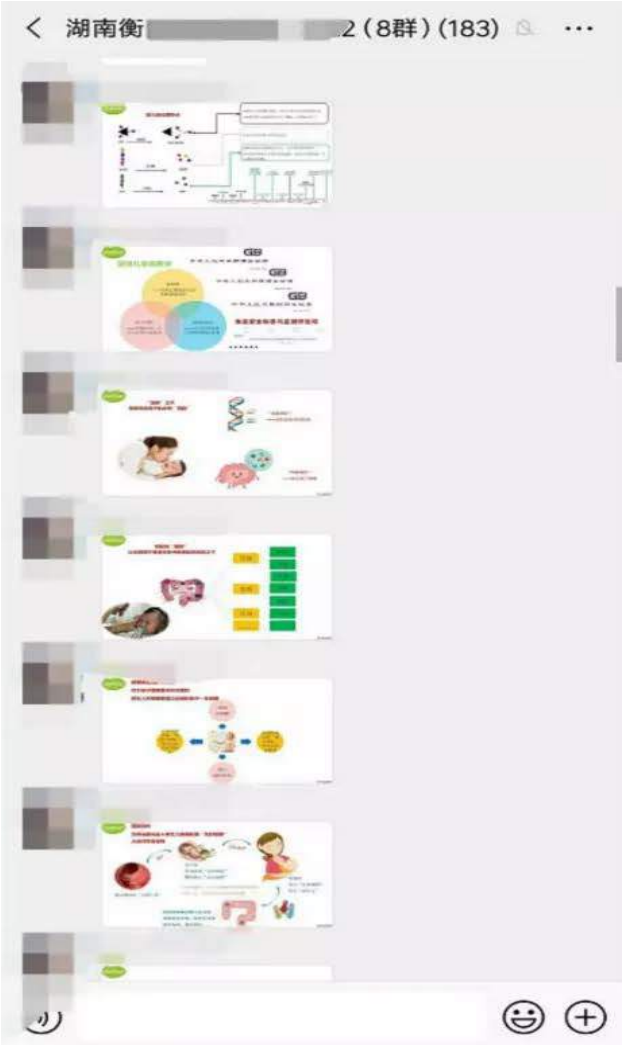
——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

育儿知识可以经常聊、八卦可以偶尔聊、广告严令禁止，我们通过设置水军，在群内发起胎教音乐话题的交流，然后在群里又将话题转移到了母婴饮食类话题。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客


1群（103）
有没有推荐一些胎教音乐听啊
@黄夫人 胎教蛮多的，要看你喜欢什么类型的音乐
轻松点的，我中意古风歌曲，所以，我平时做瑜伽都放，刚好一个钟，音乐又听，运动又做啊，两样胎教同时进行，但是手机里就几首，想要下载多点
哦哦。等我也要下载
@失忆de女孩 你中意乜就听乜得咯，最紧要系自己喜欢听
@黄夫人 其实这类软件很多的，我等等发你。宝宝记忆力超强，可以记住妈妈喜欢听的歌，胎宝宝对妈妈喜欢的食物会非常熟悉，这也决定了他们的饮食偏好。

②群主分享知识：群主就是母婴门店的导购，这个案例中，就是唐女士，群主切记，不可只知道在群里发广告卖货。一定要分享知识，因为知识分享会让宝妈信任你。



③群内让用户分享育儿知识：群内不可以只是群主一个人说话，母婴群要让宝妈们主动做些分享。前期，如果宝妈不愿意分享，可以群主先做些育儿分享，从而引导别的宝妈也出来做分享。

操作细节：

① 早期社群刚刚裂变完，没有破冰一定要由群主来发起话题，并且在发起话题的过程中，务必要@你想要交流的用户。

② 1 个群要安排 2~3 个水军，在社群早期，主要是水军和群主在群内聊天。

③ 单群人数最好不要超过 250 个人。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

④ 偶尔可以发一波小额红包，红包必须用企业微信红包，即带有企业标示，以此增加用户对群主的信任。

2、社群成交怎么做？

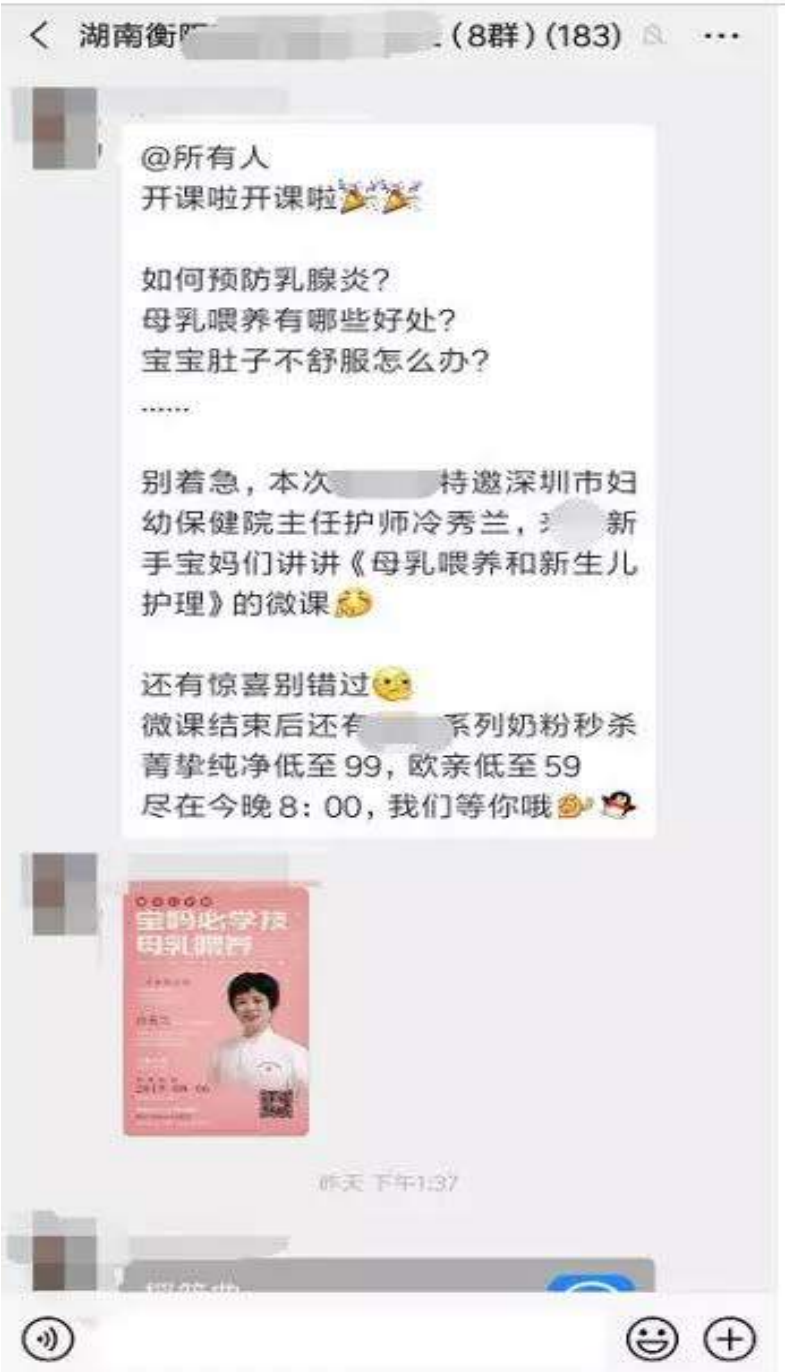
经历了社群运营后，顾客们已经把群主当成了自己信得过的育儿专家，那么接下来，就和大家说说如何卖货？

母婴社群成交可以大致分为两类：大促类活动成交和每周成交，因为篇幅原因今天就分享每周成交的方法复盘。

① 每周在群内设计一节育儿专家课，该课程不是母婴门店导购来讲，而是品牌方找到育儿专家来讲，一般可能是一些医生。

②课程结束后，立即进行奶粉秒杀。把产品购买的小程序发到群里即可。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客



操作细节：

① 课程设计的时候，要保留 10%左右的营销内容，就是引导用户参加等会课程结束的秒杀；

② 有母婴公司把课程当做主要营收变现的途径，这个是非常错误的。母婴行业的课程客单价做不高，所以，用课程来推销产品是最佳的策略。这个方法我们玩的时候是 800 个群，每周平均成交 400 万，算是比较好的一个成绩了。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

现在玩微信群的人太多了，经常有人问我们有没有微信群这方面的指导，我感觉玩微信群要听听有结果的人怎么说，看看真正实战的人怎么说。

本文素材来源于财神大咖

普通人创业前，不如先开个淘宝或者送个外卖

前段时间有个粉丝私信问我，暑期打工去肯德基麦当劳什么的行不行？

我说：如果你只是想在假期里赚个零花钱什么的，完全没问题。但如果你指望着靠快餐店里的暑期工去积攒工作经验，并且还指望着这种工作经验对你今后步入社会有所帮助，那基本上不可能。

一、和“事”打交道，是低起点的工作

由于是兼职，公司基本上不会给你安排什么长期的持续性的工作给你。你每天需要处理应对的，也就是熟练地操作收银点单的机器，还有按照店里的操作规范去出品食物。而这些工作，都是在跟“事”打交道。

很早以前，我就意识到，想赚钱，少去做那些跟“事”打交道的工作，尽量做跟“人”打交道的工作。

跟“事”打交道的工作，除非你能让自己做到行业里的独一无二或者数一数二。否则这辈子最大的职业天花板，就是这件事在技术层面上的天花板，很难有前途的。

而跟“人”打交道的工作就不同了。说的浅显些，“机会”往往都掌握在“人”的手里。你要得到“机会“的垂青，你需要先搞定”人“。

还有很重要的一点，那就是我们日常生活和工作里的很多不稳定因素，其实都是“因人而起”的。只有当你非常了解“人”的时候，你才有可能最大限度的去从根源杜绝这些麻烦的发生。

二、创业前要准备的是了解“人”

我一直以来都有告诉大家，初入职场时，选行业、选领域、选领导的重要性。也就是说，我非常强调做一件事的“起点”。

你起点高了，能耐不行，最多是慢慢往下滑。可你起点本身就低，再想努力往上爬，就会变得很难。

别老信那些成功学的书里讲的屌丝逆袭的故事。越是大多数人难以做到的，才会被写进书里印成铅字，或者涂在墙上做成标语。

然而在创业这条路上，我却偏偏给那些没有背景的普通人，一条看起来起点相当低的路，要大家去开了淘宝店送个外卖或者跑个滴滴，这到底是为什么呢？

创业做生意之前第一步要做什么？

选项目？找资金？建团队？

这些我觉得都对，但这些有一个非常重要的前提条件：那就是你作为一个创业者，到底有没有充分的了解到那些你需要打交道的“人”？

对于绝大多数的初次创业者来说，往往更喜欢把精力放在“事”的层面。加上绝大多数人都没有跟不同层次的人打交道的经验。所以，往往让他们创业失败的，并不是“事”，而是那些他们没有接触过，而且也不知道怎么应对的“人”。

对于没有太多社会资源背景的人来说，想创业基本上只能去走“服务”这一条路。

不管你是开个淘宝店，还是送外卖跑滴滴，甚至是开个街边的小吃店，这些都是在“做服务”。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

而毫不夸张地说，越是直面消费者的服务，就越是会更多地感受到人性的“恶”与“贪”。

三、学会应对“人”是创业的基本素养

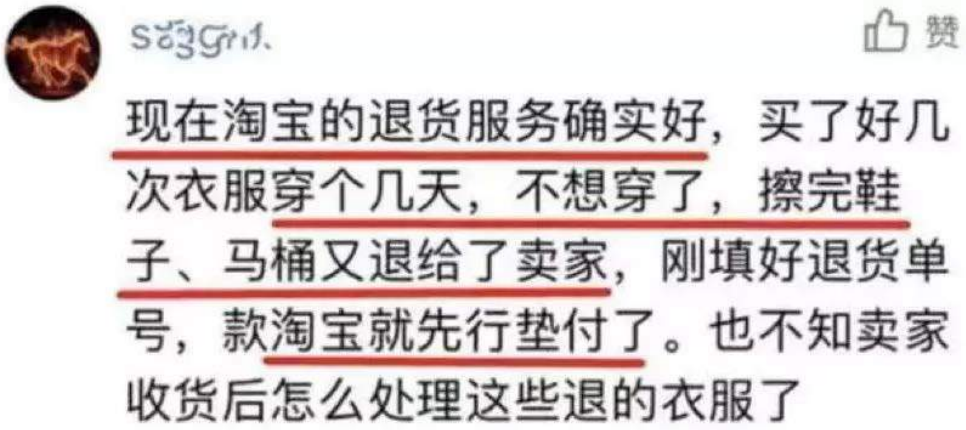
就在今年的 4 月，开淘宝店的李先生，收到了客人发起的退货申请。

李先生想了解一下对方退货的理由，所以就加了对方微信，看了对方的朋友圈，发现事情不简单。基本都是利用 7 天无理由退货这一政策，买回来衣服穿几天拍照完就选择退货。

而就在同时，非常有名的八卦新闻节目《1818 黄金眼》，收到这样一条爆料：

称有一个骗子买家两次从他的商店买东西并退货申请退款。

第一次退回二手货，第二次直接退回空箱快递，都成功申请到了退款。



而且那个骗子买家还耀武扬威地私信店主：再来一次，我还是会赢，消费者就是上帝，你是斗不过我的。

作家水丁木曾遇到过一个奇葩女读者。

这位女士买了她的书后，每一本都拆开翻完，然后在 7 天内退了，还跑去豆瓣给她打差评。

水丁木问她为什么不买电子书或者去图书馆借阅？

这位女士说：我膈应别人看过的书。

江苏盐城的一位顾客，叫外卖点了一份奶茶，从订单信息上面可以看到，14 点 36 分下单，14 点 51 分送达，整个过程不过 15 分钟。

但他还是给了外卖小哥一个差评。原因极为奇葩，直接留言“居然是的（个）男的，真丑”。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

看到这些新闻后，如果你觉得这都不是常态，这只是少数人的行为。那么我告诉你，抱着这样想法，你不适合创业，更加不适合做直面消费者的服务类创业。

绝大多数人人性之中“恶”与“贪”，在面对利益的时候，会暴露无遗。特别是当这种纠纷发生在互不相识的互联网上，有些人则更加肆无忌惮。他们自己生活中的一些不如意，都会像倒垃圾一样倾泻在你头上。

作为一名毫无背景的普通创业者，如果在“对人“这件事上，没有做好足够的心理防备，你每天都会非常心力交瘁地感叹，为什么有人要选择这样的生活？

所有失败的生意，无外乎两点：

把事想得太简单；

把人想得太单纯。

如果此刻的你，打算创业，自己做点什么，尤其是面对终端消费者的服务型行业，我建议大家，先开个淘宝送个外卖，或者跑个滴滴。等你们对人性里的“恶”和“贪”有了足够的认识，再去把自己投身到服务行业的腥风血雨中去吧。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

起跑线上的暴利生意，儿童早教课程项目

如今网上赚钱的门道千千万万，大部分都是千军万马过独木桥，但也有很多不起眼却很赚钱的小生意，不要小瞧这些小生意，说不定它就能带你走上人生巅峰。今天就给大家介绍一种关于儿童早教课程的项目，其实在缘梦项目笔记上早就有发布过相关文章，也是时下的趋势。

记得很早以前就有机构做过一项调查，说现在有两大群体的钱是最好赚的，分别是女人和孩子，女人这个奇怪的生物今天咱们就不聊了，来说说孩子。

有人计算过，现在生育一个孩子，把他抚养到大学毕业，最少需要花费 93 万的成本，如果这个孩子将来没有出息的话，估计都要赔本，他一辈子可能都挣不回来 100 万。

对于天下父母来说，对孩子的付出，永远是无私的，宁愿自己受苦受累，也不让孩子受一点委屈，尤其现在的家长，为了自家孩子不输在起跑线上，还没有生下来就开始胎教，一生下来立马早教，不知道孩子是咋想的，反正我想想头都大了。

当然，这里我也不是为孩子叫苦，作为一个网赚人，最关心的当然还是项目了，所以今天给大家推荐的这篇文章就说说早教这个项目。

这个项目十分的暴利，再加上互联网的发展，不仅线下有很大的市场，而且在线上市场也不小，所以是一个值得我们去好好研究的项目。

一、项目分析

随着人们生活水平的提高，对孩子的早教问题也更加重视，现在线下的早教班已经基本形成稳定的框架，这些早教机构通常会提供音乐、益智活动等服务，无非就是非常简单的亲子互动体验，但是收费却高达每小时好几百。

在互联网高速发展的今天，越来越多的家长把目光放在了线上的早教平台，因为在家也能教育孩子，操作性强，比线下的机构更加方便。

当然，你要是想做网络早教，首先产品内容要足够丰富，这样才能吸引父母的关注，这就需要花一点时间去调查当下网络早教平台都提供一些什么服务。

二、获取课程

在论坛、贴吧等各大平台收集早教课程资料，不管是视频，还是实打实的文字干货，都将他们细分，归类，整合，利用你所学到的资源进行合理的配置，但是一定要记住，要吸收并形成你特有的知识框架，拥有属于你自己的特点。

当然，我们除了通过论坛、贴吧等平台免费获取资料之外，还可以去某宝搜索，价格区间在 9.9 至 68 元之间，而且一次消费永久使用，非常划算。再者，可以到接触过线下培训班的宝妈手中收购她们使用过的资料。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

另外需要注意的是，当下知识付费已经比较成熟，我们在提供大众化服务的同时，也要注意自己产品的独特性和差异性，因为有差异的服务才具有强大的竞争力。

总之，我们提供的产品越多样化越好，这样才可以最大限度的满足不同父母群体的需求，也意味着我们可以赚取更多的收入。

三、引流方面

1、头条发布文章引流

收集一些论坛的心得，比如妈妈树，把收集过来的文章里面的关键词修改一下，尽可能的植入想要推广的长尾关键词，比如早教有什么作用？早教会宝宝有什么影响？早教几岁开始比较合适？

这里给大家推荐一个神器，就是宝宝树的顶贴机，这个可以在网上搜索到，顶贴机可以把我们的帖子顶到首页，还可以多号同时批量操作。

2、打造早教课程个人微信号

在朋友圈发布各种早教知识，这些在你买课程之后都可以提前做功课，编辑文案。

3、注册微信公众号、微博、论坛、贴吧账号

通过发推文、发微博进行互动，从而达到引流的目的。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

4、喜马拉雅 FM 等音频平台，上传早教音频

如果害怕侵权，可以通过剪辑或自己录制，声音不好听的话可以买声卡调节，现在音频市场这么火，绝对不能放过这个平台。

5、抖音等短视频平台上传早教视频

你可以将之前收集到的育儿干货，熟读之后利用字说软件将其以文字视频的形式展现出来，或者直接真人出镜进行现身说法。持之以恒地发视频，再配合多帐号操作，粉丝量就会迅速增长。

当然还有很多可以引流的地方，只要你坚持不断的价值输出，就一定会有人感兴趣，对于早教课程来说，吸引更多的是宝妈们，你要知道，谁也不愿意自己的孩子输在起跑线上，所以只要你的课程对她们来说有用，那她们就肯定是你的精准客户。

四、项目变现

这种项目变现不难，而且一般引流进来都是宝妈精准粉。引流到微信号后可以建立社群，报名课程的用户可以在里面互相分享育儿经验，活跃群气氛，维护老用户同时裂变新用户。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

还可以尝试自己编辑早教课程，通过自己不断的学习也会从中领悟到要领的。除了课程变现我们也可以延伸到母婴产品，母婴产品太多了。比如：衣服、玩具、学习用品……..

早教课程从线下到线上都可以发展，对于已经在做宝妈市场的网赚人群，优势则更加明显，总之线下线上结合操作即可。

以上就是我今天的分享，希望能给你带来帮助，还是那句老话，机会一直在身边，看你能否把握！

写在最后：

任何人的成功，都不是随随便便的。人只有在内心有足够强烈的渴望的情况下，才会激发出最大的潜能。项目非常简单，难的就是执行，耐得住寂寞，忍得住孤独，金钱就会向你招手。

本文素材来源于海涛精英会

汽车安全驾驶延伸出的细分领域，年入 30 万的项目！

安全驾驶是老生常谈的问题，会开车，并不意味着会安全驾驶。

因为安全驾驶里面，包含的内容太多了，各种预判、紧急情况处理、以及野外如何求助等问题，都在困扰着很多人。

很多人觉得，安不安全无所谓，但是真正遇到事故，没有保命的本领后悔也就迟了。而事故多发的原因，也是有很多，其中排名前五的数据，都是跟安全驾驶有关。

交通事故原因 Top 5

事故原因	事故起数	
	数量	占总比
未按规定与前车保持安全车距	8923起	46.4%
驾驶操作违规	5519起	33.1%
违法变道、超车、占道行驶	1653起	8.59%
低能见度条件下不按规定行驶	831起	4.32%
疲劳驾驶	485起	2.52%

大家可以看到 TOP 排行榜前五的交通事故，这只不过是一个市的数据，如果扩大到全国范围之内，那么这个数据是非常惊人的。

一些驾驶常识，比如保持安全距离、不随意变更车道、疲劳驾驶的危害，在我们学习驾照的时候，科目一和科目四都会讲解，但是随着时间的过渡，很多人已经忘记了这样的知识。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

开始按照自己的驾驶模式去驾驶，有些即使属于违规或者陋习的习惯，也未必能够及时发现，能够及时纠正，这样给安全，带来了极大的隐患。

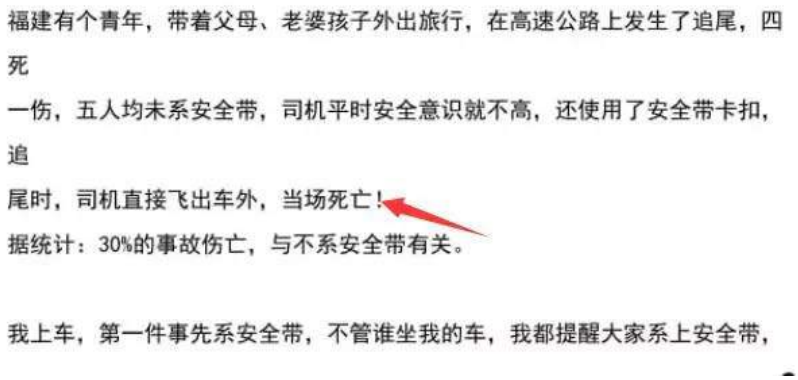
当然，我今天讲这个，绝对不是随便讲讲，而是随着行业细分化，驾车安全课程也成为一个具有含金量的行业。

而且随着各种安全知识的普及，越多人认识到不安全驾车带来的危害，不仅仅毁的是自己，家人也要承受着无尽的痛苦。

因为我身边发生过不少这样的例子，偶然去搜索这个关键词，发现有人在普及安全驾驶的相关知识，我随意翻看添加了 QQ 之后，才发现，重视安全驾驶的人非常多。

而且，这群人往往是有车一族，远超于普通人的消费水平，所以，这个行业带来的利润是很多人无法想象的。

并且这个细分行业会随着大家驾驶安全意识的提升不断增长，会形成一个强大的细分行业。每一个细分行业，虽然含金量有区别，但是只要你做到第一，永远是能够吃肉的。


福建有个青年，带着父母、老婆孩子外出旅行，在高速公路上发生了追尾，四
死
一伤，五人均未系安全带，司机平时安全意识就不高，还使用了安全带卡扣，
追
尾时，司机直接飞出车外，当场死亡！
据统计：30%的事故伤亡，与不系安全带有关。

我上车，第一件事先系安全带，不管谁坐我的车，我都提醒大家系上安全带，

一个个触目惊心的案例，一个个发生在我们自己身上常见的陋习，足以让很多开车族，心惊胆战。死亡带给的威胁，足以让很多人对安全开始重视起来，毕竟生命是宝贵的，而且只有一次。

接触了安全驾驶，我搜索了很多相关的内容，来验证这个行业的可行度，以及它们的变现手法。发现，很多人变现手法，只是通过安全普及课来变现。而且随着内容不断产生的曝光率，成交率大大增长。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

中国联通
63%
下午3:04
频年费会员（2019年度）
邀请好友
频年费会员（2019年度）
所有收费视频整年的观看权、微信交流群一个、不定期YY答疑课程、社群板块权限（…
收藏
送好友
已更新26期 | 1298人订阅
详情
目录
视频年费会员将拥有以下四大权益：
1、《经典知识点详解》+《核心课程》两大板块所有收费视频整年的观看权。
2、微信交流群一个
开通会员¥99.00 199.00

光是 19 年的会员订阅，单价 99 的课程，到目前为止有 1298 个人订阅。而现在离一年只过去半年，保守估计光是这里的收入，就能够赚到 20 万以上。

然后在交流群讲课或者课程中穿插软文，做淘宝客，引导消费一些与安全驾驶相关的产品，那么很自然的能够达到总体 30 万的收入。相当于，一天能够赚到 1000 块钱。

而这个过程并不复杂，玩内容矩阵很容易办到的。

切入这个行业，最重要的是内容，搜集全网关于交通事故的陋习，以及自己的一些亲身体会，写成文章或者连载文章。很容易吸引大批量的粉丝。

我们随便举一个流量渠道，贴吧。

如果你对贴吧了解的话，会发现，贴吧有很多车友吧。在里面交流各种买车知识。这里面的用户对于安全驾驶来说，就是非常精准的用户。让大家意识到这个问题，感觉到问题的严重性，成交自然是不困难的。

当然，细分行业最重要的一点，就是积累。不断的积累关于安全驾驶方面，相关关键词。很容易覆盖一部分流量。

随着知识的普及，很多人开始注重起这些问题来，搜索量也在慢慢的提升。算是细分领域之内比较不错的行业。

未来的互联网发展趋势，肯定是细分领域趋势，你越早能够布局，成为一个领域内的专家，或者先驱者，那么你在这个领域肯定是最赚钱的。

而现在的细分领域玩法矩阵，大都是通过，内容——覆盖量——引流——公众号——变现。基本上做细分领域的长久生意，通过这套方法，能够稳居第一。

只要你的覆盖量足够大，随着行业的发展，赚钱的速度，也在不断的加快。

情感问题新玩法，在刚需市场赚钱并不难！

今天给大家依然讲项目，我发现现在的项目形式，基本上都是换包装而来的。有很多是翻新的项目，不针对同一群体的人群。

比如，情侣聊天，这个项目我也讲过。很多人情商未必有多高，聊天的过程中很容易尴尬，而且很容易卡壳。

以前很多人的做法是卖撩汉，撩妹的秘籍。但是市场容纳量就那么多，意向客户就那么多，竞争开始激烈，不断的同行涌入，同一种营销方式，基本上把意向客户都洗了一遍。

但是这群人，对这个行业是有需求的。竞争激烈之后，肯定会出现新的玩法。所以，聊天 APP 横空出世。

这个 APP 我体验了一番，功能很强大，包括对方上句说什么，下句该回答什么让他满意，都在这个 APP 里面，能够找到合适的回答方式，并且满意率是相当的高，这款神器叫做，尬聊神器。

我了解到这个产品的时候，马上全网搜索，发现他们主要推广的渠道是短视频渠道。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

看了他的粉丝，非常吃惊，这个行业竟然如此火爆。看了他发布的内容，也压根没啥难度，就是几张聊天截图。一共发布了 87 个作品，但是吸粉能力是非常强悍的。竟然达到了惊人的 44.2 万。

顺着这个渠道我继续往下走，看看这个 APP 的庐山真面目。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

里面的分类我看了一下非常全面，从短期恋爱，到长期恋爱，到撩妹话术。不同的场景应该说什么样的话，分类都非常全面。

几乎是涵盖到了情侣，撩妹中的各个方面的话术，比较强大。

大家都知道，情感类的行业，以及撩汉撩妹类的行业，都是相当火爆的，含金量非常高，尤其是一些直男，压根不会沟通，并且琢磨不到女孩子的心思。

序号	关键词	PC/移动	收录数	首
1	怎么和女生聊天	106 / 947	35.0万	ba 和
2	和女生聊天话题	106 / 860	755.0万	ba 和
3	和女生聊天的话题	71 / 185	44.3万	ba 和
4	和女生聊天技巧	62 / 191	615.0万	ba 和
5	和女生聊天话题大全	59 / 90	43.1万	ba 和

我们从关键词指数里面可以看到相关数据，很多人对于如何和女孩聊天都是束手无策的，每天都有将近几千人搜索这个词。

当然，我们只是看到一个平台的数据，如果看其他平台的数据，估计整体的市场保有量不低于十万。甚至会更多。

目前通过我们的调研，发现玩法多种多样，虽然产品容易搞定，但是推广始终是难题。

SEO 玩法：

做单页站，或者博客类的网站，刷上面的关键词，难度不是太大，竞争不是太激烈的关键词，走快排。很短的时间内就能做到首页，前提是你的网站能够被收录。

短视频玩法：

像上面我截图的案例，大家可以看出，从抖音或者快手，创建账号，发布类似的内容引流并不是非常困难。我在观察的时候看了一下，短视频基础浏览量平均在 5000 以上。此类话题想要切入，并不复杂。

如果在抖音上去玩，方法也是非常简单，从不同的角度去考虑。比如，撩汉，撩妹，他是比较综合性的群体，来筛选泛流量。

除此之外，有人并不擅长这些玩法。如果有经济实力，可以考虑做小程序，这种玩法比较适合微信流量玩的比较厉害的人。

音频玩法：

在音频领域，关于情感问题，以及如何沟通交流的主播是非常受欢迎的，如果你的时间比较充足的话，可以每天更新一些关于情感问题，聊天技巧之类的内容很容易吸粉变现。

流量渠道，可以通过多方面解决，但是软件问题，可能很多人搞不定。其实，也并不困难。

最直观的解决办法，就是直接破解，再加密，这样一来软件就算是自己的了。这类技术人才，从很多平台都能找到，无论是猪八戒，以及吾爱，技术人才是非常多的。

当然，个人操作肯定利润是有限的，如果有团队操作的话，流量渠道加软件，最起码能够做到 10000+的利润。因为复制是没有多少成本的。

总结：刚需行业，玩法不尽相同，但是总有一种玩法，对于行业需求人群来说是刚需产品。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

热播剧的另类引流变现方式，大学生上班族宝妈都适合做！

最近出了好多很火的电视剧，常常上微博热搜，今天刷到某热播剧的官微时，好多人在评论区讨论剧情，聊得火热。

前段时间因为看一部日本比较火的悬疑剧，太烧脑了，有些细节地方没看懂，就去贴吧逛了逛，看楼主们为大家解疑答惑，说的头头是道。后来还进了楼主建的QQ群，大家都是因为那部剧进群的，都在讨论剧情。

本群须知
1此群是日剧轮到你了交流群，日常讨论剧情为主，偶尔也可以闲聊，但是不可以传播色情暴力反动等
2如果需要资源可以问群选择APP友或者找我百度云（生肉每周日九点半B站有转播，熟肉次日出）
3因为开始进入推理篇，难免涉及剧透，所以周日九点半以后看完生肉的不要剧透！（照顾没看完的小伙伴）。24小时后可以，如果24小时内还没看的同学慎入群以免被剧透
隔壁群欢迎加入反击篇剧透群，群聊号码：
4群里的同学们都是喜欢这部日剧的，所以大家和谐相处，难免有不同的观点，可以提出自己的想法，指出别人不对的地方。但是不要进行人身攻击或者侮辱，也不能性骚扰群里女生或者小孩子
5每个人都有自己的偶像，你可以不爱，但是不要当面伤害侮辱，互相尊重。私下无所谓，但是在群里就不要攻击别人偶像，否则视为引战挑事。
6如果有其他群员私下找你借钱借号，拒绝。
7管理员群员一起监督以上，如果有不遵守者，小黑屋或者飞机票。
收起

上面是群里的公告，其实用这种方法来进行引流是个不错的选择，因为同样的爱好而进群，这样一来引到的流量基本上都是精准流量了，也方便以后变现。

项目分析

影视一直在人民生活中扮演着十分重要的角色，无聊时的消遣、午间休息的放松、睡前的娱乐，甚至很多人就算熬夜通宵也要把电视剧看完。

足以见得，影视剧的市场多么庞大。近年来，全球电视剧的总量在不断增多，电视剧的类型也越来越多。不同国家之间也会根据影视剧的收视进行改编翻拍，以满足不同国家群众的需求。

然而不同类型的影视剧都有不少人看，父母辈的比较喜欢家庭伦理、军旅生活等题材的，我们这一代的就更喜欢青春校园、魅力偶像一类的。

自从青春剧火了之后，后面接着十几部都是这种题材的电视剧，有的影视剧更是由青春校园的小说改编而成的。这些剧都跟着大火，而且收视率在国内外都很高。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

项目操作

1. 引流

（1）吐槽群

不管是什么剧，经过广大网友的鉴定，总有不少槽点，虽然有些槽点真的感觉是硬凹上去的。但是谁叫人家是观众呢？

有时候有些人就是不吐不快，看到槽点就一定要吐槽，有的人会在弹幕里说说就算了，有的人跑到官微下面去说，还有人直接去演员的微博下面开骂，虽然并不是真的对演员有什么意见，但有时真的就是忍不住。

虽然不太理解这些行为，但是可以想办法将这些爱吐槽、想吐槽的人聚到一起。一般槽点比较多的电视一眼就能分辨出来，可以直接在观看电视的平台下方留下自己的群号：想吐槽来这里。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

利用微博、抖音等平台引流也可以，可以拍摄一段关于吐槽电视剧的视频，有同感的人就会表示赞同，然后在评论区告诉大家进群一起吐槽，相信有很多人愿意加群的。

（2）剧透群

复联 4 上映的时候可以说是全民沸腾，一票难求，哪哪都是满座。还有为了看英语 IMX3D 场次的，票价都好几百。有人没抢到票，被黄牛坑过上千的都有。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

像这种电影，看完的忍不住讨论剧情，没看的想知道但又不想被剧透，所以那时候出现了好多复联 4 剧透群，淘宝上还有店铺专门卖入群号码的，凭票根进群。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

其实商家也不指望这种方式能赚钱，他们只是在进行引流操作，将流量统一引到QQ群或微信群，以便进行后期的操作。

（3）讨论群

讨论群一般适合大热剧、烧脑悬疑剧和主角流量大的剧，因为这些类型的剧更容易被大家讨论。

大热剧关注的人多，像上半年大火的《都挺好》，因为这部电视剧，让我们认识了几个演技出众的演员，对剧里的台词更是张口就来。

像我加入的是一部悬疑剧的讨论群，他们总有说不完的话，总有不同的看法，有各种想法去推理接下来发生的事情。正是因为这些推理才会使大家更想知道剧情将会怎样发展，因此就会讨论的更激烈。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

主角流量大的剧，一般来说评分不一定很高，但是收视率肯定不低，毕竟人家的粉丝量在那。这种剧就更偏向于截取剧中主角帅气或迷人的一幕，粉丝一般都会买账。

2. 变现

（1）付费入群

前期邀请一些人免费加入到 QQ 群，作为 QQ 群活跃的基础流量，当活跃度达到一定程度的时候，就可以开始设置“付费进群”，随后根据群人数的增加，价格逐步上涨（如最先定价为 3 元，其后定价为 10 元，以此类推）。

不过像这种蹭电视剧热度的付费群，持续的时间不长，等电视剧播完一段时间可能就没有盈利了。但是可以建立某一类型的群，像悬疑剧、恐怖剧等，建这样群可以长期经营，只要是这种类型的剧都可以在里面分享讨论。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

（2）影视资源分享

如果你能引到流量，那说明这些都是精准的流量，他们对这方面的影视剧是感兴趣的。你可以经常在群里推荐一些，同类型比较好看的剧。

有些剧在目前这些视频平台看不到，如果你正好有资源，你就可以在群里与大家免费分享。

还可以将流量引到微信公众号或者个人影视网站。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

他们不通过这些资源进行赚钱，免费分享给大家，只是在分享的过程中拜托用户帮忙点击页面下方的广告，以此来获取收益。若是直接在网页观看，就依靠网页的点击量来计算收益。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

网站分享的资源也很全，很多热播剧都能免费看。

（3）视频剪辑

一般像大热剧关注的人非常多，也会有很多比较搞笑的画面，就像之前因为《都挺好》而火的苏大强，后来有人给他创作了一首《苏大强之歌》，歌词都是对应剧里的情节，好笑又好玩。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

那时候在抖音、微博上面被转疯了，这其实也算是引流的一种方法，但也是变现的重要方式。通过剪辑视频，配上有趣的音乐，播放量一上去，你的收益就来了。

如果想通过这种方式进行变现，需要对电视剧的热点有一定的把握，知道剪辑什么样的视频才会火，才会有人观看。还要有一定的视频剪辑功底，不能使音频和画面对不上。

项目总结

这方面的项目重点在引流上面，关键是怎么才能引起用户加群的欲望。以上提供的方法有人已经尝试过，也达到过一定的成就。

如果你有影视方面的资源，不妨尝试一下这个项目。当然热门小说也行，像盗墓笔记这种小说关注的人也非常多，有热门小说的资源也可以尝试来做。

有些小说偏甜宠类的，非常多的女生喜欢看这一类的，有时找不到人一起讨论小说的情节，但加入这些群之后，说不定就能碰到喜好相同的人，所以利用小说引流也是非常好的方法。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

我们之前也写过关于小说推广项目的文章，里面对小说引流和推广方面写的更加详细。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

14:17
甜宠
查找群
甜宠文小说群
1959
甜宠文小说群，优质的甜宠文小说资源群，提供大量甜宠文...
甜宠小说干群
496
...群，腐海无涯甜宠小说干群欢迎你！欢迎活跃者和资源大...
重生甜宠文
1592
开卷有益，这里有诗和远方。♡慈母手中线，游子身上衣。♡...
甜宠文bg小说
334
宠文甜文~
甜宠文小说
1356
...❤快穿❤甜文❤福利❤校园❤现言❤末世❤种田❤腐...
141
注清群内规则，禁止脏话，打广告群员有自愿加入的权利，...
甜宠群
880
等级要求是一个🌞+一个🌙。所有文都有人排过雷哦~

小说引流是确实有效的，有会员就在操作小说项目，5 天时间里光公众号粉丝就净增 2740 人。所以，不管是影视剧引流还是小说引流，都是比较有前景的。

只要你有这方面的资源，可以说是不用其他的成本就可以上手做。不管你是大学生、宝妈还是上班族，只要有资源，会引流，这个项目还是很容易操作的。

影视变现项目今天就分享到这里了，如果大家有什么好的想法和建议，欢迎在评论区留言，分享出来和大家一起讨论。

相关阅读：《缘梦项目笔记懒人影视赚钱系统 V6.0，4 重变现+双重引流，开启躺赚模式！》

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

如何靠网站赚钱？兼职全职都可操作！

赚钱是目的，运营是过程，在每个项目运作里面皆是如此。

在没有实现财务自由之前，我们所做的事情基本上都是以赚钱为结果的导向。

但是，赚钱只是最终的目的，过程才最重要。

我们做网站，每天写文章，更新内容，无非想把网站做的更好，为了能够通过搜索引擎获取更多的流量，从而能够赚更多的钱。

但是做网站赚钱，最终的结果跟很多的方面都有关系。

一、你的初始目标定位是什么？

这是整个网站赚钱项目中最重要的东西。

网站赚钱的方式有很多种，网站的类型也有很多种，网站的领域也有很多种。

有的人做网站只做首页关键词的优化；有的人做网站是运营整站的排名和流量。而想什么值得买这种，做到后面都能上市的又是一种级别。

首页关键词优化是最简单的，也许 3 个月，5 个月就能够把关键词优化到首页，也不需要网站更新什么太多的内容，多发点外链就行了，但是单个关键词排名网站的流量肯定是有限的。

如果要注重整站的运营，那么网站从一开始的框架、内容、关键词布局等等全部要规划好，并且在网站运营过程中要做好很多页面的数据分析来对网站进行调整，要学、要做的东西非常之多，但是好处也很明显，流量更加的庞大，网站未来的发展更高，而需要投入的时间和精力也就更多。

所以，你的初始目标定位是什么？

有人问小编网站淘客跟网站赚钱项目有什么区别？

区别就是上面说的，一个注重首页词，一个注重网站运营。出发点不一样，其实有本质的区别。

二、选择什么样的领域去做？

选择什么领域其实本质上就是做什么类型的网站。

在网上能够选择的领域非常多的，3600 行，都可以，只要有用户搜索，哪怕关键词没有什么价值，我们依然可以通过广告、广告联盟、公众号流量主、流量测试等方式来进行变现。

选择什么领域去做，本质上其实是在选择流量的价值。

这个流量价值跟我们平时在接触其他领域是一样的。例如，在网上金融粉的价值无疑是超高的，单个金融粉的获客成本已经高达几百块了。

如果你能够做一个金融站出来，无论是广告、还是卖粉其价值都是很高的。

像这样的一个专注于外汇资讯的网站，其单个广告的广告费是要远远超越于我们这种网赚博客类型的广告费的。就是因为金融粉丝的价值比网赚粉丝价值要高的多。

所以，网站在选择领域的时候是非常关键的。而不是单纯的只是看网站的权重和流量来区分网站的好坏。

看一个网站的好与坏，首先看网站的类型，其次才会看网站数据，然后再分析网站的盈利能力，综合下来再来分析网站的好坏。

这里，我们在选择领域的时候并不说一定要选择粉丝价值高的去做。在网上金融、贷款等这些行业的粉丝价值是很高，但是相应的竞争对手也会非常多，而且很多

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

行业里面都有大型网站来竞争，怎么选择完全看自己的能力。如果自己的能力根本支撑不了运作这种网站，那么自然也就没有好的结果了。

另外一个就算你有能力去运作这样的网站，你还需要看时间的投入比来决定。

例如，我如果运作一个金融网站需要 2 年时间才能实现年收入在 50 万的话，那么我完全可以去运作 2 个网赚博客类型的网站，同样的时间投入，这两个网赚博客可能带来的收入已经超过 100 万了。

这个跟买东西是一个道理，虽然说一分钱一分货，但是并不代表最贵的就一定最好的，我们应该选择适合自己的性价比最高的，相信这个道理大家一定都懂。

戴森一个吹风机卖几千块，很多人觉得用起来跟普通 100 多块的差不多，为什么还有很多人选择去买？

其实，很多的人有这个经济条件，买一个戴森吹风机并没有什么，几千块的东西不管怎么说肯定比 100 多块要好。

但是如果你根本没有这种消费能力，硬是要去买戴森吹风机的话，那么可能在其他的时候你就要吃苦头了。

1、要适合自己

2、要选性价比

选择什么类型的网站做也是这个道理。

三、给我感触很深的是

最近我又买了一套房，去年的那套房子还没拿到手，有一套在住，还有一套没装修一直在空着。马上我有一套装修好的房子要空出来，家里人问我是不是要把房子租出去。

我看了一下，一套房子的月出租价格也就是在 2500 左右，还不如网站上的一个广告位，一个网站如果广告位多一点可以抵得上十套房子了。

一个网站的成本投入才多少钱？一套房子的投入又有多少钱？

虽然房子本身也会升值，但是大家也别忘了，网站也是会随着你不断运营的过程中也在不断升值的。

更重要的是，如果把投资房子的钱拿出来投资网站的话，可以做出几个、十几个网站出来了。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

当然了，对于不同网站运营的人来说，千万不要做这种投资，投资房产可能会更加稳妥。

而对于懂网站运营的人来说，哪怕是不要任何的资金都能运作出一个比较值钱并且能够持续稳定盈利的网站出来。

其实赚钱，在不同的项目里面的本质都是一样的：难者不会，会者不难。

做项目赚钱，不能只靠运气，只有不断提升自己的能力才能够把原本只能靠运气和机会才能赚钱变成真正自己能够掌控和运作赚钱。

素材来源于暴疯团队俱乐部

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

如何利用 CPA 电影网站赚钱，教你几个套路?

可能有很多小伙伴还不知道什么是 CPA，在这里我们简单解释一下，这个 CPA 就是赚广告费的专业名词。

CPA：推广按行动收费，比如调查任务，游戏试玩，注册，打码，下载，发帖，点击等等，产生广告数据，而负责推广的就能够获取广告费用。

有人说，这能赚多少？一次点击几毛，一两块，得找多少人啊。这确实是一个点，流量少了，基本上每个月都得吃土，但是仍然有大把的人在做这个项目，难道他们都在吃土吗？这个好像说不过去，人都是要生存的，面对各种各样的开销，肯定得想法子放大才行，有些人真的是依靠它操作赚了，当然，其中肯定有套路和技巧的。

到哪里接 CPA 广告？

广告联盟、A5 广告联盟、天天广告联盟等等，这些广告联盟可以直接上网搜就行。

那么真正利用 CPA 赚钱的人是如何操作的？

主要有两种方式：

第一种、找大量兼职人员点击、注册等。

这部分操盘手一般都是用脚本引流，招羊毛兼职来批量操作，只需要去找想要兼职的人员即可。

用脚本去各兼职平台上群发，吸引兼职人员来操作，做一百多个下载、试用任务，就给他几十块，自己不用具体操作就可以拿大头，招个几百人，一个人一天能产出几十到一百、甚至是两百的广告费用，如此把量堆起来，还是可以做大的，甚至在后期还可以卖这些人的资料信息赚钱。

很多学生、宝妈不懂这些东西，很容易就会去做这类兼职的。

第二种、电影站 CPA

这些人是怎么做的呢？

既然是站，那么自然得有网站，说到网站，可能第一步就把一些人给难住了。其实也不难，域名和虚拟机可以上西部数码、万网上边买，不贵，一个域名一年最多才 60，虚拟主机、服务器的话，一年也就几百块钱。

有了域名和服务器，然后就去购买影视源码回来搭建，根据系统功能，几十到几百之间不等。

相关阅读：《无际崖懒人影视赚钱系统 V6.0，4 重变现+双重引流，开启躺赚模式！》

一般使用源码搭建，技术卖家是提供修改服务的，修改成自己的网站之后，有一点要注意的，就是要求卖家将 CPA 链接放到影视网站的视频广告中，这样当别人点击播放视频时，会变成这个样子：

说到这里很多老朋友都懂了吧！如果是真的想看电影，不知道的可能就直接注册了，有的甚至是播放了个开头就跳出提示，注册才能看。那还能怎么办，那就注册呗，反正都看了，并且用户只是认为多了一个账号而已。

剩下的用户自己去看视频了，就没有用户的事了，这类注册型的 CPA，对于网站流量的伤害不是很大，这个功能是利用 CSS 实现的，如果不点击注册的话，用户打不开别的页面，那么会起到很大的转化注册作用。

一个注册的 CPA 价格大概是两块，如果关键词流量大、网站的搜索权重高，或者截留过来的流量够大话，一天引导上千个用户下载软件，那么一天几千不是开玩笑的。

当然，搞定了电影网站和 CPA 下载任务的链接之后，如果光是躺着等人下载获得收入，这很难赚得多，毕竟互联网上遍地都是同行，蹭这个热点做网站的一大堆，你能肯定都进你这个网站找电影吗？

所以接下来还得想办法提高网站流量，比如进行截流，优化百度霸屏，提高网站的搜索排名。

截流的方法一把都是利用高级的百度账号去百度知道里留言，哪个电影火，留哪个，留下你的影视网站链接或者影视网站名称就可以了，剩下的就是用小号去顶这个回答。

比如做百度关键词引流、高权重平台引流、QQ 群排名引流等等，只要有人的地方就去引流 ，长久下来也是一笔不小的数。

网上赚钱，一切都是按量来算的，会执行（引流）的话是真的可以无限放大，有人就在战狼 2 火爆的那个月，开发流量池，占据流量区，做影视网站引导用户下载 CPA 产品，一个月做到十几万，这个是真实的案例。

而且赚取的钱，下载的用户是不知道的，反正赚取的是 CPA 发布者的钱，下载量在那里，钱就在那里！

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

如何利用 QQ 群排名，做一个日赚 100 的网赚项目！

经常在网络上引流的朋友应该都知道，今年 QQ 群排名又比较好做了。

经历过去年的严打后，现在群排名引流又慢慢恢复正常了。

这是我自己的其中一个群，专业用来引流的。

一个群一天可以精准引流几十人，如果十个群，那就是几百流量了。

效果还是很到位的。

继续我今天要说的项目，这个项目我以前做过，并且今天项目群有个小伙伴私下跟我说，他也在做这个项目，现在一天可以赚个百把来块，钱不多，但是胜在稳定。

还是以前经常说的那个操作方法，那就是利用 QQ 群做影视排名做 CPA 项目。

比如最近很火的电影，速度与激情：特别行动。

有一大批想看枪版的人存在。

有人选择百度，有的选择 Q 群。

百度引流今天先不说，主要说 Q 群。

已经有人在做这个排名了。

不过并不影响我们做。

首先，我们需要准备至少一个以上的 QQ 千人群，群越多越好。

然后找对应的影视资源，这个直接去找人买一份就行了， 最多 2 元。

然后上传到你建的群的群文件里面。

然后再上传几个 APK 文件，就是 CPA 的安装包，

去注册广告联盟，获取联盟的推广链接。

	安卓	11元	日结	截图
渠	安卓 苹果 线下	7元	周结	截图
	苹果	4元	日结	截图
	苹果	3元	日结	后台
	安卓 苹果	30元	日结	后台
CPA 推广,价格25元,	安卓	25元	日结	后台
CPA 推广,价格25元,日结 ,有后台	安卓 苹果	20元	日结	后台

联盟平台不做推荐，大家自行去百度搜索。

看这单价，还是可以的。

我们按平均 5 元算。

获取 10 个 apk 文件上传到群文件，我们按一个群一天进 20 人算，20 个里面 4 个人下载，那就是 20 元到手，如果你有 10 个群，那就是 200 元到手。

这是超级简单傻瓜式的项目。

唯一的难点在于把群排名做上去。

怎么做群排名 ，我以前也写过类似的文章，大家可以去看看我以前写的文章。

相关阅读：《最新 QQ 群霸屏引流技术》

最后就是很多人不知道什么电影是最新的

我们可以去猫眼看最新排行榜。

根据最新的电影去做群。

把群排名做上去，那基本上就是等流量等收钱了。

任何人的成功，都不是随随便便的。人只有在内心有足够强烈渴望的情况下，才会激发出最大的潜能。

项目非常简单，难的就是执行，耐得住寂寞，忍得住孤独，金钱就会向你招手。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

如何利用大学生兼职创业资源，做一个稳赚的项目！

又到了开学季。

上过大学的人在校期间，很多人会想方设法地赚钱。之前缘梦项目笔记也介绍过大学在校赚钱的项目（点击查看），当代大学生思维是最容易接触新事物的，经常开拓思维，但是苦于没执行力，所以都停留了在想法阶段。

下面是我在知乎问答中看到的文章，项目适合任何大学生，所以想在校创业的学生，不妨通过此文开拓一下思维。

项目：

在大一的时候给一万个新生免费赠送学校地图（自己设计、印刷、销售），营收与成本比例超 2000%。

一、市场需求：

1. 新生对地图的刚性需求旺盛。

学校面积很大，学生很多，新生对陌生环境不熟悉，对学校地图的需求特别强烈，比如，去哪理发，去哪买生活用品，去哪吃饭，去哪娱乐 KTV 等等...

2. 学校周边的店铺商家急需向新生推广自己，抓住新生这个消费群体就等于抓住了四年大学生涯的持续消费的老客户。

二、盈利模式：

1. 地图的正面，是学校地图+学校周边的街道，关键是在周边的街道上按商家的竞价排名标注商家的位置，一条街道商家只标注 8 家左右，每家店 1000 元以上标注价，东南西共进驻 26 家，包括手机店（新生基本上都会买手机、换手机，量很大）、品牌眼镜店、火锅店、自行车店、理发店、书店、卖被褥生活用品店、网吧。

2. 地图的背面，是全市大型商家的广告（每个商家的收费标准按占用版面大小和位置收费，和报纸广告差不多，这部分收入是总体收入的一半，商家包括：新生配台式机电脑、买笔记本电脑的地方，连锁 KTV、手机商城等等）。

三、关键点：

1. 给这个地图加上官方的记号，比如，学校团委和学生会授权。

2. 和商家的谈判技巧，一定要以学生会和学校拉赞助的名义谈判，尽量往高处去定价，这样他们绝对愿意会掏钱。

3. 给每位商家承诺，地图会送到每个学生的手中，寝室中，甚至是放在新生手册里。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

4. 商家选择，优先挑选新开张的；挑选有互相竞争关系的店种，如：几家高端理发店，给商家说，一条街上我只做一家同类型的，你不做，你隔壁的的理发店（竞争对手）就会做，新生数量是局限的，因为新生资源太珍贵了，我大学就是只在一家理发店剪了四年头发...

5. 设计出一个好的地图 demo，和商家谈判签定商务签合同的时候使用。

6. 这个项目适合在大城市里面的大学，或者在大学城中的效果更好，中小城市不建议。

7. 这个商业模式能够复制，模式简单、轻便、快速、暴利、对商家和学生的帮助都非常大。

四、话题延伸：

上面这个小例子，重要的是和大伙们分享一下，怎样结合用户场景需求，思考、想象、执行出很好的产品和模式。

我们其实要多思考一些，比如，在移动互联网下的场景，怎样可以解决商家、用户、企业的痛点，做项目，是不是非得找很牛的人，投资很大的资金，这样才能够成功呢？

其实不然！

移动互联网下，用户数、流量、活跃度等，这些都不是核心点，砸钱、打广告、搞免费促销、聚粉丝，既影响不了用户的心，也留不住用户。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

核心在于：让处于某个场景下的需求双方都可以进行自由的直接连接，只解决了一个核心需求就够了，聚焦用户的痛点，并快速执行！

对新的事物、细节细腻的思考，加上创造力、执行力、想象力，我们就能够获得这个世界恩赐的红利。

完全复制上述计划本身没有太大意义，但是这种寻找商机的思维方式，真的很值得大家来借鉴。

互联网虽然很发达，但是纸媒体仍然占有很大的比例，所以才衍生出了这个项目！

如何能在网上赚到钱？找对产品，只做唯一！

2015 年以前，淘宝对黑五类产品的态度还不是很决绝，那时候赚钱的奇门遁甲是：做不到第一，就做唯一，

商品具有唯一性，才能摆脱竞争，拥有自主定价权，

《炜达内训课，淘宝店群蓝海裂变（价值 12800）》

平常搜集便宜好用的产品，化妆品、保健品都可以，然后给它改头换面，起个全网唯一的名字，全面炒作，

平时在网上搜什么东西好用、什么效果好，搜出来的内容 80%是营销软文，没有利益谁去长篇大论写用后感，玩会多好，

产品通过网络洗脑后，告诉你到淘宝试试运气吧，一搜果然有，

在这里，淘宝店铺只是个交易平台，有支付宝担保，有买家好评，进来就直接转化，

比如说你有个治青春痘的偏方，效果很好，就是几种普通药膏复合起来，成本几块钱，

我们可以起个全网没有的名字，比如叫：九痘仙，百度搜这个名字，基本上搜不到信息，

我们先发布出售信息，信息中你的联系方式或者淘宝网址，然后再去软文炒作，以第三者的口吻说九痘仙如何好，想买的会去搜索这个词，搜到的自然是你的出售信息，

赚钱有个很简单的公式，就是单笔利润 X 销量=总收入，想提高总收入就要提高销量，或者提高单笔利润，提高销量很难，提高商品利润很简单，3 块 8 的成本你卖 198 一支，就是 50 倍的暴利，一天卖两支就可以月入过万，

贵了好卖吗？

顾客对商品无从判断的时候，只能通过价格高低来判断品质，越贵越认为是好东西，卖 5 块钱一支反倒认为是劣质产品，

最重要的一点是，你是全球独一份，一没有竞争，二没有价格对比，卖 298 也无从判断贵贱，

价格是一道门槛，高价格会自动过滤掉低收入群体，穷人花 200 块钱要决策半个月，有问题能给你玩命，富人花 200 块钱根本没感觉，丢了都不会心疼三秒，不但付款痛快，售后也省心，

如果产品效果好，那就更棒了，还会有顾客转介、复购，收入会自然增长，

说起来很诱人，但这已经成为了历史，如今再操作保健品，政策风险很高，资质壁垒也会阻挡大部分草创群体，

这个项目着重点在于找产品，目前已经转移到宠物用品，既有广阔的市场需求，又没有风险管制，

养过宠物的都知道，一条龙鱼十几万，一只布偶猫三四万，宠物吃的用的，比人用的都贵，做细分领域，走高端路线，一天出几单就可以月入过万，

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

还有更高阶的操作方法：没有需求制造需求，比如前几年全民补钙，再到老中青都补维生素，再到近几年全民补维 C，都是凭空制造的需求，

即使普通感冒，药店也会推荐你吃维 C，一盒一百多块钱，和三块一瓶的维生素 C 含量一样，吃了无害，不吃感冒也能好，

这东西就是安慰剂吧，越贵越觉的效果好，

商品在变，思路万变不离其宗，把一招练到炉火纯青，足以仗剑走江湖。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

如何通过蹭热点获取大量流量，以《蜘蛛侠》影片为例！

近日，一部非常火爆的电影《蜘蛛侠英雄远征》推出，吸引了很多电影爱好人士，其实关于《蜘蛛侠》这部影片早在 2002 年索尼就上映了，只不过这些年来不断的在进行影片的升级。对于这部电影的导演和相关工作人员都付出了大量的努力，自上映以来背后也有不少的操盘手在通过热点电影搜索词进行引流变现，今天笔者就给大家分享一下，关于《蜘蛛侠》背后的几种另类变现手段。

如今在互联网圈子中，笔者时刻在关注行业圈的朋友，其实做任何项目都离不开客源，如果没有粉丝想要变现是不太实际。所以当网络出现一个热点话题，很多人都会去蹭流量，通过变现的拉粉，特别是做影视类公众号的朋友，比较擅长用这招来布局长久的流量。

分享几种变现套路：

第一种，百度霸屏引流变现

第二种，选爆款产品来变现

第三种，长久引电影粉变现

第一、关于百度霸屏引流

目前任何的产品，都可以采用百度霸屏的手段来进行大量获取客源，有的人擅长SEO，把自己的网站优化到了极致，通过一个网站每天的流量可以达到几百 IP 甚至几千 IP。当然更多的可以借助第三方高权重网站来布局长期的流量，只是在整个操作的过程中，一定要操作的很规范，很到位，不能乱发广告文。

当然我们在布局流量词的时候，应当先去了解一下关键词的搜索量，这是通过百度指数查到的当前关于：蜘蛛侠英雄远征这个词的百度搜索数据，可以分析最近几天的搜索情况，从而去布局相关长尾词的流量。

对于电影《蜘蛛侠英雄远征》的引流方式，最直接的方法就是通过百度知道，通过一问一答的形式来获取大流量。

怎么获取呢?

先给大家看一张图：

运营思路：

最近火什么电影，就按照这种类似关键词去布局。比如：蜘蛛侠英雄远征 百度云，搜索这个词就可以大量获取流量!

通过这张图，我们可以直接看出，很多人通过百度知道丢链接的形式和通过相关论坛发帖，把粉丝引到自己的公众号，然后通过回复相关关键词，就可以让粉丝得到这部电影的资源。

变现原理：

前期先通过免费送资源的套路把粉丝引到个人微信或者直接引到公众号上，后期不断的推出一些爆款电影及电影票低价出售来获取收益，一个粉丝赚几块钱，要是几千上万个粉丝同时转化呢?这个裂变收入是相当可怕的。

以上是霸屏引流变现模式属于百度系的引流套路。

下面说下微信 SEO 的流量;同样给大家看一张搜索数据图。

通过这张图可以明显的看出，整体流量比百度的流量还有大，根据流量上升趋势来分析，最近从 8.20—8.22 号这 3 天的流量是暴涨的节奏，明显可以分析出很多人都想看这部电影，所以有庞大的用户群体去搜索这个词相关的信息，这对我们做引流来说有极大的帮助！

公众号引流思路：

技巧 1，标题结合关键词来布局。

技巧 2，内容中关键词出现 2-3 次。

技巧 3，公众号文章底部做诱饵。(免费送模式)

用到简单粗暴的一招，就是借势营销手段。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

第二、选爆款产品来变现

说到产品带货这块，用到最简单的转化思维，就是最近火什么就卖什么。

比如：很多人做淘宝店，想要销量好就得选择爆款产品来出售。什么是爆款产品？就是最近抖音快手比较火的产品，很多明星网红都在直播卖货，这样的产品就具备明星效应，很多顾客会大量去购买，并且不会吝啬商品价格的高低。

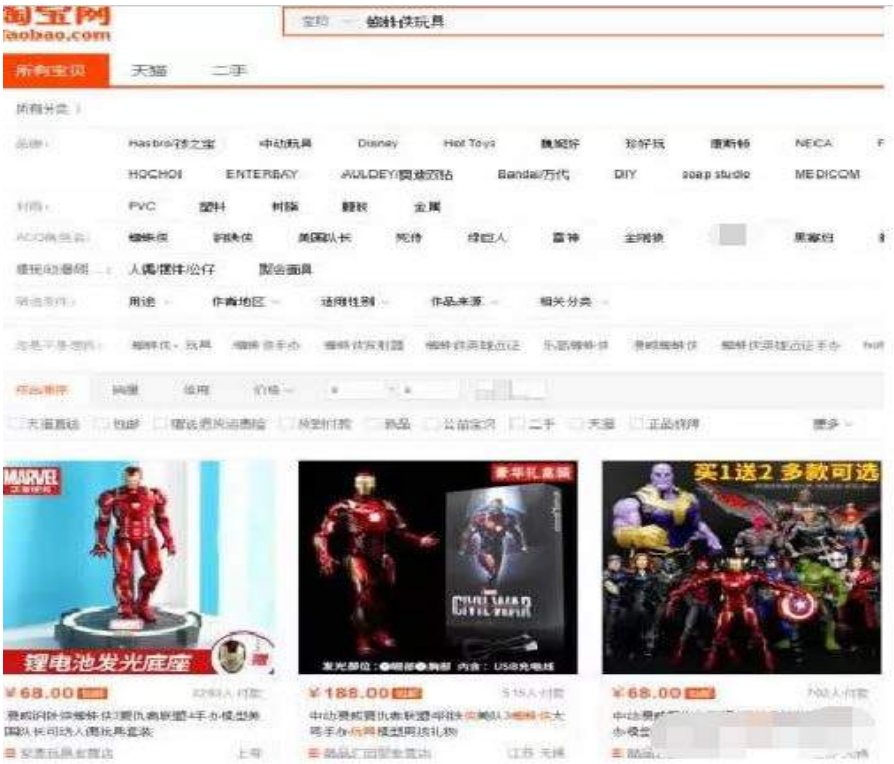
如图所示：这是近期淘宝搜索，关于蜘蛛侠相关产品的下拉搜索需求。

笔者发现一点，当一部蜘蛛侠电影火了之后，很多的商家就纷纷打这部电影的名字来做相关的产品，做这一动作无非是带动产品的整体销量。没有销量，企业生存谈何容易？

商家可以用低成本的材料，换个产品名称在市场上卖到好价钱。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

比如：一些店家如果去采购一些一蜘蛛侠玩具，其实进货价真的很低，但是卖给消费者的价格是 10 倍以上的利润。



而且最关键的是，大量的消费者抢着买，基本出售这类产品的店家销量都很好，一个月纯利润几万很稳定。

爆款产品变现模式分 4 步转化：

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

1、根据用户需求推出新产品

2、让商家低价大批量拿货

3、借助明星，网红成爆款产品

4、让商家从中盈利 10 倍以上的利润

第三、长久引电影粉变现

引电影粉一般都是运营公众号为主，这种引粉套路主要分为 2 种：

1、霸屏式公众号打造

公众号名称以电影名相关，比如：蜘蛛侠 XXX

很多人引电影粉，会注册大量公众号做微信 SEO 排名，从而获取长期的被动粉丝。

2、综合式公众号打造

这种公众号主要每天推送电影相关的文章，最近什么电影比较火就发相关类型的文章。然后推送后通过朋友圈一发，很多人都会去点并且转发，这种引粉效果是长期的，并且粉丝粘性度极高。

那么电影粉怎么来变现?

如果想赚点小钱，可以出售一些低价的电影资源，电影片。上面笔者说过，用几块钱的价位来出售，会有大量的人买单。

还有一种做大的方向，就是做商业变现，通过跟一些广告公司合作，如果粉丝达到了 2 万以上，一般接一条广告，发一篇文章就是 500-1000 之间的报价。

好了，以上是笔者所带来的关于如果通过蹭热点获取大量流量，以《蜘蛛侠》影片给大家分析背后的变现套路。

如何通过美柚 APP 精准引流，多种方式变现每月多赚 10000+

大家都知道，引流的方式非常多，但并不是每个引流渠道都适合自己的定位，所谓的精准引流一定是符合自身定位的粉丝，不然引来的粉丝也很难开发。比如你做的是化妆品，那就可以去小红书引流；做母婴产品的，就去妈妈网，做减肥产品的就可以去 KEEP、火辣健身这种 APP。

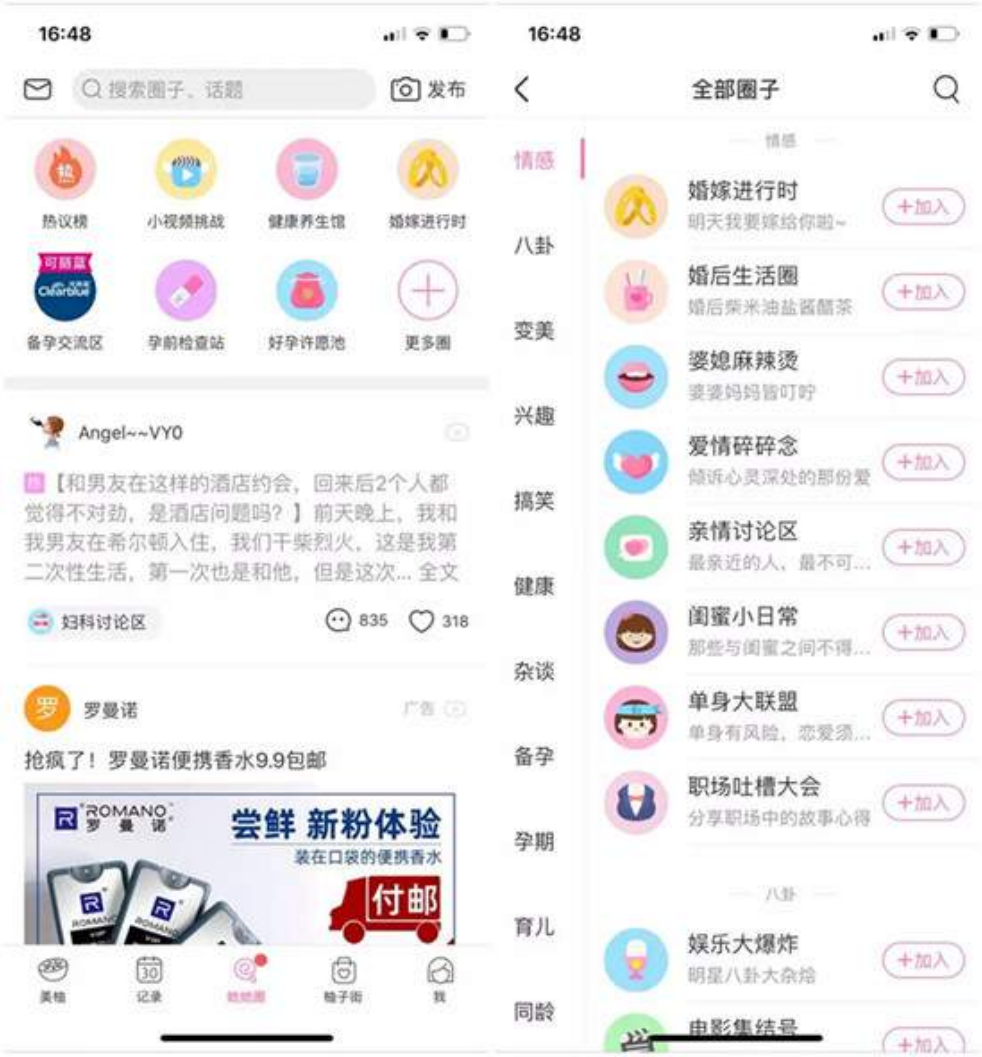
美柚是一款记录经期的 App，独得女性恩宠的大姨妈神器。美柚也是超活跃的女性交流社区，有超过 1 亿妹纸在这里分享生活，更是女性健康生活的正确入口，为女生提供购物、减肥、瘦身、美容、丰胸。

目前，美柚的注册用户已经超过 1.5 亿，社区日均互动量超 500 万，日均浏览量超 1.6 亿次，其使用时长、打开次数等核心指标，更是排名所有女性 APP 行业排行榜的第一。

我们通过百度指数搜索“美柚”关键词，发现美柚的用户年龄分布在 18-39 居多，这个年龄层基本上是年轻女性和宝妈。

同时美柚还有一个“她他圈”，里面包含了情感、八卦、健康、育儿等多种类型的圈子，覆盖了女性生活的方方面面，如果你需要女粉，美柚是最适合的了！

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客



今天就来和大家说说如何通过美柚 APP 精准引流，多种方式变现每月多赚 10000+

项目准备

手机、电脑

项目启动操作流程

01 **注册账号、养号**

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

美柚账号注册支持微信、QQ、微博、手机号多种方式注册账号，具体的注册步骤过于简单就不详细说了。

这里需要注意的是，为了后面的放大引流，可以多注册一些美柚账号养起来，新号操作不当容易封号，当然也可以直接购买美柚老号，权重更高且不容易被封。

不管在哪个平台，大家都要形成养号的好习惯，美柚新号前期可以给大号的内容进行点赞或评论，吸引其他用户回复评论，同时选择合适的鱼塘也就是“她他圈”的圈子，发布多篇高质量的文章或内容，并且不要带广告，通过大量的回帖，账号权重会一定程度的提高。

02 引流步骤

（1）加入圈子

进入“她他圈”选择符合自身粉丝需求的圈子加入，同时还可以关注一些热门的圈子或帖子，热门的帖子在“她他圈”首页就可以看到，在这里评论或者回复的刷新速度最高，在评论的时候可以设置一些福利诱饵，一天加几十个粉丝非常简单。

（2）发布话题

发布话题其实就是和我们在贴吧发帖类似，可以采用疑问句的形式或者小故事的形式发帖，这种类型的帖子更容易获得回复，具体的素材可以从小红书、贴吧、知乎寻找。

但需要注意的是，发布话题不能是硬广、涉黄赌毒、违法的言论，或者直接留联系方式或者“私聊我“ “私我” “加我”等引导性字眼，发现都会被删帖。

所以发布话题的时候，可以使用谐音字”，然后与用户私聊时再导流到微信上。

（3）打造热门帖

打造热门帖子有两种方式：

第一是提供具有互动性的话题，比如可以参考下面这个小姐姐的话题，她说自己喝醉酒被男生上了该怎么办？这种话题就非常的具有互动性，所以它的评论量也非常高。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

16:17
爱情碎碎念
8386.18万人在圈子讨论
去看看
我该怎么办
小甜心OJ
关注
一个男生趁我喝多了把我给上了，我是第一次，因为喝断片了记忆不清晰了，以为自己来姨妈了，可是后来发现不是，我问那个男生，那个男生说他没看见，他也喝多了之类的，然后我问他怎么办他说会对我负责，让我做他女朋友，可我后来问他，他说他有女朋友，并且谈了快一年了，他让我给他点时间，我该怎么办，我不想破坏人家感情，但我是第一次总不能随随便便就算了吧，我该怎么选择？
中国移动 4G
下午2:06
47%
114
昨天 下午6:29
应该是喝多后
那怎么办啊 我第一次就这样没了
如果你愿意做我女朋友
@楼主:
999+

第二是发放一些小福利，吸引粉丝加你。

一般热门贴以大家关心的价值内容输出为主，然后使用小号模拟正常用户，与大号互动，从而增大帖子的曝光度。当其他客户看到帖子的点赞量和回帖数比较高，信任感也会相应增加，自然就会引来更多的流量。

（4）设置福利诱导

在文章的最后发放与产品和服务相关的福利，比如私聊送你 XXX 宝典等，最终的目的就是将客户导流到微信上。

03 变现方式

销售女性产品：美柚是一个亿级的大型女性社区，可以将引流来的女粉销售相关产品，比如减肥产品、化妆品、海外代购等。

女性付费社群：可以建立女性付费社群，比如瘦身交流群、护肤交流群，美食制作交流群、星座测试交流群等，这些都是女性很喜欢的，可以针对这些社群收费，后期还可以销售相关的产品，一举两得。

女粉销售：后期流量稳定后，可以将粉丝直接出售。

项目收益

销售女性产品：不销售女性产品，特别是一些暴利产品，比如瘦身减肥产品，单品利润几百到几千。每月成交几单即可月收入破万。

女性社群收入：打造多个付费社群，分享减肥方法或者烘培厨艺，门槛设置 19.9 元，一个 500 人大群即可月入破万。

女性粉丝销售：可以和一些需要女粉流量的公司对接，出售女粉，获得一定收益。

项目风险评估

项目风险很低，基本 0 成本，前期需要养美柚号，并且坚持在美柚互动发帖，后期帖子爆发流量就会逐渐稳定，收入也会越来越高。

项目注意事项

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

1、非专业社群设置价格不要太高，建议低于 50 元，利于成交。专业性社群可以提高价格。

2、账号注册前期不要打广告或者疯狂评论回帖，容易封号。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

如何赚快钱？教你几个快速赚钱的方法

经常有小伙伴加微信问我怎么赚快钱，今天缘梦项目笔记就来聊聊这个话题，或许对你有点帮助。。。

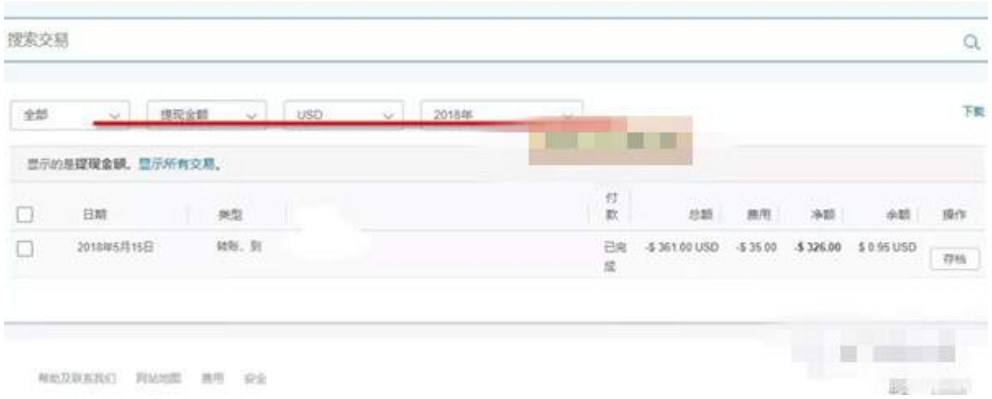
相关阅读《2019 零成本操作，赚快钱优先选择的项目》

快钱经历：

那是两年前的事了，当时我在头条引流微信卖服务，我记得那时候微信上已经加了 3000 多人， 意向的不少，

然后有一次我去旅游，回来的一周时间，就体验了一把赚快钱，七天时间收到付款约 3w+。。。当时都激动坏了！

其中还有不少美元，其他的图找不到了，截一个当时 PayPal 的图吧：



站在前面的案例上，我们再聊“赚快钱”，通常想做成一个事（赚到钱=做成），我习惯性的会：

1，首先分析这个事要赚到钱的必要条件——也就是这个事要成需要满足几个点。

2，其次是分析自己的实际情况，能不能搞定，需要投入多少，大致会产出多少。

3，最后，我会写一个操作流程，会把每一步、每个阶段写的清清楚楚，然后按部就班的去做。

有什么赚快钱的方式？

1，做一个抽奖网站，——比如你要卖大闸蟹，这一步就要搞定货源，然后发一些朋友圈，证明你的产品好（客户反馈说好）。

2，做一个推广视频——淘宝搜大闸蟹，看看他们的宝贝视频，就能找到非常吸引人的，改改就是自己的。

3，去快手找粉丝几万的小 V 付费推广，30 元先测两千播放量产出（有时候花几十就能赚几百，算快钱吧）——上面改好的视频放上微信的二维码，然后可以找下面渠道的网红谈合作卖货分钱。

公众号网红这里找： https://data.wxb.com 微博的网红这里找：
https://bang.weibo.com 跨界的网红这里找：

https://shichangbu.com 小红书网红这里找 http://s.pinkpays.cn/xhsgs 对口的网红这里找：

wrd.cn 搜，找那些推过产品的 其他小网红这里找：
http://live.chinaz.com/anchor.html

总之一句话，

你的货（变现端）+别人的粉丝（流量端），或者反过来一对接，就是赚快钱比较稳且比较快的方式了。

如果上面的比较难理解，也比较不容易套用在你身上，下面说个简单的：

我们所处的圈子，阶段，决定了我们赚快钱的方式....

A，先说电商淘宝圈里的赚快钱，

（1）每天关注搜索飙升词排行榜。。。

（2）感兴趣的词放进生意参谋看行业数据和竞争程度——主要是看搜索需求与市场供应是否存在巨大空隙，同行多不多、强不强。

（3）这样的词挂上去，短时间就可以获得流量，有小伙伴靠这套流程每月赚几千，有时候一个星期就赚几千....

B，再说兼职圈里的赚快钱。

快钱一般发生在已经拥有很多兼职粉的小伙伴身上，突然有一天自己碰到了一个单子，给兼职粉做一个自己就赚几十。。。而他有几千几万兼职粉可用！

这种事一般发生在小圈子，

我之前加的那个兼职群，上两个星期还有个这种单子，他们现在应该也在做，自己做一天 1000 的赚，放给兼职做，自己一天也能躺赚几百...

C，再说要单圈里的赚快钱。

之前看到有个号称有 10 万淘客要单粉的小伙伴，他有一招赚快钱的方式，对外接单 1000 单起接，一单 7 快，不包含评价啥的，如果他分给兼职粉 5 快一个，一次就赚 2K！

上面这些内容先不展开说了，如果有小伙伴问再拿出来单独说吧！

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

上传图片就能赚钱，让你后期实现真正的躺赚！

缘梦项目笔记上很早跟大家分享了关于地图标注的项目，可以说是 0 成本、低门槛，只要会简单的电脑操作就能上手开始赚钱。按照市面上地图标注的价格来说，真的算是比较暴利的项目了。

大家有想法的话，不妨尝试着操作一下，作为一个副业来做也是非常不错的选择。

昨天有人问我有没有什么平台上传图片就能赚钱的，他说手里有大量原创图片，就是不知道怎么卖钱。

其实上传原创图片来赚钱的方式在缘梦项目笔记上很早也有过分享，比如《通过图片上传网站赚钱，其实你也可以做到躺赚》等等，也可以算是目前比较火的知识付费项目了，也算是一种比较轻松的互联网赚钱模式。

那么今天我们就再来跟大家介绍几个上传图片就能赚钱的平台。

一、觅知网

觅知网提供了海量的 PPT 模板、设计素材、平面模板以及图片、视频等，网站的界面美观大方，包含的内容还是非常全面的。

在网站首页的右侧有个“我要赚钱”的按钮，点击就能跳转至下图所示的“招募签约”页面。这也就是我们说的上传图片的途径，与平台签约，从而上传图片。

在平台上传图片之后，平台会根绝不同分类设计和作品质量的不同，价格定在10-600 元，当用户下载这些图片时，上传人就能拿到相应的费用。

除了可以上传图片，还能进行字体设计、PPT 设计、视频设计以及广告设计等，只要有一台电脑有相应的素材就能操作，这个平台的收益还是比较可观的。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

与觅知网签约成为设计师不是在平台签约，在不同的分类下他们留有负责人的 QQ 号，通过与他们进行沟通之后再进行签约。

不过使这个网站对于下载素材的用户来说并不是很友好，我今天在该网站中点击下载素材的时候，平台提示我需要登录该网站，我用微信登录，结果强制跳转到充值会员的界面。

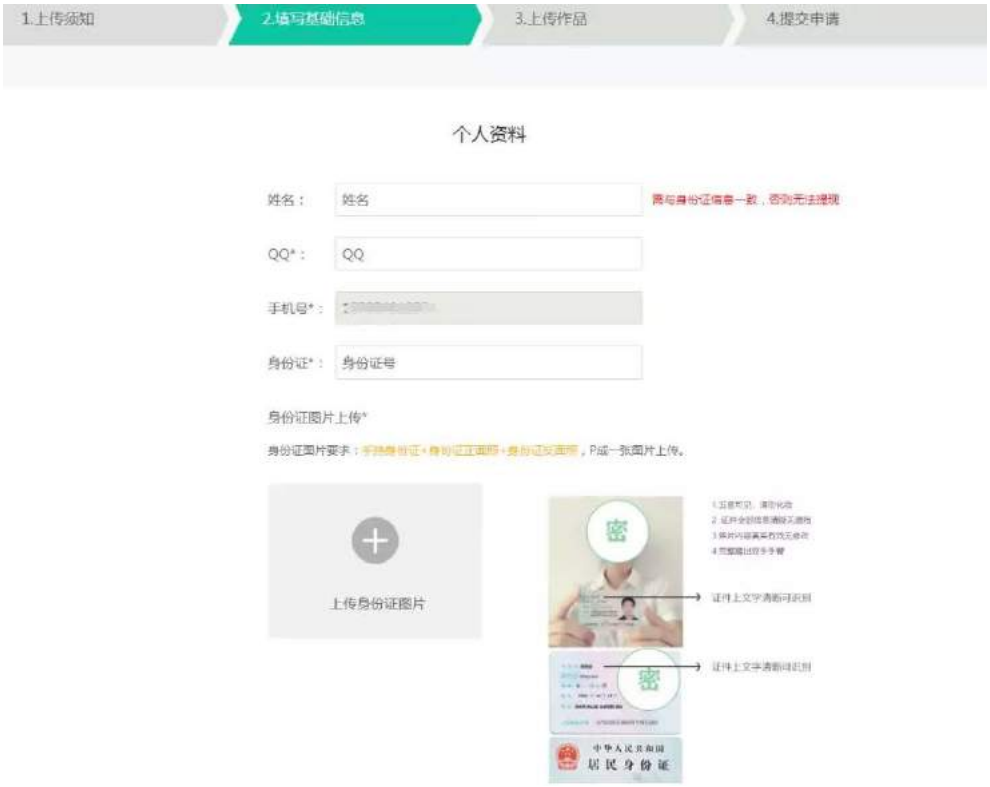
二、我图网

我图网的性质跟觅知网差不多，也包含各种类型的素材。通过我图网赚钱需要在网站开店，网站首页的右上角有个“我要开店”，点击就能直接跳转至开店的界面。

开店可以开个人店和企业店铺，这些都是直接在平台上操作的。我点击了个人店铺，看看需要些什么流程。

首先是一个我图网设计师须知说明，关于原创、版权和上传规则的详细说明，勾选同意之后就到了填写基础信息的环节。

需要填写真实姓名、身份证号以及要求上传手持身份证的照片，也就是说这是实名的状态。



填写这些资料还要选择销售模式，是独家销售（只在我图网上发）还是非独家销售。独家销售的好处是给的作品分成更高一点，平台还能帮你维权；而非独家销售就没有这些特权了。

完善这些信息之后就可以上传作品了，根据在该网站开过店的网友介绍，开店时上传作品的要求是 30 张图片，所以大家想在我图网申请开店，还是要准备充足的素材。

有人在我图网的百度贴吧中询问开店的事宜，有人在下面评论可以帮忙开店铺，2000 元一个店，开通成功再给钱，虽然觉得这人喊价太高。不过，这倒也是一种赚钱的方式。

上传作品之后需要提交申请，等待平台的审核，审核通过就可以坐等收入了。

三、图虫创意

图虫网算是国内比较有影响力的图片素材网站了，我们也经常在图虫创意里找图，质量也是比较高的。

在网站首页点击“我要卖图”就能跳转至图虫供稿人界面，点击立即申请需要先登录该网站。

登录之后需要完善自己的个人信息，同样包括姓名、身份证号以及身份证的照片，同时需要上传 5 张原创作品。

提交这些信息之后，平台会在 7 个工作日内对你的信息和作品进行审核，审核通过就可以依靠作品赚钱，也能继续上传作品了。

四、一个国外网站

上面介绍的几个网站都需要上传原创图片，现在来介绍一个国外的平台，Feerpik 平台也是一个素材资源的网站，同样可以通过上传设计素材和图片来赚钱。

这个平台的用户基数也是非常大的，一般来说，用户每次下载你的素材时你能获得 0.05 到 0.5 美金不等的收入，还是比较可观的。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

不过由于这是一个国外网站，需要通过一些手段才能访问（可问度娘），大家解决了这个问题之后再访问该网站，注册账号时可以直接选择 Gmail 邮箱一键登录。

推荐大家使用谷歌浏览器稳定版，该浏览器自带翻译，英语基础不太好的朋友用得上。

在登录上该网站之后就可以准备上传素材了，这个平台也有一定的要求，第一次上传的作品不能低于 20 个，之后 10 个作品就行。

在这个平台上传素材之后同样需要经过平台的审核，通过审核就可以获取收益了。

值得一提的是，这个平台不会强制要求用户对上传的资源进行独家授权，所以我们从国内的素材网站下载下来，再上传到这个平台是不会受到影响的。

五、总结

上传原创素材到平台获取收益，不需要自己进行引流等操作，平台会帮助你推广作品，实现睡后收入。

而且这个操作简单，门槛低，适合操作的人群广泛，不管是宝妈、上班族还是学生都可以通过这样的方式进行赚钱。

目前可以上传素材的平台也比较多，除了文中详细介绍的几个之外，还有像视觉中国、昵图网、千图网等平台，供我们的选择还是非常多的。

现在从事自媒体的人也越来越多，需要图片、视频等素材的人也越来越多，这个项目面临的市场前景还是比较大的。

今天的上传图片项目就分享到这里了，希望你对有所启发。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

实战减肥产品赚钱，做了一个月竟日入 20000+！

想赚钱的人，永远都在想方法，想渠道。

我曾经说过，在一个平台、或者流量渠道呆的久了，总能发现一些问题。就像我写文章一样，写的时间长了，别人发给我的文章，我一眼就能看出问题出在哪里，思维结构混不混乱。

这一切靠的是经验。

经验在互联网上的作用毋庸置疑。我曾经观察一个平台，观察到什么程度？每天都耗费十几个小时看里面的内容，说真的，看着都想吐。

熟悉的界面，熟悉的内容，但是我坚信里面是有赚钱项目的，就这么一直坚持下去。

坚持到一个星期左右，按图索骥，终于找到了一个点，成功发掘出整套赚钱方法。这个时候，觉得，付出再多的辛苦，与赚钱来说，都不值得一提。

看着银行卡的余额不断增长，那种喜悦，真是很多人难以理解的。想着能够带给家庭更好的生活，带给自己富足的时间，减少了很多压力，有着非常不错的舒畅感。

男人在世上活着，首先要解决温饱，然后迈向更加富足的生活，这是责任也是积极向上的一种表现。

很多朴实的道理，不经历确实很难体会，即使别人说万遍，也不如自己亲自实践一遍有感悟。

5 月份的时候，有一位朋友找到我，跟我聊天，说是自己做了多年竞价，而且都是比较暴利的产品，现在客单价太低的产品不想操作。

问问有啥办法，能够继续做些比较暴利的项目。

我说，方法肯定是有的，但是很多人看起来是烂大街的玩法，效果肯定不错，只不过很多人瞧不起而已。

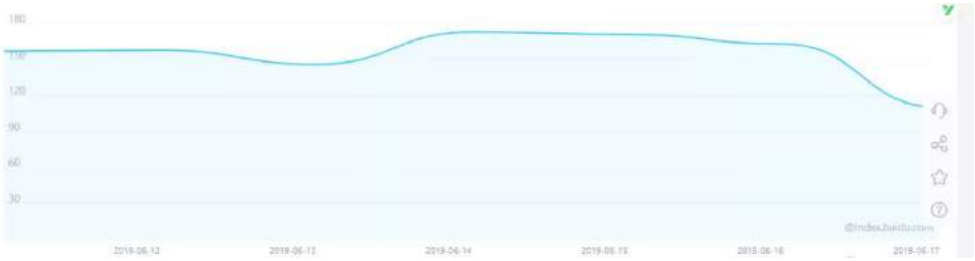
他说，他愿意洗耳恭听。

我说，最简单的办法，找小网红合作。找 5-10 万之间的网红，女性为主。给他们免费邮寄产品，当然这个产品是 OEM 出来的，也就是你自己的品牌。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

然后，让他们把使用效果以视频的方式发一下。并且承诺他们，以后就是减肥产品的供应商，免费提供。而且效果、以及副作用是有保障的，没有任何负面影响。

这样，第一波的传播开始打开。有大概 50 多位，女性网红开始写各种评测视频，谈感受。视频的总曝光率超过 100 万。



从 6 月份开始，流量不断上涨，从一开始的没指数到现在每天都有自然搜索指数 200 多。这些流量，经过推荐是相当精准。

接下来我让他开始布局百度知道。因为百度知道的平台属性，就是问答。很多人都会从这里寻找答案，结果他做的也非常成功。

方法也非常简单，不过是电脑换 IP 账号提问，手机换 IP 账号回答。不要在同一区域，就能达到自问自答的目的。

瞬间这个玩法，很多人在搜索的时候，一片好评。而且通过官网获得联系方式，客单价最低 598 的套餐，每天都可以做到 10 单左右，流量也精准。

不过，前期的网红铺垫和现在的百度知道铺垫已经形成规模，很多网红开始主动成为代理，要求分成。他直接把利润大头分给网红，一单普通款套餐，抽成 300 元，但是必须要让客户加客服号。

到了这一步，他开始明白如何去玩，并且如何驾驭这些网红。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

到现在为止，加上网红的销量，目前合作的 50 多个网红，平均带单量为 40 多单。再加上百度搜索过来的。目前，一天销量能够破 50 单。当然，扣除 40 单 300 元的佣金，销售额每天也在 2 万左右。

虽然看起来前期吃亏，但是做复购的话，只要产品品质过硬，效果不错，复购率是非常高的。而且又有网红背书，成交就变得非常容易。

从 5.3 号正式开始操盘，到现在 6.18 整整 46 天的时间，成功让一个 OEM 品牌，在激烈的市场环境中脱颖而出。达到这样的销售额，真的比很多人做项目都强。

话说千遍不如实干一遍，不过这也需要有前提条件的，你要对产品的性价比以及效果有把控，也就是品控一定要好。

在这个基础上，想要换种方式去赚钱，是没啥问题的。如果没有任何资源，想要空手套白狼，去某个暴利行业赚钱，那是痴人说梦。

公布这个项目呢，只不过告诉大家，任何一个行业，只要有资源、有积累，起步非常容易，可能只是一时的思维受限，一旦打开，马上就会飞跃，超越很多苦苦寻找项目的人。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

适合 90%网赚人操作的项目，助眠产品！

目前，在互联网上的项目越来越多，每天都有不少人在网上找项目，但很多人找项目都是迷茫的。因为项目分短期和长期，对于一个做项目的人来说，选择一个长期可以操作的项目是至关重要的，同时又要懂得选产品，如何找竞争小，市场需求大的产品，只有这样才能快速占领市场。今天笔者给大家来分享一个细分领域的项目，是一个关于失眠产品相关的项目，有的人做过，有的却没了解过。

什么叫细分领域?

笔者简单的说也叫冷门行业，虽然冷门，但市场需求却很大，只是很多人都没去做，所以做这类产品竞争的同行并不多，网上推广引流也不会太难，并且产品的利润空间大，市场需求也同样很大。

好!废话不多说，笔者直接进入主题，分享一个助眠用品的项目操作，以及详细的分析这个项目的可行性，本文对于正在找产品的微商朋友有很大的帮助!

分享几个方面：

第一：市场分析

第二：项目分析

第三：推广难度

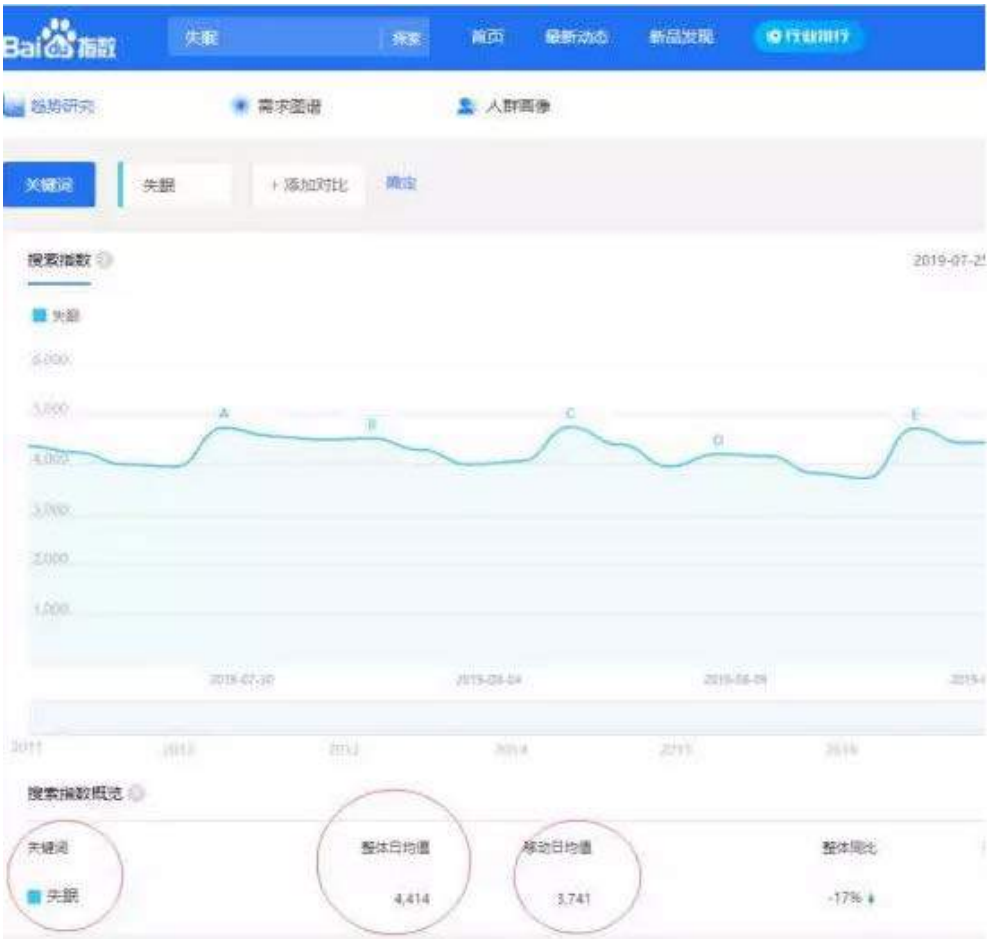
第四：具体操作

第五：总结建议

随着生活节奏的不断加快，现在的人生活压力和工作压力都很大，所以失眠问题已经困扰了很多人。不管是对于上班族，刚步入社会的大学生，以及企业老板和中老年人，都有或多或少的失眠状况。

一、关于市场分析

首先笔者带大家来分析一个产品的市场需求，在百度上有一个百度指数，对于一个找项目的朋友来说，其实就可以通过搜索相关的关键词来查询某个词的搜索量。



这里的百度指数，通过搜索关键词，如果指数越高，说明网上搜索的人用户多。这里笔者以“失眠”这个关键词给大家做分析，通过这张图片，我们明显的能看出，关于“失眠”这个关键词在百度的搜索指数在 4000-4500 左右，其中移动端占了 84%的流量。

这让我们看出，关于做助眠用品确实是一个刚需产品，很早我们就在缘梦项目笔记上分享过。同时也可以看出，做这个细分领域项目的市场需求是非常的庞大，所以就可以以失眠的需求来布局相关的同类产品。

二、项目分析

上图是笔者通过某宝分析关于助眠产品的客单价利润和销量分析。从中，我们不难看出，助眠用品不但市场需求大，同时利润也还不错，一般在 100-200 之间的价位，很多消费者都能接受这个价格。

同时，我们去阿里巴巴里找同类产品的货源，看看市场批发价在多少价位范围内。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

通过分析，助眠用品，市场批发价普遍在 30—50 元之间，有的产品甚至低于 5 元的进货价。这就让我们看出，这类产品的利润很高，按照市场零售价 100 元来算，也能最少赚 50%的利润。

最重要的是这个项目也长期操作，用户群体广，并且属于正规项目，操作起来难度并不高。

总结做失眠产品的 3 大优势：

1、市场需求大

2、单款产品利润高

3、可做长期项目

第三、推广难度

我们可以通过百度搜索：助眠产品，搜索结果在百度首页基本都是第三方的平台，个人网站 SEO 优化的排名站极少。如果能做一个网站优化上去那排名是很容易做的，也是很容易获取到百度的精准流量。

对于做微商和做项目的朋友来说，可以直接通过第三方高权重网站来发文引流，比如像豆瓣，简书，知乎，天涯论坛，搜狐号，做百度首页的排名都是一流的。

第四、具体操作

在上面笔者主要分析了关于助眠产品的市场需求，项目分析，以及推广难度。接下来，就给大家说一下，要做这个助眠产品如何去找货源，涉及项目实际操作。

具体操作分为 3 步：

第一步、找货源

第二步、找交易平台

第三步、推广引流

说到货源的寻找：笔者优先推荐：1688(阿里巴巴)

选择货源的几个技巧：

1、找能一件代发的优选选择

2、对比淘宝爆款产品单价选对应产品

3、找有防伪标志的产品

4、以抖音，快手爆款产品优选

5、有品牌力度的产品优选

6、选网上没负面的产品

具体怎么找?

可以参考笔者提供的这张图，按照这相关的关键词去搜索你要寻找的货源。

当货源找到后，如何去做销售?这里笔者同样推荐一些商品交易平台。给大家推荐：微信好物圈，微店，闲鱼等平台，像淘宝和某宝这种平台不推荐。因为平台运营成本高，其次是运营难度高，同行竞争很激烈。

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客

如果想零成本做商品交易，推荐做闲鱼，闲鱼的流量很大，日流量在几亿。在闲鱼里面发布商品的曝光量是很高的，同时也可以引到很多的免费流量。

成交分 2 种模式：

第一种、通过店铺成交

第二种、通过微信成交

关于推广引流，分享几个推广途径：

1、朋友圈转发(互推+付费模式)

2、各大自媒体平台(发布产品相关软文来引流)

3、百度渠道(贴吧，知乎，问答系)

4、短视频平台(拍产品发小视频，真人解说视频分享)

第五、总结建议

关于失眠类产品，可以长久操作，并且适合很多的微商创业者以及做自媒体的朋友做视频电商。属于一个高利润项目，也同样适合小白人士参与。

本文素材来源于子峰笔记

——更多网赚掘金项目分享，百度搜索访问“缘梦项目笔记”自媒体博客